

ФИНАНСЫ БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ



МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЛОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ И.С. ТУРГЕНЕВА»

**ФИНАНСЫ БИЗНЕСА
В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Материалы Всероссийской научно-практической конференции
(г. Орел, 26 мая 2025 г.)

Орёл
ОГУ имени И.С. Тургенева
2025

УДК 336.714
ББК 65.290-93
Ф59

Редакционная коллегия:

O. В. Корева – канд. экон. наук, доц. (отв. ред.);
E. Е. Афанасьева – канд. экон. наук, доц. (член ред. кол.);
O. А. Хачатрян – канд. экон. наук, доц. (член ред. кол.)

Ф59 **Финансы бизнеса в современной экономике:** материалы Всероссийской научно-практической конференции (г. Орел, 26 мая 2025 г.) / редколлегия: О. В. Корева, Е. Е. Афанасьева, О. А. Хачатрян. – Орёл: ОГУ имени И.С. Тургенева, 2025. – 176 с.

ISBN 978-5-9929-1901-1

В материалах конференции представлены научные статьи, посвященные вопросам цифровой трансформации бизнеса, формирования финансовой стратегии развития бизнеса в условиях цифровой экономики, применения цифровых технологий в финансовом управлении и контроле компаний, оценки потенциала внедрения перспективных финансовых технологий и инноваций, финансовых рисков компаний в условиях цифровой экономики, финансовой безопасности субъектов хозяйствования в условиях цифровизации.

Рассмотрены текущая ситуация на рынке кредитования для субъектов бизнеса, возможности для бизнеса в условиях высоких процентных ставок, финансового планирования и прогнозирования финансовых ресурсов бизнеса, основные механизмы и инструменты финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства, преимущества и риски лизинга и факторинга для бизнеса, страхование, цифровые финансовые активы и другие финансовые инструменты для МСП.

Предназначены научным работникам, магистрантам, преподавателям, занимающимся исследованиями в области социальных и гуманитарных наук по группе научных специальностей «Экономика» и «Менеджмент». Могут быть использованы преподавателями, студентами высших учебных заведений и всеми интересующимся проблемами развития современной экономики.

УДК 336.714
ББК 65.290-93

ISBN 978-5-9929-1901-1 © Оформление. ОГУ имени И.С. Тургенева, 2025

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1. Финансы бизнеса в условиях цифровизации экономики: проблемы и решения

Кузавова А. В., Корева О. В.

Перспективы использования цифровых технологий в управлении финансами бизнеса..... 5

Колегов С. В., Беглиева Дж. К., Журавлева Т. А.

Проблемы с долгами и кредиторской задолженностью российских предприятий и их влияние на платежеспособность субъектов экономики 10

Резвякова И. В., Фандеева А. А.

Безработица в России и её влияние на инвестиционную привлекательность регионов: на примере Орловской области..... 18

Астахова Н. Н., Панасенко А. Г.

Проблемы и перспективы применения цифровых финансовых активов в Российской Федерации 25

Машегов П. Н., Король В. А.

Субсидии как инструмент финансового стимулирования и развития бизнеса..... 31

Хачатрян О. А., Филимоничева М. Е.

Финансовое стимулирование инновационной деятельности..... 37

Афанасьева Е. Е., Владимирова П. А.

Налоговое стимулирование развития бизнеса в условиях экономической нестабильности..... 47

Власова М. А., Дердюк Д. С.

Государственная финансовая поддержка самозанятым 54

Хачатрян О. А., Милютикова А. В.

Цифровые сервисы финансовой поддержки малого и среднего бизнеса..... 66

Секция 2. Финансы для бизнеса: кредиты и альтернативные инструменты

Спасская Н. В., Афончикова А. А., Гапонов В. М.

Преимущества и риски лизинга и факторинга для бизнеса 74

Корева О. В., Жинко Е. Р.

Система межбанковских финансовых коммуникаций SWIFT и последствия отключения от SWIFT для России 80

Романова А. А., Король В. А., Арунашвили Е. Г.

Развитие цифровых финансовых активов (ЦФА): возможности и ограничения 87

Власова М. А., Уколов М. А., Уколова В. А.

Грантовая система финансовой поддержки бизнеса в современной России 93

Афанасьева Е. Е., Москалев М. Д., Кузнецова А. Ю.

Современная система государственной финансовой поддержки малого бизнеса..... 100

Журавлева Т. А., Греческая Ю. И., Булгакова Е. В.

Влияние проводимой денежно-кредитной политики в России на бизнес и экономику в условиях СВО..... 113

Корева О. В., Дринь Е. В.,

Основы финансовой безопасности в условиях цифровизации 122

Маслова О. Л., Ильязова М. В.

Финансы для бизнеса: кредиты и альтернативные инструменты..... 128

Афанасьева Е. Е., Арунашвили Е. Г., Богомол В. Г.

Льготное кредитование как инструмент финансовой поддержки и стимулирования развития бизнеса 133

Хачатрян О. А., Добродеева П. А.

Финансовая поддержка сельхозпроизводителей 140

Астахова Н. Н., Пунанов С. А., Городничева А. И.

Инструменты государственной финансовой поддержки бизнеса в современной России..... 150

Афанасьева Е. Е., Малышев А. И.

Льготное кредитование как инструмент финансовой поддержки агропромышленного комплекса России 161

**Секция 1. Финансы бизнеса в условиях цифровизации
экономики: проблемы и решения**

Научная статья
УДК 336+338

**ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЦИФРОВЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ В УПРАВЛЕНИИ ФИНАНСАМИ БИЗНЕСА**

Анастасия Витальевна Кузавова,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Сургут, Россия, kuzavova.nastya@mail.ru

Ольга Владимировна Корева
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева, Орёл, Россия, olga_koreva@mail.ru

Аннотация. Целью научной статьи является анализ тенденций и перспектив применения технологий цифровизации при совершенствовании практических аспектов управления финансами субъектами бизнеса. Рассмотрены факторы, которые способствуют внедрению цифровых технологий в финансах предприятий. Проанализированы преимущества, которые приобретает система управления финансами от использования цифровых технологий.

Ключевые слова: цифровые технологии, цифровизация финансов, управление финансами, финансы предприятий, цифровые финансы.

Original article
**PROSPECTS FOR USING DIGITAL TECHNOLOGIES IN
BUSINESS FINANCIAL MANAGEMENT**

Anastasia V. Kuzavova¹

¹Financial University under the Government of the Russian Federation, Orel, Russia

Olga V. Koreva
Orel State University, Orel, Russia

Abstract. The purpose of the scientific article is to analyze the trends and prospects for the application of digitalization technologies in improving the practical aspects of financial management by business entities. The factors that contribute to the implementation of digital technologies in enterprise finances are considered. The advantages that the financial management system acquires from the use of digital technologies are analyzed.

Keywords: digital technologies, digitalization of finance, financial management, corporate finance, digital finance.

Введение. Актуальность темы исследования заключается в том, что главной тенденцией развития экономики в современных условиях остается ее постиндустриализация, которая сопровождается применением цифровых технологий, роботизацией производства, цифровизации управлений, снижения доли ручного труда и увеличения производительности труда персонала. Появляются новые отрасли экономики и рынки, увеличивается значимость инновационной продукции и формируется спрос работодателей на новые специальности персонала.

Результатом периода постиндустриализации является совершенствование практических аспектов управления финансами субъектов бизнеса, где в качестве основного решения проводится интеграция и использование цифровых технологий. Сегодня все большую роль занимают технологии высоконтеллектуального характера, позволяющих не просто автоматизировать управление финансами, а сделать данные процессы максимально автоматизированными и зависящими от программного обеспечения, в основе которого находятся технологии искусственного интеллекта, машинное обучение и нейросети.

Основная часть. Главным решением государства в стимулировании инновационных проектов, позволяющих внедрять цифровые технологии в управлении финансами субъектов бизнеса, являлась разработка и реализация программы «Цифровая экономика» [1].

Анализируя эффективность цифровизации финансов и экономической системы в современной России, можно выделить следующие преимущества, которые имелись для субъектов бизнеса:

– увеличилось внешнее финансирование инновационных проектов, результаты и эксплуатация которых направлены на цифровизацию бизнеса;

–обеспечены условия и доступ к инструментам, которые позволили российской экономике и хозяйствующим субъектам пережить начальный этап технологичных санкций;

–расширилась технологичная и инновационная инфраструктура экономики России, где появились новые институты национальной инновационной системы.

В связи с этим цифровизация экономики в целом позволила достичь высоких результатов в развитии сектора информационно-коммуникационных технологий, где российские разработчики предлагают собственные программы, системы и инновации, позволяющие замещать импортные технологии, ранее использующиеся в управлении финансами. Однако все одно остались нереализованные компоненты, причиной чему служили различные проблемы цифровизации экономики и цифровой трансформации экономических субъектов России.

Определяя наиболее актуальные технологии, которые используются в финансовой практике российских предприятий, стоит отметить, что в 2024 г. на первом месте остаются облачные сервисы, которыми пользуются 26,7% компаний, однако в 2023 г. данный показатель составлял 28,9% (см. рис. 1).

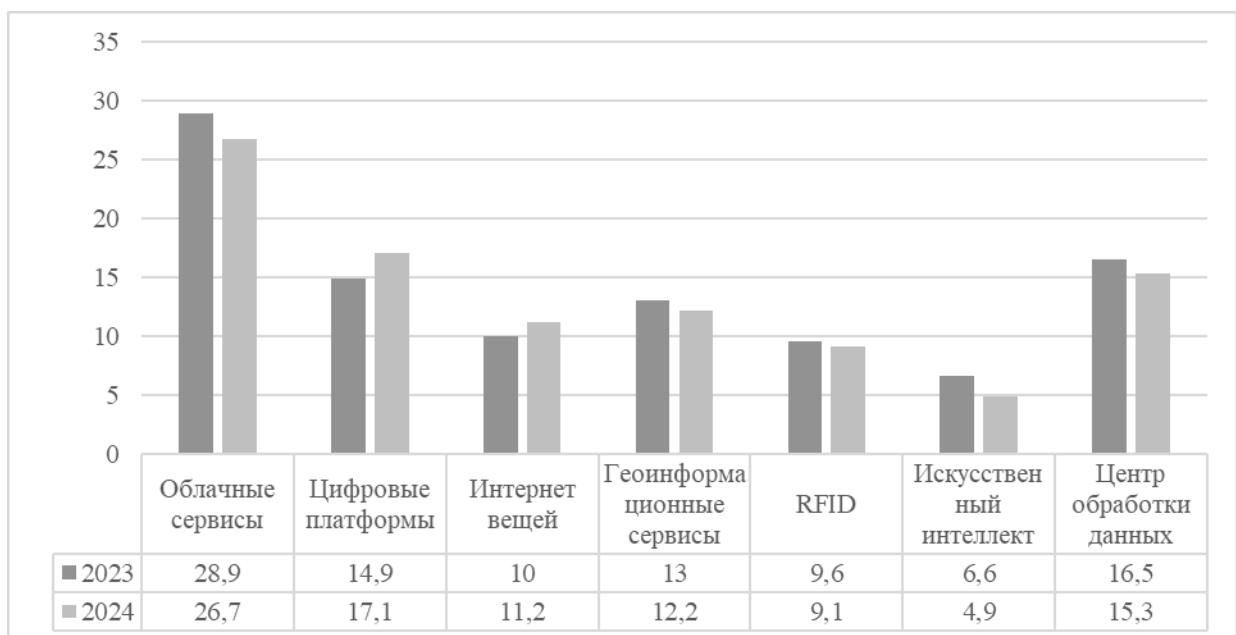


Рисунок 1 – Доля организаций, пользующихся цифровыми технологиями [2]

Технологии искусственного интеллекта, имеющие высокий потенциал практического применения, используются лишь 4,9% организациями России, что обусловлено их сложностью и дефицитом кадров, умеющих работать с данными инновациями.

Главным преимуществом цифровизации финансового менеджмента является ее интеллектуализация. Если автоматизацией управлеченческих процессов сегодня предприятия не удивить, то интеллектуализация позволяет вывести их на новый уровень качества. Внедряются технологии искусственного интеллекта, позволяющие анализировать большие данные с целью выявления логичных последовательностей, на основании которых разрабатываются управлеченческие решений по организации следующих действий. Подобные изменения формируют высокую эффективность управления финансами, позволяя снизить риски ошибиться, обеспечивая рост ключевых показателей, включая прибыли.

Заключение. Таким образом, перспективы использования цифровых технологий в управлении финансами субъектами бизнеса российской экономики связаны с внедрением высокointеллектуальных технологий, которые выводят систему финансового менеджмента на новый уровень эффективности. Это позволяет автоматизировать многие управлеченческие процессы, снизить вероятность совершения ошибок по причине «человеческого фактора», улучшить процедуру стратегического финансового планирования, позволяя повышать финансовую устойчивость предприятия.

Список источников

1. Нестерова, Ю. В. Национальный проект «Цифровая экономика» в Российской Федерации / Ю. В. Нестерова // Мировая наука. – 2023. – №11 (80). – С. 60-65.
2. Цифровая экономика: 2025: краткий статистический сборник / В. Л. Абашкин, Г. И. Абдрахманова, К. О. Вишневский, Л. М. Гохберг и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – Москва: ИСИЭЗ ВШЭ, 2025. – 120 с.
3. Белова, Е. Ю. Трансформация систем менеджмента предприятий в контексте цифровизации / Е. Ю. Белова, М. О. Шевченко // E-Management. – 2023. – Т. 6. – № 1. – С. 17-28.

References

1. Nesterova, Yu.V. National Project "Digital Economy" in the Russian Federation / Yu.V. Nesterova // World Science. - 2023. - No. 11 (80). - P. 60-65.
2. Digital Economy: 2025: Brief Statistical Digest / V.L. Abashkin, G.I. Abdurakhmanova, K.O. Vishnevsky, L.M. Gokhberg et al.; Nat. Research University "Higher School of Economics". - Moscow: ISSEK HSE, 2025. - 120 p.
3. Belova, E. Yu. Transformation of Enterprise Management Systems in the Context of Digitalization / E. Yu. Belova, M.O. Shevchenko // E-Management. – 2023. –Vol. 6. – No. 1. – P. 17-28.

Научная статья

УДК 657

**ПРОБЛЕМЫ С ДОЛГАМИ И КРЕДИТОРСКОЙ
ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ИХ
ВЛИЯНИЕ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ СУБЪЕКТОВ
ЭКОНОМИКИ**

Сергей Владимирович Колегов,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, ksvsimple@gmail.com

Дженнет Канабаевна Беглиева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, djennet.beglieva@mail.ru

Татьяна Александровна Журавлева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, Zhuravleva_orel@mail.ru

Аннотация. Авторами в данной статье раскрываются основные подходы к состоянию предприятий в РФ точки зрения накопления долгов в виде кредиторской задолженности. В статье представлен аналитический обзор состояния кредиторской задолженности юридических лиц, как в абсолютной сумме, так и по структуре. Сделаны выводы о том, что рост кредиторской задолженности предприятий ведет к снижению их платежеспособности, а также дальнейшему банкротству. Для экономики России рост кредиторской задолженности юридических лиц ведет к цепочке неплатежей и росту долга по налогам и страховым платежам.

Ключевые слова: долги, кредиторская задолженность, заемные средства, платежеспособность предприятия, банкротство.

Original article

**PROBLEMS WITH DEBTS AND ACCOUNTS PAYABLE OF
RUSSIAN ENTERPRISES AND THEIR IMPACT ON THE SOL-
VENCY OF ECONOMIC ENTITIES**

Sergey V. Kolegov

Orel State University, Orel, Russia

Jennet K. Beglieva

Orel State University, Orel, Russia

Tatiana A. Zhuravleva

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. The authors of this article reveal the main approaches to the state of enterprises in the Russian Federation in terms of the accumulation of debts in the form of accounts payable. The article provides an analytical overview of the state of accounts payable of legal entities, both in absolute amount and in structure. It is concluded that the growth of accounts payable of enterprises leads to a decrease in their solvency, as well as further bankruptcy. For the Russian economy, the growth of accounts payable of legal entities leads to a chain of non-payments and an increase in debt on taxes and insurance payments.

Keywords: debts, accounts payable, borrowed funds, solvency of the enterprise, bankruptcy.

Введение. В современных реалиях экономика России функционирует в особых условиях, связанных с ведением специальной военной операции. При этом изменилось и структурное ядро экономики: так если до 2022 года экономика России строилась на преимуществе сырьевого сектора экономики, то с началом СВО импульс развития получили другие сектора, не связанные с экспортом и добычей природных ресурсов.

Основная часть. В условиях возникших сложностей в российской экономике нас интересует состояние платежеспособности и наличие долгов российских предприятий, как субъектов экономики, т.к. текущая экономическая ситуация характеризуется нестабильностью и высокой динамичностью, что остро ставит перед предприятиями вопросы эффективного управления возникающими долгами.

Предприятия могут иметь 2 типа задолженности: дебиторская (это долги самому предприятию - относятся к доходам предприятия) и кредиторская (это долги самого предприятия в связи с нехваткой

средств для их выплаты или несовпадения поступления доходов и возникновения обязательств по расходам).

Сущность и содержание дебиторской и кредиторской задолженности раскрывается в Федеральном законе «О бухгалтерском учете» года №402-ФЗ от 6 декабря 2011 [1]. Согласно изложенной точки зрения Л.Н.Коровиной долговыми обязательствами субъекта экономики является его кредиторская задолженность [2]. Согласно ее трактовки, кредиторскую задолженность составляют денежные средства, временно привлеченные(займственные) предприятием, но подлежащие возврату физическим лицам в виде выплаты заработной платы или юридическим лицом за поставленные товары, государственным органам - в виде уплаты налогов, сборов во внебюджетные фонды [2].

В целом долги предприятия сфокусированы в пассивах бухгалтерского баланса предприятия: заемные средства в краткосрочных и долгосрочных обязательствах и кредиторская задолженность в структуре краткосрочных обязательств.

Кредиторская задолженность относится к пассивам организации. Она является частью краткосрочных обязательств субъектов экономики-предприятий различных организационно-правовых форм [3].

Структура кредиторской задолженности включает следующие обязательства: задолженность перед поставщиками и подрядчиками за поставленные работы, оказанные услуги и выполненные работы; задолженность по оплате труда перед персоналом; задолженность по налогам в бюджетную систему и платежам во внебюджетные государственные фонды.

Если у предприятия возникает кредиторская задолженность, то с одной стороны данное предприятие имеет долги, а с другой стороны, эти средства данное предприятие может использовать в своей деятельности. Это отличает кредиторскую от дебиторской задолженности, которую, в свою очередь могут использовать сами должники предприятия.

Проанализируем долги предприятий разного типа в российской экономике в таблице 1.

Анализ данных таблицы 1 свидетельствует о том, что долги российских предприятий с 2020 по 2023 год выросли на 78196,3 млрд.рублей, что составляет 54,1%. На таком положении российских предприятий отразилось снижение спроса потребителей и соответственно выручки от производства и реализации ввиду объявленных санкций европейских стран и США, а также рост собственных за-

трат. За исследуемый период у российских предприятий увеличилась доля кредиторской задолженности, т.е. долги самих предприятий перед своими поставщиками и контрагентами (т.е. предприятиям нечем оплачивать поставки сырья, комплектующих и т.д.). Удельный вес задолженности по кредитам наоборот сокращается на 4,9%, что связано с тем, что организации не изъявляют желание брать кредиты ввиду их значительной стоимости. Рост ключевой ставки ЦБ РФ и привел к росту стоимости заемных средств на российской рынке кредитования.

Таблица 1- Структура долгов в пассивах российских предприятий в 2020-2023гг. (в млрд.руб.) [4, с. 345; 5, с. 346; 6, с.340]

Показатели	Годы				Отклонение (+;-) 2023г. к 2020г.	Темп роста, в % 2023г. к 2020г.
	2020	2021	2022	2023		
Совокупная за- долженность по обязательст- вам,	144653,4	162442,7	180729,0	222849,7	+78196,3	154,1
В т.ч.:						
а) кредиторская задолженность	64073,4	76121,4	89191,9	109468,4	+45395	170,8
- в % к сово- купной задол- женности	44,3	46,9	49,4	49,1	+4,8	110,8
б) задолжен- ность по креди- там и займам	80580,0	86321,3	91537,1	113381,3	+32801,3	140,7
- в % к сово- купной задол- женности	55,7	53,1	50,6	50,8	-4,9	91,2

Рассмотрим подробнее структуру кредиторской задолженности российских предприятий в таблице 2.

Анализ таблицы 2 свидетельствует о том, что в структуре кредиторской задолженности предприятий в России значительная доля приходится на задолженность именно поставщикам и этот тип кредиторской задолженности увеличился на 42,9%. Задолженность по платежам в бюджет в виде налогов также выросла на 111,2%, а по взно-

сам во внебюджетные фонды – на 109,1%, что является более значительным ростом долга (более чем в 2 раза) по сравнению с долгами собственным контрагентам. Но стоит отметить, что долги по взносам во внебюджетные фонды в абсолютной сумме не столь значительны. Просроченная задолженность по заработной плате в 2020-2022 гг. наоборот сократилась на 62,5%, что является положительным фактором.

Таблица 2 – Структура кредиторской задолженности российских предприятий в 2020-2023 гг. (в млрд. руб.) [4, с. 345; 5, с. 346; 6, с. 343]

Показатели	Годы				Темп роста, в % 2023 г. к 2020 г.	Темп прироста, в %
	2020	2021	2022	2023		
а) задолженность поставщикам	28770,9	32412,8	33636,7	41103,0	142,9	+42,9
б) задолженность по платежам в бюджет	2931,9	4344,4	4418,6	6192,9	211,2	+111,2
в) задолженность во внебюджетные фонды	409,5	447,4	1095,1	856,1	209,1	+109,1
г) просроченная задолженность по заработной плате	1,6	0,8	0,6	данные отсутствуют	-	-

Стоит также обратить внимание на тот факт, что наличие кредиторской задолженности уже характерно и для бюджетного сектора, что является крайне негативной тенденцией экономического развития. Например, на 01.04.2025 года общая задолженность медицинских учреждений Орловской области, относящихся к бюджетному сектору, составила 296,6 млн. рублей, из которых основная часть – 59,8% приходится на оплату медикаментов. Причиной образования кредиторской задолженности является недополучение финансовых средств от системы ОМС ввиду невыполнения объемов оказания медицинской помощи населению [7]

Заключение. По итогам проведенного исследования можем сделать выводы, что увеличение долгов предприятий в виде кредиторской задолженности в российской экономике несомненно отразится на снижении их платежеспособности. В свою очередь цепной реакцией потери платежеспособности субъектов экономики может стать увеличение числа предприятий в кризисном состоянии, переходящим к объявлению банкротства юридических лиц.

Подобная ситуация может крайне негативно сказаться и на экономике самой страны, как в виде потери товаропроизводителей, которыми являются предприятия-должники, так и снижении поступления налоговых платежей в бюджетную систему страны и страховых платежей, пополняющих внебюджетные фонды российской экономики.

В сложившихся условиях хозяйствующим субъектам необходимо проводить постоянный мониторинг сложившейся дебиторской и кредиторской задолженности; оценивать сроки поступления дебиторской задолженности и сопоставление ее по срокам расчета по кредиторской задолженности предприятия (составление платежного календаря); предпринимать усилия по сокращению дебиторской задолженности, которая представляет доходы субъекта; не допускать несвоевременной уплаты долга и процентов по заемным средствам предприятий; вести постоянный поиск новых поставщиков ресурсов и комплектующих; погашать имеющуюся кредиторскую задолженность имеющимися материальными ресурсами, готовой продукцией или услугами [8].

Список источников

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 6 декабря 2011 года №402-ФЗ (ред. от 26.07.2019) // СЗ РФ. – 2011. – №50. – Ст. 7344.
2. Коровина, Л.Н. К вопросу о дебиторской и кредиторской задолженности / Л.Н. Коровина // Социально-экономические явления и процессы. – 2013. – №7 (053). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennosti>
3. Волчаренко, В.А. Совершенствование управления дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия / В.А. Волчаренко // Проблемы науки. – 2018. - №5. – URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-upravleniya-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennostyu-predpriyatiya>

4. Российский статистический ежегодник. 2021: Стат.сб./Росстат.

– М., 2021. – 692 с.

5. Российский статистический ежегодник. 2022: Стат.сб./Росстат.

– М., 2022. – 691 с.

6. Российский статистический ежегодник. 2024: Стат.сб./Росстат.

- М., 2024. – 630 с.

7. В Орловской области продолжат оптимизацию медучреждений //Вечерний Орел. – URL: https://m.dzen.ru/news/story/ba4e1eb8-091b-57b4-9074-abccb5336bd?story=3ea80d66-ea4c-5bbf-9d08-0881969a129f&share_from=yastart&utm_referrer=e.mail.ru

8.Фархутдинов, И. Управление кредиторской задолженностью в условиях низкой ликвидности / И. Фархутдинов // Управляем предприятием. – 2019. – URL: <https://upr.ru/article/upravlenie-kreditorskoy-zadolzhennost-yu-v-usloviyah-nizkoj-likvidnosti/>

References

1. 1. On accounting: Federal Law No. 402-FZ of December 6, 2011 (as amended on July 26, 2019) // Federal Law of the Russian Federation. – 2011. – №. 50. – Art. 7344.

2. Korovina, L.N. On the issue of accounts receivable and payables / L.N. Korovina // Socio-economic phenomena and processes. – 2013. – №7 (053). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennosti>

3. Volcharenko, V.A. Improving the management of accounts receivable and payables of an enterprise / V.A. Volcharenko // Problems of science. – 2018. - №5. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-upravleniya-debitorskoy-i-kreditorskoy-zadolzhennostyu-predpriyatiya>

4. Russian Statistical Yearbook. 2021: Stat.sat./Rosstat. – Moscow, 2021. – 692 p.

5. Russian Statistical Yearbook. 2022: Statistical collection./Rosstat. – Moscow, 2022. – 691 p.

6. Russian Statistical Yearbook. 2024: Statistical collection./Rosstat, Moscow, 2024, 630 p.

7. Optimization of medical facilities will continue in the Orel region //Evening Eagle. – URL: https://m.dzen.ru/news/story/ba4e1eb8-091b-57b4-9074-abccb5336bd?story=3ea80d66-ea4c-5bbf-9d08-0881969a129f&share_from=yastart&utm_referrer=e.mail.ru

57b4-9074-abccb5336bd?story=3ea80d66-ea4c-5bbf-9d08-0881969a129f&share_from=yastart&utm_referrer=e.mail.ru

8.Farkhutdinov, I. Management of accounts payable in conditions of low liquidity / I. Farkhutdinov // Managing an enterprise. – 2019. – URL: <https://upr.ru/article/upravlenie-kreditorskoy-zadolzhennostyu-v-usloviyah-nizkoj-likvidnosti/>

Научная статья
УДК 331.56

БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНОВ: НА ПРИМЕРЕ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Ирина Владимировна Резвякова,
Орловский филиал Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации, Орёл, Россия, rezvirina@yandex.ru

Анастасия Алексеевна Фандеева,
Орловский филиал Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации, Орёл, Россия, fandeeva_nastasya@mail.ru

Аннотация. В современных условиях для стабильного развития регионов необходима активизация инвестиционной деятельности, направленная на снижение уровня безработицы. При этом снижение уровня безработицы можно рассматривать как фактор, влияющий на формирование миграционных потоков. В статье были рассмотрены основные причины безработицы в Орловской области, отрицательные и положительные аспекты влияния безработицы на привлекательность региона для инвесторов. Данная статья предлагает рекомендации для улучшения ситуации с безработицей и повышения инвестиционной привлекательности Орловской области.

Ключевые слова: безработица, инвестиционная привлекательность, регион, экономика, инвестор, Орловская область.

Original article

UNEMPLOYMENT IN RUSSIA AND ITS IMPACT ON INVESTMENT ATTRACTIVENESS REGIONS: ON THE EXAMPLE OF THE OREL REGION

Irina V. Rezvyakova ,
Orel Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation, Orel, Russia, rezvirina@yandex.ru

Anastasia Al. Fandeeva,

Orel Branch of the Financial University under the Government of the Russian Federation, Orel, Russia, fandeeva_nastasya@mail.ru

Annotation. In modern conditions, for the stable development of the regions, it is necessary to intensify investment activities aimed at reducing unemployment. At the same time, a decrease in the unemployment rate can be considered as a factor influencing the formation of migration flows. The article examined the main causes of unemployment in the Orel region, the negative and positive aspects of the impact of unemployment on the attractiveness of the region for investors. This article offers recommendations for improving the unemployment situation and increasing the investment attractiveness of the Orel region.

Keywords: unemployment, investment attractiveness, region, economy, investor, Oryol region.

Введение. Одним из основных факторов, определяющих благополучие региона и его инвестиционную привлекательность является уровень безработицы. Он говорит о социальной стабильности области и её финансовом благополучии.

Специалисты Орелстата опубликовали данные о рабочей силе и уровне занятости в Орловской области. При подсчётах они принимали во внимание сведения за период с сентября до ноября 2022 года. Как выяснилось, в нашем регионе 349,7 тысяч человек, которые могут работать. Из них заняты 336,7 тысяч человек, а остальные 13 тысяч человек относятся к категории безработных. 263 тысячи жителей региона в силу определённых причин пока не входят в состав рабочей силы. Судя по инфографике Орёлстата, речь, в частности, о пенсионерах и тех, кто ещё получает образование. Всего уровень занятости в Орловской области составляет 55%, а уровень безработицы – 3,7%.

Основная часть. По данным Росстата, уровень безработицы в России на конец 2023 года составил 3,2%. Однако этот средний показатель не отражает реальной картины по регионам, где ситуация может сильно отличаться. Например, в Орловской области уровень безработицы в 2023 году составил около 4%, что несколько выше среднероссийского показателя. Этот уровень безработицы является условно высоким, и это отражает ряд проблем, характерных для региона.

Для сравнения в соседних регионах Черноземья - самый низкий уровень безработицы в Воронежской области - 2,9 %. Количество не-трудоустроенных в Липецкой области оценивается в 3,6%. В Белгородской области этот показатель составил – 3,7%. Аналогичный уровень безработицы наблюдается в Тамбовской и Курской областях.

Как отметила генеральный директор института общественного мнения «Квалитас» Нелли Романович, сегодня на фоне перманентного экономического кризиса наблюдается ужесточение трудовых взаимоотношений между работниками и работодателями.

«В этом году мы проводили опрос активного населения Воронежа. Выяснилось, что почти 25% работникам приходится выполнять больший объем работы за те же деньги. Каждый десятый респондент столкнулся с сокращением заработной платы, – прокомментировал эксперт. – Результаты опроса показали, что сегодня кризис затронул наибольшее количество работающего населения, чем в 2008 году».

По данным исследования «Квалитас», количество увольнений увеличилось практически в пять раз. При этом, по сравнению с результатами исследования десятилетней давности, опасаются потерять работу только лишь пятая часть населения.

Исследование положения на региональных рынках труда Росстат проводил по выборке населения в возрасте от 15 до 72 лет. Оценка уровня безработицы исчислялась как отношение численности безработных к численности экономически активного населения.

Возвращаясь к Орловскому региону, мы можем выделить ряд факторов, которые оказывают влияние на высокий показатель безработицы. Среди основных причин мы можем выделить:

1. Зависимость от аграрной сферы. Орловскую область можно отнести к регионам, в которых значительная часть населения трудится в сельскохозяйственной сфере. Исходя из этого, их доход носит сезонный характер, что, в свою очередь, создаёт проблемы с постоянной занятостью. Тем не менее, даже учитывая развитый сектор сельского хозяйства в регионе всё равно недостаточно рабочих мест.

2. Не высокий уровень диверсификации экономики и индустриальный спад в регионе. Несмотря на наличие в области больших заводов и различного рода производств, рабочих мест в них недостаточно. Это обусловлено закрытием больших предприятий, таких, как «Орлэкс» или фабрики «Сока-cola». Экономика в области остаётся несколько монотонной, требующей новых прорывов и модернизаций.

3. Демографический кризис. Орловская область испытывает на себе последствия низкой рождаемости и миграции трудоспособного населения в более крупные и экономически развивающиеся города (такие как Москва, Санкт-Петербург и другие).

4. Невысокий уровень технологического прогресса. Орловская область не имеет выдающихся достижений в области инновационного прогресса. Это чревато замедленным прогрессом по сравнению с другими регионами, а также недостатком рабочих мест ввиду отсутствия заводов и производств.

Несмотря на изложенное нельзя не отметить двойственное влияние безработицы на жизнь в области и на её привлекательность для инвестирования. Рассмотрим более подробно отрицательные и положительные черты влияния.

Среди отрицательных аспектов влияния безработицы на инвестиционную привлекательность региона, можно в первую очередь выделить снижение потребительского спроса. Безработица имеет прямое влияние на доход населения, что влечёт за собой пониженный спрос на отрасли, ориентированные на услуги и массовое потребление, такие как, розничная торговля, общественное питание, транспортные услуги и т.д.

Также весомым аргументом против инвестирования в регион выступает недостаток квалифицированных кадров. В Орловской области, как и во многих других регионах сложилась устойчивая тенденция, по которой студенты, получив образование «сбегают» в более развитые города, такие, как Москва, Санкт-Петербург, Воронеж и т.д. Таким образом, в регионе в большинстве случаев остаются те, кто попросту не смогли уехать.

Орловская область также входит в ряд регионов с социальной нестабильностью. Это также говорит о рисках для потенциальных инвесторов.

В заключение отметим проблемы с доступом к финансированию. Банки с меньшим энтузиазмом одобряют кредиты для ведения бизнеса в неблагополучных регионах.

Среди положительных аспектов безработицы можно отметить доступность рабочей силы. Так как рабочие места в дефиците люди согласны работать за гораздо меньшие деньги, нежели чем в более благополучных регионах. Это особенно хорошо для больших производств с однотипной работой, где высокая квалификация попросту не требуется.

Кроме этого, в развивающихся регионах легче получить субсидию и иные меры государственных поддержек. Особенно это хорошо для малого или среднего бизнеса, так как для них разработаны целевые вспомогательные программы.

Для улучшения ситуации в регионе и последующего развития области для повышения инвестиционной привлекательности требуется разработать и внедрить ряд мероприятий, направленных на диверсификацию экономики и улучшения условий для ведения бизнеса.

Для этого Орловская область должна сосредоточиться на расширении своих отраслей. Необходимо внедрить более современное оборудование на уже действующих предприятиях, развить перерабатывающие производства, проанализировать и составить список зон, в которые необходимо вкладываться в регионе. Особое внимание уделить развитию инфраструктуры, таких, как строительство, транспортные, энергетические и коммуникационные системы. Это улучшит бизнес-среду, снизит затраты на ведение бизнеса, также привлечет инвесторов, заинтересованных в развитой инфраструктуре.

Для повышения инвестиционной привлекательности региону необходимо возвращать и удерживать квалифицированные кадры. Это может быть профессиональная переподготовка, дополнительные курсы и т.д. Также положительно повлияет развитие стартапов, малых и средних предприятий в области ИТ и смежных структур.

Заключение. Уровень безработицы в Орловском регионе продолжает оставаться весомым фактором для привлекательности или непривлекательности для инвесторов. Как мы уже сказали в статье, высокая безработица снижает потребительский спрос, усложняет поиск квалифицированных сотрудников, но, в тоже время, она делает рабочую силу более доступной и это может стать значительным преимуществом. При этом, повышение качества образования, развитие инфраструктуры, поддержка малого бизнеса поможет сделать регион более привлекательным для инвестирования. Данная задача требует комплексный подход, благодаря, которому Орловская область сможет выйти на новый уровень благополучия.

Список источников

1. Занятость и безработица в Орловской области (III квартал 2023 года) // Росстат [сайт] – URL: <https://57.rosstat.gov.ru/storage/mediabank>.

2. Фандеева, А. А. Инвестиционная привлекательность предприятий в России: проблемы и пути решения / А. А. Фандеева // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Вызовы современности и стратегии развития общества в условиях новой реальности». Орел, Издательство: ООО Полиграфическая фирма «Картуш», 2024.

3. Компании Орловской области // СПАРК – сервис по приему контрагентов в системе СПАРК-Интерфакс. – URL: <https://spark-interfax.ru/statistics/region/54000000000>

4. Маслова, О.Л. Основные экономические характеристики бедных групп населения. Политика по борьбе с бедностью / О.А. Маслова, А. А. Фандеева // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Вызовы современности и стратегии развития общества в условиях новой реальности». Орел, Издательство: ООО Полиграфическая фирма «Картуш», 2024.

5. Градобоева, К. Ю. Понятие безработицы в исследованиях экономистов-классиков / К. Ю. Градобоева // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – №8. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-bezrabotitsy-v-issledovaniyah-ekonomistov-klassikov>

References

1. Employment and unemployment in the Orel region (III quarter of 2023) // Rosstat [website] – URL: <https://57.rosstat.gov.ru/storage/mediabank>.

2. Fandeeva, A. A. Investment attractiveness of enterprises in Russia: problems and solutions / A. A. Fandeeva // Proceedings of the All-Russian scientific and practical conference "Challenges of modernity and strategies for the development of society in a new reality." Orel, Publishing House: Cartouche Printing Company, LLC, 2024.

3. Companies of the Orel region // SPARK – a service for receiving counterparties in the SPARK-Interfax system. – URL: <https://spark-interfax.ru/statistics/region/54000000000>

4. Maslova, O.L. The main economic characteristics of poor groups of the population. Anti-poverty policy / O.A. Maslova, A. A. Fandeeva // Materials of the All-Russian Scientific and Practical Conference "Modern Challenges and strategies for the development of society in a new reality". Orel, Publishing House: LLC Polygraphic company "Cartouche", 2024.

5. Gradoboeva, K. Y. The concept of unemployment in the research of classical economists / K. Y. Gradoboeva // Economics and Business: theory and practice. – 2020. – №8. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-bezrabotitsy-v-issledovaniyah-ekonomistov-klassikov>

Научная статья
УДК 336.7

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Наталья Николаевна Астахова,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С.
Тургенева», г. Орел, Россия, nataliya-astahov@mail.ru

Анастасия Геннадьевна Панасенко,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С.
Тургенева», г. Орёл, Россия, stepanovanastya052005@yandex.ru

Аннотация. Современная финансовая система все активнее использует цифровые финансовые активы (ЦФА), которые открывают новые горизонты для автоматизации операций, повышения прозрачности и доступности финансовых сервисов. В статье рассматриваются ключевые аспекты цифровых финансовых активов (ЦФА), включая их основные виды, преимущества и риски. Особое внимание уделено перспективам развития ЦФА, включая вопросы регулирования и расширения сферы применения. В частности, статья подробно разбирает, какие преимущества (например, скорость и удобство проведения транзакций) и риски (например, волатильность и потенциал для мошенничества) несут ЦФА, а также какие регулятивные механизмы необходимы для обеспечения стабильного и безопасного развития этого сегмента финансового рынка. В целом, статья представляет собой всесторонний анализ ЦФА, рассматривая их с различных точек зрения – от технических аспектов до правовых и экономических.

Ключевые слова. Цифровые финансовые активы; криптовалюты; стейблкоины; токенизация; блокчейн; инвестиции; финтех; регулирование.

Original article

PROBLEMS AND PROSPECTS OF USING DIGITAL FINANCIAL ASSETS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Natalia N. Astakhova,
Orel State University, Orel, Russia

Anastasia G. Panasenko,
Orel State University, Orel, Russia

Annotation. The modern financial system is increasingly using digital financial assets (CFAs), which open up new horizons for automating operations, increasing transparency and accessibility of financial services. The article discusses the key aspects of digital financial assets (CFAs), including their main types, advantages and risks. Special attention is paid to the prospects for the development of CFA, including issues of regulation and expansion of the scope of application. In particular, the article examines in detail the advantages (for example, the speed and convenience of transactions) and risks (for example, volatility and potential for fraud) of the CFA, as well as what regulatory mechanisms are necessary to ensure the stable and secure development of this segment of the financial market. In general, the article is a comprehensive analysis of CFAs, considering them from various points of view – from technical aspects to legal and economic ones.

Keywords. Digital financial assets; cryptocurrencies; stablecoins; tokenization; blockchain; investments; fintech; regulation.

Введение. В последние годы цифровые финансовые активы (ЦФА) приобретают всё большую популярность среди инвесторов и предпринимателей. Рост популярности ЦФА обусловлен глобальной цифровизацией экономики [2, с. 7], интеграцией инновационных решений в финансовый сектор, а также растущим спросом на эффективные и безопасные инструменты управления капиталом. Использование ЦФА открывает новые возможности как для бизнеса, так и для частных лиц: оно позволяет ускорить денежные переводы, оптимизировать расчёты между контрагентами, снизить транзакционные издержки, повысить уровень финансовой гибкости, диверсифицировать инвестиционный портфель и получить доступ к новым инструментам финансирования, включая краудфандинг и токенизацию активов.

Кроме того, распространение цифровых активов способствует росту конкуренции в финансовой сфере, стимулирует развитие фи-

нансовых технологий (финтех) и способствует формированию более инклюзивной финансовой среды, где даже малые и средние предприятия могут привлекать ресурсы на международном уровне.

В данной статье рассматриваются основные понятия, виды, преимущества и риски, связанные с цифровыми финансовыми активами, а также перспективы их развития в современных условиях, включая вопросы регулирования, перспективных направлений и влияния на глобальную экономику.

Основная часть. Цифровые финансовые активы – это имущественные права, зафиксированные в цифровой форме с использованием распределённых реестров (блокчейна), что позволяет обеспечивать высокую степень защищённости, неизменности и прозрачности данных. Технология блокчейна гарантирует достоверность информации [4, с. 2] и сводит к минимуму риски несанкционированного изменения записей.

ЦФА включают в себя криптовалюты, токены, стейблкоины, а также цифровые облигации и акции, каждая из этих категорий выполняет определённые функции в финансовой системе. Например, криптовалюты используются для быстрых и дешёвых транзакций, токены позволяют оцифровывать права на активы, а цифровые облигации и акции упрощают процесс выпуска и обращения ценных бумаг.

Цифровые финансовые активы (ЦФА) позволяют сделать финансовые процессы более эффективными: ускорить платежи, сократить расходы, упростить международные переводы, создать новые формы сотрудничества между участниками рынка и открыть новые возможности для финансирования, особенно для малого и среднего бизнеса. Далее мы рассмотрим различные виды ЦФА.

Криптовалюты, такие как Bitcoin и Ethereum, представляют собой цифровые деньги, которые не контролируются банками или правительствами. Они используют технологию блокчейн для обеспечения быстрых, безопасных и прозрачных транзакций. Благодаря своей децентрализованной природе, криптовалюты устойчивы к цензуре и не зависят от традиционных финансовых систем, что делает их популярными как для платежей, так и для инвестиций [5, с. 104].

Стейблкоины, такие как USDT и USDC, - это криптовалюты, чья стоимость привязана к более стабильным активам, например, к доллару США. Благодаря этой привязке, они менее подвержены резким колебаниям цены, чем обычные криптовалюты. Стейблкоины широко

используются для платежей, переводов денег, хранения средств и участия в финансовых операциях на платформах DeFi.

Цифровые токены, включая utility и security, представляют собой способ представления различных прав в цифровой форме. Utility-токены открывают доступ к функционалу и продуктам внутри определенной платформы, а security-токены действуют как цифровые ценные бумаги, отражая владение частью компании или ее активов. Токенизация значительно упрощает управление этими правами и демократизирует доступ к инвестициям.

Цифровые облигации и акции – это инновационный способ выпуска и управления ценными бумагами, который значительно повышает эффективность инвестиционного процесса. Благодаря использованию специализированных цифровых платформ, они обеспечивают прозрачность, автоматизацию и упрощают процессы выпуска, учета и обращения ценных бумаг. Это приводит к снижению административных издержек и ускорению расчетов между эмитентами и инвесторами.

Ключевые преимущества цифровых финансовых активов (ЦФА) как финансовых инструментов:

- быстрые и недорогие транзакции, особенно при международных переводах, делают их привлекательными для бизнеса;
- все операции фиксируются в распределенном реестре, что обеспечивает возможность проверки и повышает доверие;
- токенизация открывает доступ к новым источникам инвестиций;
- доступ к международным рынкам позволяет компаниям расширять свою деятельность за пределы национальных границ.

Между тем использование ЦФА сопровождается высокими рисками и ограничениями:

- волатильность цен, которая особенно характерна для криптовалют и может привести к значительным убыткам;
- регуляторные ограничения, которые различаются в разных странах и могут повлиять на легальность и использование ЦФА;
- возможность мошенничества, включая фишинг, взломы бирж и проектов [3, с. 91], что требует высокой внимательности со стороны пользователей;
- недостаток знаний и опыта у начинающих пользователей, что увеличивает риск ошибок и потерь средств.

Развитие цифровых финансовых активов связано с активным внедрением регулирующих мер, совершенствованием инфраструктуры,

повышением уровня прозрачности, улучшением пользовательского опыта и ростом доверия со стороны общества и инвесторов. Формируются стандарты работы с ЦФА, разрабатываются законодательные инициативы, обеспечивающие защиту прав участников рынка и снижение рисков.

Заключение. Цифровые финансовые активы – это перспективный инструмент для инвестиций и развития бизнеса, который может упростить доступ к финансам и повысить эффективность операций. Они предоставляют возможности для диверсификации портфеля, привлечения капитала и выхода на новые рынки как частным инвесторам, так и компаниям. Однако, важно подходить к ЦФА ответственно, анализировать риски (рыночные, технические и правовые) и понимать их особенности. Знание принципов работы ЦФА, грамотное планирование, обеспечение безопасности и использование надежных платформ помогут избежать потерь и максимально использовать преимущества цифровой экономики.

Список литературы

1. Бутрин, С. Криптовалюты и цифровые активы / С. Бутрин. – Москва: Альпина Паблишер, 2021.
2. Ассоциация ФинТех. Цифровые финансовые активы в России: аналитический отчёт. Москва, 2023.
3. Суханов, А. В. Правовое регулирование цифровых активов. – СПб.: Юридический центр Пресс, 2022.
4. Nakamoto, S. Bitcoin: A Peer-to-Peer Electronic Cash System. – URL: <https://bitcoin.org/bitcoin.pdf>.
5. Tapscott D., Tapscott A. Blockchain Revolution: How the Technology Behind Bitcoin and Other Cryptocurrencies is Changing the World. – London: Penguin, 2018.

References

1. Butrin, S. Cryptocurrencies and digital assets / S. Butrin. Moscow: Alpina Publisher, 2021.
2. Fintech Association. Digital financial assets in Russia: analytical report. Moscow, 2023.
3. Sukhanov, A.V. Legal regulation of digital assets. St. Petersburg: Law Center Press, 2022.

4. Nakamoto, I.E. Bitcoin: A peer-to-peer electronic money system.
URL: <https://bitcoin.org/bitcoin.pdf>.

5. Tapscott D., Tapscott A. The Blockchain Revolution: how the technology underlying Bitcoin and other cryptocurrencies is changing the world. London: Penguin, 2018.

Научная статья
УДК 338.43

СУБСИДИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Петр Николаевич Машегов,
Университет «Синергия», Москва, Россия, yand-man@yandex.ru

Виктория Александровна Король,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, korolvika146@yandex.ru

Аннотация. В условиях глобализации и усиления конкуренции на мировых рынках развитие бизнеса становится важным фактором экономического роста и социальной стабильности. Государства активно используют различные инструменты для поддержки предпринимательства, среди которых особое место занимают субсидии. Субсидии представляют собой форму финансовой помощи, которая предоставляется на безвозмездной основе для стимулирования определенных видов экономической деятельности, поддержки малого и среднего бизнеса, а также для решения социальных и экологических задач.

Ключевые слова: субсидии, финансовая помощь, государственная поддержка, гранты, инновации, эффективность субсидий, налоговые льготы.

Original article

SUBSIDIES AS A TOOL FOR FINANCIAL INCENTIVES AND BUSINESS DEVELOPMENT

Peter N. Mashegov¹,
Synergy University, Moscow, Russia

Victoria A. Korol
Orel State University, Orel, Russia

¹ Машегов П.Н., 2025, © Король В.А., 2025

Abstract. In the context of globalization and increasing competition in global markets, business development is becoming an important factor for economic growth and social stability. States actively use various tools to support entrepreneurship, among which subsidies occupy a special place. Subsidies are a form of financial assistance that is provided free of charge to stimulate certain types of economic activity, support small and medium-sized businesses, and address social and environmental challenges.

Keywords: subsidies, financial assistance, government support, grants, innovations, effectiveness of subsidies, tax benefits.

Введение. Актуальность темы заключается в том, что субсидии являются одним из наиболее эффективных способов воздействия на экономику, позволяя государству направлять ресурсы в приоритетные отрасли и стимулировать инновации. Однако их использование сопряжено с рядом проблем, таких как нецелевое использование средств, бюрократические барьеры и зависимость бизнеса от государственной поддержки.

Основная часть. В самом общем виде субсидия – это форма финансовой помощи, предоставляемая государством, местными органами власти или международными организациями на безвозмездной основе для поддержки определенных видов деятельности, отраслей или социальных групп.

Классификация субсидий представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Классификация субсидий

Прямое субсидирование - используются для финансирования фундаментальных научных исследований и грантов, или для внедрения в производство новых технологий и для переподготовки кадров;

Косвенное субсидирование - осуществляется государством с использованием средств налоговой и денежно-кредитной политики. [1]

Субсидии широко применяются в различных странах для стимулирования бизнеса и решения социально-экономических задач.

Например, в Европейском союзе субсидии направлены на поддержку устойчивого развития сельского хозяйства, внедрение экологических стандартов и повышение конкурентоспособности сельскохозяйственной продукции на мировом рынке. [2] А в США субсидии предоставляются компаниям, занимающимся исследованиями и разработками в области высоких технологий. [3] Китай, в свою очередь, активно использует субсидии для развития экспортно-ориентированных отраслей. Государство поддерживает производителей электроники, автомобилей и других товаров, что способствует укреплению позиций страны на мировом рынке.

В России субсидии предоставляются через программы Министерства экономического развития и региональных властей. Основные направления поддержки включают субсидии на открытие бизнеса для начинающих предпринимателей, компенсацию части затрат на аренду помещений, покупку оборудования или сырья, а также поддержку экспортно-ориентированных предприятий. Например, в 2022 году на поддержку малого и среднего бизнеса было выделено более 10 млрд. рублей. Эти средства позволили создать тысячи новых рабочих мест и стимулировать развитие инновационных проектов. [4]

В 2025 году в России действует широкий спектр государственных и частных мер поддержки малого и среднего бизнеса. Основными формами помощи являются гранты, субсидии, социальные контракты, налоговые льготы и льготное кредитование. Предприниматели могут воспользоваться как федеральными программами, так и инициативами от банков и маркетплейсов.

Гранты предоставляются начинающим предпринимателям, в том числе молодым людям от 14 до 25 лет. Размер гранта может достигать 500 000 рублей, а для проектов в Арктической зоне — до 1 млн рублей. Получить поддержку можно при условии отсутствия налоговых задолженностей, прохождения обучения на базе центров «Мой бизнес» или Корпорации МСП, а также вложения собственных

средств в размере не менее 25% от суммы проекта. Социальные предприятия также могут претендовать на гранты до 500 000 рублей. [5]

Субсидии доступны для различных направлений деятельности. Они включают компенсации на трудоустройство отдельных категорий граждан (инвалиды, безработные, ветераны и др.), возмещение части затрат на покупку оборудования, лизинг и программное обеспечение, а также расходы на продвижение продукции — участие в выставках, рекламу, сертификацию и получение патентов.

Социальный контракт позволяет гражданам получить до 350 000 рублей на открытие собственного дела. Эти средства можно направить на регистрацию бизнеса, аренду помещения, покупку оборудования и запуск продаж, в том числе на маркетплейсах. [6]

Банковские программы, такие как у Сбербанка, включают льготное кредитование и комплексную поддержку предпринимателей, в том числе в рамках государственных программ.

В России было выдано очень много субсидий. Рассмотрим такие примеры. ИТ-компания в Татарстане, разработавшая платформу для онлайн-обучения, получила субсидию на внедрение технологии в образовательные учреждения региона. Также в Приморье выделяют компенсации для компаний, экспортирующих продукцию за границу через порты региона. Правительство Приморского края ежегодно выделяет на субсидирование затрат экспортёров 20 миллионов рублей. [7]

Несмотря на положительное влияние субсидий на развитие бизнеса, их использование сопряжено с рядом проблем. Во-первых, это коррупция и нецелевое использование средств. В некоторых случаях субсидии выделяются неэффективно, а средства используются не по назначению. Это приводит к снижению доверия к государственным программам поддержки. Во-вторых, бюрократические барьеры затрудняют доступ к субсидиям для малого бизнеса. Получение субсидий часто связано с длительными процедурами оформления и сбора документов. В-третьих, зависимость бизнеса от государственной поддержки может привести к тому, что компании перестанут стремиться к повышению собственной эффективности, полагаясь исключительно на государственную помощь. В-четвертых, неравномерное распределение субсидий между регионами или отраслями приводит к дисбалансу в развитии экономики. Наконец, отсутствие контроля за результатами использования субсидий снижает их экономическую эффективность. [8]

Пути решения проблем. Для повышения эффективности субсидий необходимо предпринять ряд мер. [8]

Во-первых, важно усилить контроль за использованием средств и внедрить механизмы прозрачности. Это позволит минимизировать случаи нецелевого использования субсидий.

Во-вторых, следует упростить процедуры получения субсидий для малого бизнеса, чтобы снизить бюрократические барьеры.

В-третьих, необходимо стимулировать бизнес к самостоятельному развитию, снижая уровень зависимости от государственной поддержки.

В-четвертых, важно обеспечить равномерное распределение субсидий между регионами и отраслями. Наконец, внедрение системы оценки эффективности субсидий на основе ключевых показателей (КПИ) позволит более точно оценивать их влияние на экономику.

Заключение. Субсидии являются важным инструментом финансового стимулирования и развития бизнеса. Они способствуют поддержке малого и среднего предпринимательства, внедрению инноваций и решению социально-экономических задач. Однако для повышения эффективности субсидий необходимо устранить существующие проблемы, такие как коррупция, бюрократические барьеры и неравномерное распределение средств. Важно обеспечить прозрачность и контроль за использованием субсидий, а также стимулировать бизнес к самостоятельному развитию. Только в этом случае субсидии смогут стать действительно эффективным инструментом экономической политики.

Список источников

1. Субсидия // «Банки.ру» [сайт]. – URL : <https://www.banki.ru/wikibank/subsidiya/>
2. Общая сельскохозяйственная политика ЕС | 4 Вещи, которые нужно знать о субсидиях сельскому хозяйству. – URL : <https://www.foodunfolded.com/article/eu-common-agricultural-policy-4-things-to-know-about-agricultural-subsidies>
3. Программа инновационных исследований малого бизнеса (SBIR). – URL : <https://www.inc.com/encyclopedia/small-business-innovation-research-sbir-program.html>
4. Министерство экономического развития РФ. Официальный сайт. – URL : <https://www.economy.gov.ru>

5. Меры поддержки предпринимателей в 2025 году. – URL :
https://seller.ozon.ru/media/money/mery-podderzhki-predprinimatelej/?__rr=2&abt_att=2&origin_referer=www.google.com

6. Субсидии и гранты на открытие: как государство поддерживает бизнес в 2025 году. – URL : <https://www.ubrr.ru/dlya-biznesa/podderzhka-biznesa/spravochnik-predprinimatelya/gospodderzhka-biznesa>

7. Субсидии для бизнеса: как найти подходящие и как получить. – URL : <https://sberbusiness.live/publications/subsidii-predprinimatelyam>

8. Смирнова, Е.В. Субсидии как инструмент экономической политики / Е.В. Смирнова. – Санкт-Петербург: Издательство «Питер» – 2020.

References

1. Subsidy // Banki.ru [website]. – URL :
<https://www.banki.ru/wikibank/subsiya/>

2. EU Common Agricultural Policy | 4 Things to know about agricultural subsidies. – URL : <https://www.foodunfolded.com/article/eu-common-agricultural-policy-4-things-to-know-about-agricultural-subsidies>

3. Small Business Innovation Research Program (SBIR). – URL :
<https://www.inc.com/encyclopedia/small-business-innovation-research-sbir-program.html>

4. Ministry of Economic Development of the Russian Federation. The official website. – URL : <https://www.economy.gov.ru>

5. Measures to support entrepreneurs in 2025. – URL :
https://seller.ozon.ru/media/money/mery-podderzhki-predprinimatelej/?__rr=2&abt_att=2&origin_referer=www.google.com

6. Subsidies and grants for opening: how the government supports business in 2025. – URL : <https://www.ubrr.ru/dlya-biznesa/podderzhka-biznesa/spravochnik-predprinimatelya/gospodderzhka-biznesa>

7. Business subsidies: how to find suitable ones and how to get them. – URL : <https://sberbusiness.live/publications/subsidii-predprinimatelyam>

8. Smirnova, E.V. Subsidies as an instrument of economic policy / E.V. Smirnova. – St. Petersburg: Peter Publishing House – 2020.

Научная статья
УДК 338.24

ФИНАНСОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Олеся Александровна Хачатрян,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, lesya-hachatrya@mail.ru

Мария Евгеньевна Филимоничева,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, mari.filimonicheva@mail.ru

Аннотация. В современных экономических условиях инновационная деятельность выступает ключевым фактором обеспечения устойчивого роста и конкурентоспособности национальной экономики. Однако её реализация сопряжена с системными финансовыми ограничениями, требующими комплексного подхода к поддержке со стороны государства. В статье проводится анализ мер финансового стимулирования инновационной деятельности в Российской Федерации.

Ключевые слова: инновационная деятельность, финансовая поддержка инновационной деятельности, источники финансирования, гарантии.

Original article

FINANCIAL INCENTIVES FOR INNOVATION

Olesya Al. Khachatryan
Orel State University, Orel, Russia

Mariya E. Filimonicheva
Orel State University, Orel, Russia

Abstract. In modern economic conditions, innovation activity is a key factor in ensuring sustainable growth and competitiveness of the national economy. However, its implementation is associated with systemic financial constraints that require a comprehensive approach to support from the state. The article analyses the measures of financial stimulation of innovation activity in the Russian Federation.

Keywords: innovation activity, financial support of innovation activity, sources of financing, guarantees.

Введение. В современном обществе в основу принципа функционирования субъектов экономики ложится инновационное развитие, которое направлено на максимальное использование интеллектуального капитала и человеческих ресурсов в процессе создания ценности. Развитые страны все больше демонстрируют нацеленность на внедрение инноваций, ведь одним из важных условий эффективного функционирования и развития бизнеса является умение предпринимательских структур формировать и практически использовать нововведения или инновации.

Основная часть. Согласно определению, предоставленному Федеральной службой государственной статистики, «Инновационная деятельность – вся исследовательская, финансовая и коммерческая деятельность, которая направлена или приводит к созданию новых или усовершенствованных продуктов (товаров, услуг), значительно отличающихся от продуктов, производившихся организацией ранее, предназначенных для внедрения на рынке, новых или усовершенствованных бизнес-процессов, значительно отличающихся от предыдущих соответствующих бизнес-процессов организации, предназначенных для использования в практической деятельности» [1].

В основе стимулирования инновационной деятельности лежит её адекватное финансовое обеспечение. Ресурсная поддержка выступает ключевым условием, способствующим созданию благоприятной среды для разработки и внедрения новых технологий.

Финансирование инновационной деятельности – это процесс предоставления и использования средств, направленных на проектирование, разработку и организацию производства новых видов продукции, создание и внедрение новых технологий, технологий, услуг, работ, разработку и внедрение новых организационных форм и методы управления [2].

Данный процесс обеспечивает материально-экономические условия для перехода от экспериментальных разработок к их промышленному воплощению.

Источники финансирования инновационной деятельности можно разделить на:

1. Собственные источники финансирования - один из основных источников финансирования инноваций. Является предпочтительным для предприятий и научно-технических организаций. Собственные средства компаний аккумулируются из прибыли, амортизационных отчислений, доходов от экспорта и продажи лишнего имущества.

2. Привлечённые источники финансирования. При недостаточности у организации собственных финансовых средств и/или если их использование признано нецелесообразным, приоритет отдается привлечённым. При этом большую часть привлечённых средств для реализации проектов составляют бюджетные средства: средства федерального бюджета, средства бюджетов субъектов Российской Федерации, средства местных бюджетов, а также средства государственных внебюджетных фондов.

Государство, при реализации инновационных проектов выступает в роли инвестора, определяющего приоритетные направления инновационной политики. Финансирование осуществляется из государственных источников и направлено на решение крупных научно-технических задач, и поддержку предпринимательства. Получение государственной финансовой поддержки для реализации инновационных программ является сложным процессом, поскольку к таким программам предъявляются многочисленные требования.

Также к внешним источникам финансирования относят негосударственные инвестиционные фонды и организации, основная миссия которых заключается в аккумулировании средств для целевой поддержки стратегически значимых направлений инновационного развития, включая финансирование перспективных проектов. Механизм работы фондов предполагает многоэтапную экспертизу и конкурсный отбор инициатив, после чего выделение средств осуществляется на условиях возвратности или безвозмездности (грантовые программы).

Ещё одним источником привлеченных средств являются - иностранные инвестиции. Они включают в себя международные венчурные фонды, международные инвестиционные организации, иностранные компании венчурного капитала, иностранные инвестиционные фонды, иностранные некоммерческие организации.

Помимо привлеченных, так же выделяют заемные источники финансирования. Самым распространённым видом заёмного финансирования являются банковские кредиты. Их преимуществом является - отсутствие необходимости ожидания конкурсного отбора как в случае с грантами, кредиты могут предоставляться на льготной и коммерческой основе [3].

Рассмотрим источники финансирования внутренних затрат на научные исследования и разработки в Российской Федерации за 2019-2023 гг. (табл.1).

Из таблицы следует, что основная доля расходов приходится на средства федерального бюджета - 47–58 %. Второе место занимают средства организаций предпринимательского сектора, их удельный вес составляет порядка 23 – 25%. На третьем месте находятся собственные средства, они составляют порядка 17 – 21%. Далее находятся средства иностранных инвесторов, на них приходится около 5% от всего финансирования научных исследований и разработок.

Таблица 1 - Источники финансирования внутренних затрат на научные исследования и разработки в Российской Федерации за 2019-2023 гг., млн. руб. [5].

Показатели	годы		
	2021	2022	2023
Собственные средства	26076	27493	40288
Средства бюджета	77468	86297	88252
Бюджетные ассигнования образовательной организации высшего образования	211	59	59
Средства фондов поддержки научной, научно-технической и инновационной деятельности	1782	2351	2066
Средства организаций предпринимательского сектора	34994	38536	44564
Средства организаций сектора высшего образования	410	267	220
Средства частных некоммерческих организаций	165	159	177
Средства иностранных источников	8020	7270	9223
Всего	149127	162432	184850

Так же наблюдается рост финансирования научных исследований и разработок. Основным драйвером роста становятся собственные средства организаций (+46,5% к 2022 г.), что указывает на усиление

внутренних инвестиций организаций. Немного замедляется рост финансирования за счет бюджетных средств. Растут инвестиции организаций предпринимательского сектора, и плавно восстанавливается финансирование со стороны иностранных инвесторов.

Структура внутренних затрат на научные исследования и разработки в Российской Федерации по источникам финансирования в 2023 году представлена на рисунке 1.

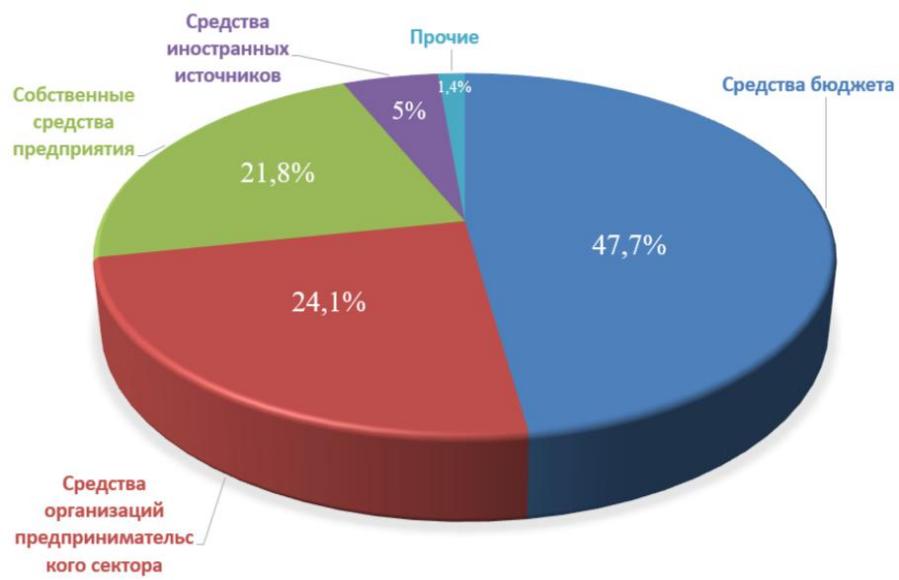


Рисунок 1 - Структура внутренних затрат на научные исследования и разработки в Российской Федерации по источникам финансирования в 2023 году, % (составлено автором на основе [5]).

Таким образом, несмотря на рост финансирования научных исследований и разработок за последние годы, основным источником финансирования в 2023 году остаются бюджетные средства (47,7%), что свидетельствует о высокой зависимости научной сферы от государства. Доля частных инвестиций (собственные средства предприятий – 21,8%, предпринимательский сектор – 24,1%) остаётся умеренной, а участие иностранных источников (5%) и прочих (1,4%) – крайне низким. Это указывает на слабую вовлечённость бизнеса и международных партнёров в развитие инноваций.

Таким образом, инновационная деятельность в значительной мере зависит от государственной поддержки. Государство стимулирует инновационную деятельность реализуя определенные финансово-стимулирующие механизмы. Под финансовыми механизмами понимаются возможные способы ускорения инновационного развития

экономики Российской Федерации посредством прямого или косвенного вложения денежных активов в создание инноваций.

Государство напрямую осуществляет финансовое стимулирование инновационной деятельности через:

1) Субсидии и гранты. Безвозмездная финансовая поддержка проектов, соответствующих приоритетным направлениям государства (например, цифровизация, зелёные технологии, биомедицина). В целях финансирования инновационного развития науки посредством грантов в России созданы три фонда: Российский фонд фундаментальных исследований (РФФИ), Российский гуманитарный научный фонд (РГНФ) и Российский фонд технологического развития (РФТР). Все фонды выделяют субсидии и гранты на основе конкурсного отбора. В фонды подаются заявки с описанием проекта, его целей и методов. Каждая заявка проходит двойную экспертизу. Наиболее привлекательные заявки по мнению внутренних и внешних экспертов и получают финансирование [6].

2) Государственные гарантии. Государство выступает поручителем по кредитам или займам, которые компании берут у банков или инвесторов на реализацию инновационных проектов. Во многих случаях такая гарантия облегчает получение кредитов и смягчает для кредиторов последствия рисков инновационной деятельности.

В законодательстве Российской Федерации норма, регулирующая кредитные гарантии государства при получении займов инновационными предприятиями, отсутствует.

3) Венчурные фонды. Государство инвестирует в высокорисковые проекты через специализированные фонды. В Российской Федерации существует несколько известных фондов инвестиций венчурного капитала, такие как «Инновационный фонд РФ», «Сколково».

«Сколково» фокусируется на масштабируемых проектах с глобальным потенциалом, объединяя науку, бизнес и инвестиции. Акцент делается на проекты с потенциалом глобальной конкурентоспособности, соответствующие стратегии научно-технологического развития РФ. С ноября 2022 года «Сколково» по нацпроекту «Цифровая экономика» выделяет гранты в размере от 20 до 700 млн рублей на реализацию особо значимых проектов в сфере ИТ, направленных на замещение зарубежного ПО российскими решениями. За 2022-2023 гг. на финансирование инновационных проектов было выделено около 15,8 млрд рублей.

Фонд содействия инновациям поддерживает стартапы на ранних этапах, снижая финансовые риски для предпринимателей. Предоставляет более упрощённый доступ к микрогрантам (до 1,5 млн рублей) для малых технологических компаний. По информации на январь 2023 года, в 2022 году Фонд содействия инновациям выделил 7 млрд рублей на создание и модернизацию 250 высокотехнологичных производств в сфере малого и среднего бизнеса [7].

4) Финансирование госзаказа НИОКР. Государство заказывает и оплачивает научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы у компаний или научных институтов, проводятся открытые конкурсы и тендеры (например, на портале Госзакупок). В последние три года наблюдается снижение расходов госзаказчиков на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки.

Под косвенным стимулированием понимается использование в основном разнообразных налоговых механизмов и методов ускоренной амортизации. Наиболее значимыми механизмами косвенного стимулирования инновационной деятельности являются:

1) Налоговый иммунитет. Налоговый иммунитет представляет собой освобождение от обязанности уплачивать налоги, предоставленное отдельным юридическим и физическим лицам в соответствии с национальным налоговым законодательством или международным правом. В российском законодательстве налоговый иммунитет на выполнение научно-исследовательских работ распространяется только на деятельность компаний — участников проекта «Сколково».

2) Налоговый кредит. Налоговый кредит является налоговой льготой, предоставляемой налогоплательщикам на возвратной основе при наличии ряда условий. По существу, это кредит, предназначенный, как правило, для осуществления инвестиций и инновационных затрат. Обычно предоставляется скидка на общую сумму налогообложения, при условии, что корпорация осуществляет постоянные затраты на НИОКР в течение последних 3-5 лет, поддерживая их на установленном законом оптимальном уровне.

3) Ускоренная амортизация исследовательских активов. Законодатель предоставляет корпорации (предпринимателю, хозяйствующему субъекту) права и возможности восстановления и возмещения стоимости изношенного основного капитала путем ежегодных списаний их ликвидационной стоимости или иным другим аналогичным способом в течение всего периода эксплуатации. В РФ применяется

ограниченно, тогда как в США и ЕС позволяет списывать до 100% стоимости оборудования за 1–3 года [8].

Уровень инвестиционной активности организаций в России в 2021–2023 гг. демонстрирует стагнацию: 11,9% в 2021 году, 11,0% в 2022-м и 11,3% в 2023-м [4].

Эти показатели значительно ниже, чем в большинстве стран с сопоставимым экономическим потенциалом. Основными причинами являются:

1) Сложность получения господдержки. Это обусловлено высокими бюрократическими барьерами. Многоступенчатые процедуры согласования заявок (например, для получения гранта требуется 5–7 месяцев), избыточная отчётность (долгая подготовка документов), ограниченные квоты и длительные сроки выделения субсидий снижают результативность государственных программ.

2) Низкая эффективность налоговых стимулов. В России налоговые льготы для инновационных компаний охватывают менее 5% предприятий (в основном резиденты «Сколково»).

3) Ограниченнность внутренних ресурсов предприятий (многие компании не обладают достаточной прибылью для реинвестирования в инновации);

4) Дороговизна заемных средств (высокие процентные ставки делают кредиты малодоступными для малого и среднего бизнеса. Льготные кредиты выделяются по квотам, которых хватает лишь 15–20% заявителей).

5) Сокращение иностранных инвестиций (иностранные инвесторы, опасаясь геополитических рисков и санкций, крайне неохотно вкладывают в российские инновационные проекты).

Сложившаяся ситуация требует комплексной корректировки институциональных условий. Приоритетными направлениями могли бы стать: стимулирование частно-государственного партнёрства через налоговые льготы для корпораций, инвестирующих в НИОКР, создание целевых фондов поддержки стартапов и малых инновационных предприятий, упрощение административных процедур для получения грантов и субсидий, снижение налоговой нагрузки для всех инновационных компаний (не только «Сколково»), а так же развитие механизмов страхования рисков для привлечения иностранных инвесторов.

Список источников

1. Методологические пояснения // РОССТАТ: [сайт]. – URL: <https://02.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/metod-poyasneniya.pdf>
2. Штепа, Ю.И. Формы и источники финансирования инновационной деятельности / Ю.И. Штепа // Материалы XII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» – URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018020550>
3. Источники финансирования инноваций в Российской экономике – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/istochniki-finansirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-vrossiyskoy-federatsii>
4. Уровень инновационной активности организаций в Российской Федерации. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Innov_1.xls
5. Внутренние затраты на научные исследования и разработки в Российской Федерации. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/nauka_5.xlsx
6. Российские фонды грантовой поддержки научные исследования и разработки в Российской Федерации – URL: <https://www.sechenov.ru/univers/structure/department/otdel-upravleniya-innovatsionnoy-deyatelnostyu/fonds/rossiyskie.php>
7. Инвестиции в российские фонды венчурного капитала. – URL: <https://www.tbanks.ru/invest/social/profile/uncleSerz/8c4e5aeb-9be0-4169-8f29-7fa0e0c0e8a5/?author=profile>
8. Механизмы стимулирования, поддержки и развития инновационной деятельности. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-stimulirovaniya-podderzhki-i-razvitiya-innovatsionnoy-deyatelnosti>.

References

1. Methodological explanations // ROSSTAT: [website]. - URL: <https://02.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/metod-poyasneniya.pdf> (date of reference: 19.03.25).
2. Shtepa Y.I. Forms and sources of financing of innovation activity // Materials of the XII International Student Scientific Conference ‘Student Scientific Forum’ – URL: <https://scienceforum.ru/2020/article/2018020550>

3. Sources of innovation financing in the Russian economy. - URL:
<https://cyberleninka.ru/article/n/istochniki-finansirovaniya-innovatsionnoy-deyatelnosti-vrossiyskoy-federatsii>

4. The level of innovation activity of organisations in the Russian Federation. – URL:https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Innov_1.xls

5. Internal expenditures on research and development in the Russian Federation. –
URL:https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/nauka_5.xlsx

6. Russian funds of grant support for scientific research and development in the Russian Federation. – URL:
<https://www.sechenov.ru/univers/structure/department/otdel-upravleniya-innovatsionnoy-deyatelnostyu/fonds/rossiyskie.php>.

7. Investments in Russian venture capital funds. – URL:
<https://www.tbank.ru/invest/social/profile/uncleSerz/8c4e5aeb-9be0-4169-8f29-7fa0e0c0e8a5/?author=profile>

8. Mechanisms of stimulation, support and development of innovation activity. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mehanizmy-stimulirovaniya-podderzhki-i-razvitiya-innovatsionnoy-deyatelnosti>

Научная статья
УДК 334.012.64

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Елена Евгеньевна Афанасьева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, afanasyeva.ee@yandex.ru

Полина Алексеевна Владимирова,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, polivladim@yandex.ru

Аннотация. В статье рассматриваются основные инструменты налогового стимулирования, используемые государственными органами для поддержки бизнеса. Подробно разобраны и проанализированы каждая форма налогового стимулирования. На основе проведенного исследования предложены рекомендации по оптимизации налоговой политики с целью содействия развитию малого и среднего бизнеса, повышения инвестиционной привлекательности и обеспечения экономической стабильности.

Ключевые слова: налоговое стимулирование, формы налогового стимулирования, эффективное налоговое стимулирование.

Original article

TAX INCENTIVES FOR BUSINESS DEVELOPMENT IN CONDITIONS OF ECONOMIC INSTABILITY

Elena E. Afanasieva

Orel State University, Orel, Russia

Polina A. Vladimirova

Orel State University, Orel, Russia

Annotation. The article discusses the main tax incentive tools used by government agencies to support businesses. Each form of tax incentive is

analyzed in detail. Based on the conducted research, recommendations are proposed for optimizing tax policy in order to promote the development of small and medium-sized businesses, increase investment attractiveness and ensure economic stability.

Keywords: tax incentives, forms of tax incentives, effective tax incentives.

Введение. Налоговое стимулирование развития бизнеса – это система мер, направленных на снижение налогового бремени для предприятий и предпринимателей с целью содействия их росту и развитию.

Цель налогового стимулирования – создать более благоприятные условия для ведения бизнеса, привлечь инвестиции, увеличить количество рабочих мест и способствовать экономическому росту.

В настоящее время существуют различные формы государственной поддержки бизнеса, выраженные в предоставлении грантов, субсидий и кредитов, но они являются малоэффективными. Это можно объяснить высокими налоговыми ставками и отсутствием гибкой налоговой системы для начинающих предпринимателей [1].

Актуальность данной темы вызвана недостаточно эффективным налоговым стимулированием бизнеса, что вызывает множество затруднений в сфере предпринимателей.

Основная часть. Существуют различные формы налогового стимулирования. Представим их в рисунке 1.



Рисунок 1 – Формы налогового стимулирования бизнеса.

Данные меры направлены на поддержание малого и среднего бизнеса. Рассмотрим по подробнее все эти формы налогового стимулирования.

Налоговые льготы, с одной стороны, напрямую влияют на уровень доходов бюджетов всех уровней, а с другой, по своей экономической сути способны положительно влиять на инвестиционные возможности бизнес-процессов в стране. Характер установления налоговых льгот на региональном и местном уровнях в большей степени расширяет инвестиционную активность хозяйствующих субъектов [2].

В пример можно привести налоговые льготы для ИТ – предприятий. Информационные технологии — одно из наиболее важных стратегических направлений. Недаром компании, работающие в этой отрасли, могут претендовать сразу на несколько налоговых послаблений. Прежде всего это нулевая ставка по налогам на прибыль и уменьшенные страховые взносы, составившие 7,6%.

Кроме того, до 2025 года ИТ-предприятия были освобождены от многих выездных ревизий. Но для получения большинства льгот компания должна была принадлежать к реестру аккредитованных и иметь доход от трудовой деятельности по основному профилю более 70%.

В соответствии ст. 66 НК РФ инвестиционный налоговый кредит представляет собой такое изменение срока уплаты налога, при котором организации при наличии оснований, предоставляется возможность в течение определенного срока и в определенных пределах уменьшать свои платежи по налогу с последующей поэтапной уплатой суммы кредита и начисленных процентов [3].

Упрощенная система налогообложения (УСН) – это один из налоговых режимов, который подразумевает особый порядок уплаты налогов и ориентирован на представителей малого и среднего бизнеса.

УСН подходит как для ИП, так и для ООО, если выполняется ряд определенных условий:

- среднесписочная численность сотрудников составляет до 130 человек;
- доход не превышает 450 млн. руб., а остаточная стоимость меньше 200 млн. руб.

Отдельные условия для организаций:

- доля участия в ней других организаций не может превышать 25%;

— запрет применения УСН для организаций, у которых есть филиалы;

— организация имеет право перейти на УСН, если по итогам девяти месяцев того года, в котором организация подает уведомление о переходе, ее доходы не превысили 337,5 млн. рублей (ст. 346.12 НК РФ) [4].

Также одним из способов поддержки бизнеса являются налоговые каникулы. Данный подход заключается в уменьшении размера платежей или предоставление отсрочки платежа. В течение первых двух налоговых периодов вновь зарегистрированные индивидуальные предприниматели могут применять «налоговые каникулы», то есть использовать ставку 0 % при применении патентной и упрощенной систем налогообложения при применении определенных видов экономической деятельности [4].

Кредитными каникулами могут пользоваться предприниматели малого и среднего бизнеса, занятые в отдельных сферах: услуги, разработка ПО, гостиничный бизнес, здравоохранение, спорт и культура, наука и образование, а также общественное питание [2].

Налоговые скидки – это меры поддержки, позволяющие компаниям и индивидуальным предпринимателям уменьшить налоговую нагрузку за счёт пониженных ставок, освобождения от отдельных налогов или применения специальных режимов налогообложения. К ним относят:

— пониженные ставки по налогам. Например, для резидентов особых экономических зон (ОЭЗ) применяются сниженные ставки налога на прибыль (от 2 % до 15,5%), нулевой налог на имущество на 10 лет и нулевой налог на землю на 5 лет;

— освобождение от отдельных налогов. Например, освобождение от НДС для определенных видов деятельности и субъектов малого бизнеса или освобождение от транспортного и земельного налогов для компаний, ведущих социально значимую или научную деятельность, а также для предприятий в ОЭЗ;

— снижение страховых взносов. Например, субъекты малого и среднего предпринимательства платят пониженные страховые взносы: 15% с выплат работникам сверх 1,5 МРОТ (вместо стандартных 30%) [4].

Из вышеизложенного можно выделить следующие примеры налогового стимулирования бизнеса:

1. ИП на УСН платит 6% с дохода или 15% с разницы между доходами и расходами вместо налога на прибыль, НДС и налога на имущество;

2. новая ИТ-компания платит 5% налога на прибыль и 7,6% страховых взносов, а также освобождена от НДС при разработке ПО;

3. резидент ОЭЗ не платит налог на имущество 10 лет, налог на землю 5 лет, а налог на прибыль по сниженной ставке;

4. компания, участвующая в инвестиционном проекте, может получить отсрочку или рассрочку по уплате налогов, а также дополнительные вычеты.

Множество экспертов считают, что налоговое стимулирование – один из самых действенных методов поддержки бизнеса в кризис, потому что такие меры охватывают широкий круг предприятий и способствуют сохранению рабочих мест, поддержанию инвестиционной активности и устойчивости экономики в целом. Важно отметить, что данные меры должны быть адресными и своевременными, а процедуры получения льгот простыми для бизнеса.

Для более эффективного налогового стимулирования можно предложить следующие направления:

1. снижение налоговой нагрузки и гибкость ставок. Например, снижение ставок налога на прибыль и УСН (снижение налога на прибыль организаций с 24% до 20%, а для малого бизнеса на УСН — с 15% до 5% прибыли. Это позволяет высвободить оборотные средства предприятий и поддержать их ликвидность);

2. поддержка инвестиций и инноваций. Например, инвестиционные налоговые льготы и вычеты (предоставление инвестиционных налоговых вычетов, позволяющих уменьшать налоговую базу на сумму затрат на модернизацию, НИОКР и приобретение оборудования. Ускоренная амортизация также способствует быстрому возврату инвестиций и стимулирует обновление основных фондов);

3. упрощение администрирования и повышение доступности льгот. Например, автоматизация и упрощение процедур (введение автоматизированных систем для получения налоговых льгот, сокращение сроков регистрации и упрощение отчётности делают налоговое стимулирование более доступным для бизнеса);

4. поддержка малого и инновационного бизнеса. Сюда можно отнести расширение спектра льгот для МСП и старапов (введение специальных налоговых режимов и льгот для малых инновационных

предприятий, поддержка стартапов через налоговые вычеты и ускоренную амортизацию).

Заключение. Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод, что в условиях экономической нестабильности налоговое стимулирование становится ключевым инструментом поддержки бизнеса. Оно включает снижение ставок, налоговые каникулы, отсрочки, освобождение от отдельных налогов, ускоренное возмещение НДС, льготные кредиты и административные послабления. Эти меры позволяют компаниям сохранять устойчивость, инвестировать в развитие и адаптироваться к новым экономическим реалиям.

Список источников

1. Ковшова, Е. Н. Способы налогового стимулирования бизнеса в россии // Форум молодых ученых. 2020. №4 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sposoby-nalogovogo-stimulirovaniya-biznesa-v-rossii-1>
2. Ахмадеев, Р.Г., Косов, М.Е. Налого-бюджетное стимулирование развития предпринимательского сектора экономики // Вестник экономической безопасности. 2023. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovo-byudzhetnoe-stimulirovanie-razvitiya-predprinimatelskogo-sektora-ekonomiki>
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 29.11.2024, с изм. от 21.01.2025) [сайт] — URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/a89f6e27872ba595439ca2902f233cd969c41b56/
4. Официальный сайт федеральной налоговой службы [сайт] — URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/usn/>

References

1. Kovshova, E. N. Sposoby nalogovogo stimulirovaniya biznesa v rossii // Forum molodykh uchenykh. 2020. №4 (44). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sposoby-nalogovogo-stimulirovaniya-biznesa-v-rossii-1>
2. Akhmadeev, R.G., Kosov, M.E. Nalogovo-byudzhetnoe stimulirovanie razvitiya predprinimatel'skogo sektora ekonomiki // Vestnik ekonomiceskoi bezopasnosti. 2023. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovo-byudzhetnoe-stimulirovanie-razvitiya-predprinimatelskogo-sektora-ekonomiki>

<https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovo-byudzhetnoe-stimulirovaniye-razvitiya-predprinimatelskogo-sektora-ekonomiki>

3. Nalogovyи kodeks Rossiiskoi Federatsii (chast' pervaya) ot 31.07.1998 N 146-FZ (red. ot 29.11.2024, s izm. ot 21.01.2025) [sait] — URL:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/a89f6e27872ba595439ca2902f233cd969c41b56/

4. Ofitsial'nyи sait federal'noi nalogovoi sluzhby [sait] — URL:
<https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/usn/>

Научная статья
УДК 336.57

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА САМОЗАНЯТЫМ

Мария Александровна Власова

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, docent-ostu@yandex.ru

Дарья Степановна Дердюк,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, darya.derdyuk.03@bk.ru

Аннотация. В современных экономических условиях самозанятость становится важным элементом занятости населения, способствуя снижению безработицы и развитию малого предпринимательства. Однако самозанятые граждане часто сталкиваются с финансовыми трудностями и отсутствием социальных гарантий. В этой связи государственная финансовая поддержка играет ключевую роль в обеспечении устойчивости самозанятости как формы экономической активности. В данной статье проводится комплексный анализ мер государственной поддержки самозанятых в России.

Ключевые слова: самозанятые, налог на профессиональный доход, налоговые льготы, финансовые меры поддержки самозанятых, нефинансовые меры поддержки самозанятых, социально-экономическое развитие.

Original article

GOVERNMENT FINANCIAL SUPPORT FOR THE SELF-EMPLOYED

Maria A. Vlasova

Orel State University, Orel, Russia

Darya S. Derdyuk

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. In modern economic conditions, self-employment is becoming an important element of employment, contributing to the reduction of unemployment and the development of small business. However, self-employed citizens often face financial difficulties and lack of social guarantees. In this regard, government financial support plays a key role in ensuring the sustainability of self-employment as a form of economic activity. This article provides a comprehensive analysis of government support measures for the self-employed in Russia.

Keywords: self-employed, professional income tax, tax benefits, financial support measures for the self-employed, non-financial support measures for the self-employed, socio-economic development.

Введение. Становление рыночной экономики сопровождается изменениями видов занятости населения и трансформацией рынка труда. В последние годы наблюдается значительный рост числа самозанятых граждан во многих странах. Это обусловлено рядом факторов, включая возможность самостоятельного планирования и развития собственного дела. Самозанятые вносят существенный вклад в экономику России, создавая рабочие места, обеспечивая конкуренцию на рынке. Однако самозанятость часто сопряжена с финансовой нестабильностью и недостаточной социальной поддержкой. Государственная финансовая поддержка самозанятых является важной частью экономической политики, направленной на стимулирование роста экономики страны, обеспечении социальной защиты и устойчивости данной категории работников.

Основная часть. Самозанятые граждане – физические лица, в том числе индивидуальные предприниматели, ведущие профессиональную и предпринимательскую деятельность, и которые являются плательщиками налога на профессиональный доход, то есть дохода, полученного с деятельности по оказанию услуг, продаже товаров собственного производства, выполнению различных работ и использованию имущества без привлечения наемных работников в рамках трудовых отношений [12].

Простыми словами, самозанятыми называют плательщиков налога на профессиональный доход (НПД). Они работают на себя, не нанимают работников, не сдают отчеты, но формируют чеки в приложении при поступлении дохода. Также они могут

не платить страховые взносы, но обязаны платить государству налог с полученного дохода. Для самозанятых есть ограничения по доходу и масштабу дела.

Такой режим ввели в качестве эксперимента в 2019 году. Официально он действует в России с момента вступления в силу в 2019 году Федерального закона «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»» от 27.11.2018 № 422-ФЗ [9]. Срок действия – до 2029 года [12].

На самозанятых наложен лимит по доходам. Для того чтобы сохранить НПД, в год нельзя получать больше 2,4 млн рублей. В эту сумму входят и налоги. Привязки к календарным месяцам нет. К примеру, можно получить 2,3 млн рублей в январе, а оставшиеся 100 000 рублей – до конца года [7].

Налог на профессиональный доход предусматривает 2 ставки [3]:

- 4% - при оказании услуг и продаже товаров физическим лицам;
- 6% - при оказании услуг и продаже товаров юридическим лицам (организациям) и индивидуальным предпринимателям.

Самозанятые могут предоставлять разного рода услуги, продаивать вещи собственного производства и сдавать в аренду жилье. Этот налоговый режим подходит для многих профессий из разных областей. К видам деятельности самозанятых относится:

- ИТ-сфера (программист);
- помощь по дому и ремонт (сантехник, электрик);
- здоровье и спорт (массажист, психолог, тренер);
- информационные услуги и маркетинг (переводчик, маркетолог);
- красота и мода (парикмахер, стилист, мастер тату, мастер маникюра);
- развлечения и творчество (аниматор, ведущий свадеб, гид, артист, музыкант, фотограф, художник);
- финансы и юридические услуги (бухгалтер, юрист, налоговый и финансовый консультант);
- образование (учитель, репетитор, няня);
- кулинария (повар, кондитер, пекарь).

По данным Федеральной налоговой службы России на конец декабря 2024 года более 12 млн самозанятых зарегистрировалось в Рос-

сии, при этом за время действия специального налогового режима, начисленные налоги достигли свыше 219 млрд руб.

По состоянию на 31.03.25 13 021 255 самозанятых граждан зафиксировали свой статус и применяют специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» (НПД) [11].

Данные о количестве самозанятых по России и федеральным округам представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Количество самозанятых граждан, зафиксировавших свой статус и применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» (НПД) на март 2025 года (составлено автором на основе [11])

Наименование субъекта Российской Федерации	Всего (человек)	в том числе:	
		физические лица	индивидуальные предприниматели
Российская Федерация	13 021 255	12 374 825	646 430
Центральный федеральный округ	4 104 249	3 884 960	219 289
Северо-Западный федеральный округ	1 424 814	1 348 040	76 774
Южный федеральный округ	1 535 839	1 456 152	79 687
Северо-Кавказский федеральный округ	843 028	817 776	25 252
Приволжский федеральный округ	2 208 409	2 100 207	108 064
Уральский федеральный округ	1 019 571	971 636	47 935
Сибирский федеральный округ	1 334 655	1 273 011	61 644
Дальневосточный федеральный округ	499 234	472 799	26 435
Город и космодром Байконур	312	290	22
Запорожская область	4 493	4 319	174
Донецкая Народная Республика	30 200	29 580	620
Луганская Народная Республика	14 452	14 096	356
Херсонская область	1 999	1 959	40

По данным таблицы 1, больше всего зарегистрированных самозанятых приходится на Центральный федеральный округ (1 место),

Приволжский федеральный округ (2 место), Южный федеральный округ (3 место).

Меньше всего зарегистрированных самозанятых приходится на Город и космодром Байконур, Херсонскую область, Запорожскую область.

Данные о количестве зарегистрированных самозанятых граждан по отраслям в марте 2025 года представлены в таблице 2.

По данным таблицы 2, для самозанятых наиболее популярны отрасли – ремонт, авто, ИТ-сфера и красота.

Таблица 2 – Рейтинг наиболее популярных отраслей для самозанятых по состоянию на март 2025 года (составлено автором на основе [10])

Место	Отрасль	Число зарегистрированных граждан
1	Ремонт	926 151
2	Авто	850 074
3	ИТ-сфера	551 030
4	Красота	460 147
5	Информационные услуги	353 902
6	Прочее	330 513
7	Сделай сам	277 733
8	Финансы	271 265
9	Дом	268 191
10	Обучение	258 624

Самозанятые могут воспользоваться финансовыми и нефинансовыми мерами поддержки.

Данные меры представлены на рисунке 1.

Рассмотрим подробнее перечисленные выше меры поддержки материальной поддержки.

1) Налоговый бонус

Налоговый бонус в размере 10 000 рублей предоставляется при первой регистрации в приложении «Мой налог» в качестве самозанятого. Если сумма ещё не израсходована, налог будут считать по льготным ставкам и составит [3]:

- 3% при работе с гражданами вместо 4%;
- 4% при работе с ИП или организациями вместо обычных 6%.

Самозанятые платят налоги с доходов от своей деятельности. Если дохода не было, платить ничего не нужно.

2) Социальный контракт (стартовый капитал) [6]



Рисунок 1 – Государственные меры поддержки самозанятых (составлено автором на основе [1,3,5,6])

Социальный контракт – это помощь государства по открытию собственного дела. Выплата по социальному контракту на осуществление индивидуальной предпринимательской деятельности составляет до 350 тыс. рублей.

На выделенные средства можно купить материалы и оборудование, оплатить аренду помещения и транспортные расходы. Чтобы органы соцзащиты знали, на что ушли деньги, необходимо ежемесячно предоставлять чеки, договоры купли-продажи или аренды, расписки и другие документы. Если не отчитаться или потратить деньги не на те цели, их придётся возвращать государству. Социальный контракт заключается на срок от 3 месяцев до 1 года [6].

Для получения социального контракта должны быть выполнены ряд условий [1]:

- оформлена самозанятость;

- заработка за 3 последних месяца ниже прожиточного минимума в регионе. Например, в Орловской области ПМ на душу населения составляет 16 492 рублей [8];

– бизнес-план.

3) Субсидия на развитие личного подсобного хозяйства

В рамках региональных программ выделяется господдержка гражданам, которые занимаются развитием личных подсобных хозяйств и официально зарегистрированы как самозанятые. Средства предоставляются на приобретение сельскохозяйственных животных, обустройство мини-ферм, приобретение семян и кормов и т. д. Так, например, если граждане выращивают фрукты и овощи, разводят скот, частично будет возмещена покупка семян, животных и кормов [6].

Для получения субсидии подсобное хозяйство должно работать больше года – это подтверждают выпиской сведений из похозяйственной книги [1].

Принятое решение поддержит самозанятых, которые развивают личные подсобные хозяйства, будет способствовать наращиванию производства овощей, молока и мяса, а значит, насыщению российского рынка продукцией отечественного производства.

4) Льготные займы

Фонды микрофинансирования в регионах предоставляют самозанятым микрозаймы на выгодных условиях. Эти деньги можно использовать для инвестирования или развития бизнеса, например, ремонт офиса или закупку сырья для производства.

Условия для получения льготного займа следующие [5]:

- займ – от 50 000 до 500 000 рублей;
- срок – до двух лет;
- ставка – от 3 до 5%;
- возможность получить отсрочку до 6 месяцев – в этот период заёмщик оплачивает только проценты;
- необходимость документально подтвердить, что деньги потратили по назначению, в течение 90 дней после займа.

5) Пониженная комиссия за оплаты через СБП

Для самозанятых в 2024 году комиссия на проведение платежей через СБП составляла 0,4% или 0,7% (зависит от сферы деятельности), но не более 1 500 рублей [1].

Рассмотрим подробнее перечисленные выше меры поддержки нематериальной поддержки.

1) Консультационные услуги

В каждом регионе работают центры «Мой бизнес», где предприниматели получают экономическую, консультационную, учеб-

ную, юридическую помощь. Консультанты подскажут, как зарегистрировать торговый знак, правильно подать заявку на субсидию, выйти на маркетплейс, подобрать помещение для работы и оплатить со скидкой [5].

2) Обучение на базе центров «Мой бизнес»

В разных регионах «Мой бизнес» проводит курсы, например, «Основы предпринимательской деятельности» и «Основы бизнес-планирования». Есть программы «Бизнес-старт» и даже курсы для подростков [5].

3) Льготная аренда

Предоставляются разные варианты аренды, такие как:

- льготная аренда оборудованного рабочего места в коворкингах;
- льготная аренда офиса, производственного помещения в бизнес-инкубаторах;
- льготная аренда государственного или муниципального имущества (помещения, земли, оборудования, транспорта).

4) Торговые места на ярмарках

Фермеры и предприниматели вправе продавать свои товары на уличных и временных рынках. Закон предписывает предоставлять торговцам в статусе самозанятого до 60% таких площадей [1].

5) Регистрация товарного знака

Раньше регистрировать знак могли только юридические лица или ИП. С 28 июня 2023 года самозанятым разрешили вести бизнес под собственным брендом и логотипом. Это поможет плательщикам НПД повысить узнаваемость бренда, закрепить свою уникальность, выходить на маркетплейсы наравне с ИП и компаниями. Свидетельство на товарный знак выдаёт Роспатент. Чтобы получить документ, необходимо подать в ведомство заявку, выбрать нужные классы товаров и услуг по Международной классификации и оплатить пошлины. Регистрация товарного знака обойдётся примерно в 30 000 рублей и займёт не менее 18 месяцев [1].

По информации «Центра развития» НИУ ВШЭ, Всего в 2022 году льготами воспользовались 593 090 предпринимателей, в 2023 году льготами воспользовались 467 000 предпринимателей. На 15 апреля 2024 года всеми видами поддержки было охвачено 788 800 субъектов малого и среднего предпринимательства [4].

Государство с большей избирательностью стало относиться к проектам, которые нуждаются в льготах – это касается оценки ком-

паний, качества и перспективности самих проектов, а уровень информированности бизнеса о действующих мерах поддержки находится не на высоком уровне.

По данным исследования ФОМа, Сбера и Минэкономразвития России «Предприниматели России: исследовательский мониторинг», в IV квартале 2024 года наиболее востребованной мерой государственной поддержки самозанятых была возможность льготной аренды помещений и оборудования (40%), причем чаще всего эту меру выделяли самозанятые, работающие в сфере красоты, здоровья и образования. На втором месте оказались бесплатные консультации и информационная поддержка в центрах «Мой бизнес», которые выбрали 30% респондентов. Третье место заняли образовательные услуги в этих же центрах (28%), которые также пользовались повышенным спросом среди самозанятых в сфере красоты, здоровья и образования [2].

Государственная финансовая поддержка самозанятых граждан может сталкиваться с различными проблемами. Среди которых – недостаточный объём финансирования и неравномерное распределение денежных средств.

При недостаточном объёме финансирования, выделяемые государством средства часто недостаточны для охвата всех нуждающихся самозанятых, особенно в регионах с низким уровнем доходов. Для решения проблемы необходимо существенно увеличить финансирование государственных программ, ориентируясь на реальные потребности и масштабы сектора самозанятости.

При неравномерном распределении денежных средств поддержка в основном сосредоточена в крупных городах, оставляя без внимания малые населённые пункты и сельские районы. Для решения данной проблемы необходимо осуществить разработку программ поддержки в большем количестве, ориентированных на малые города и сельские районы, с учётом их специфики и потребностей.

Заключение. Государственная финансовая поддержка самозанятых – это важный аспект развития экономики и повышения уровня жизни граждан. Государственная финансовая поддержка самозанятых играет важную роль в развитии малого бизнеса, повышении уровня легальной занятости и стимулировании экономической активности. Введение субсидий, грантов и образовательных программ помогает самозанятым гражданам снизить финансовую нагрузку, легализовать свою деятельность и устойчиво развиваться. Однако, несмотря на

существующие меры поддержки, остаются проблемы: не все самозанятые знают о доступных льготах, некоторые программы имеют ограниченный охват, а в отдельных регионах поддержка оказывается недостаточно эффективно. Для повышения результативности государственной политики необходимо расширять информированность самозанятых, упрощать процедуры получения помощи и адаптировать меры поддержки под разные категории предпринимателей. Дальнейшее развитие системы финансовой поддержки самозанятых будет способствовать росту предпринимательской инициативы, увеличению налоговых поступлений и укреплению экономики в целом.

Список источников

1. Гранты и субсидии для самозанятых // Точка: [сайт]. – URL: <https://allo.tochka.com/granti-subsidii>.
2. Девятая волна ПРИМа: меры государственной поддержки самозанятых // Дзен: [сайт]. – URL: <https://dzen.ru/a/Z-y-q5Qw5E9AaIKV>.
3. Какие налоги платят самозанятые // Госуслуги: [сайт]. – URL: https://www.gosuslugi.ru/help/faq/professional_income_tax/700565.
4. Льготные кредиты для МСП 2024 // Известия: [сайт]. – URL: <https://iz.ru/1695743/mariia-stroiteleva/tochechno-v-meru-chislo-poluchaiushchikh-podderzhku-msp-i-samozaniatykh-upalo-na-tret>.
5. Льготы и субсидии для самозанятых в 2024 году // Совкомблог: [сайт]. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/biznesu/lgoti-i-subsidii-dlya-samozanyatiy>.
6. Меры поддержки // Самозанятость: [сайт]. – URL: <https://samo-zanyatost.ru/mery-podderzhki/>.
7. Налог на профессиональный доход в 2025 году: сколько и как платят самозанятые // Совкомблог: [сайт]. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/biznesu/nalog-na-professionalnii-dohod-skolko-i-kak-platyat-samozanyatie>.
8. Орловская область. Правительство. Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в Орловской области на 2025 год: Постановление Правительства Орловской области от 15.08.2024 № 524 // Официальный интернет-портал правовой информации. – URL: <http://pravo.gov.ru/>

9. Российская Федерация. Закон. О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход»: Федеральный закон от 27.11.2018 г. №422-ФЗ // КонсультантПлюс. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/

10. Самозанятые // Платформа поставки данных ФНС России: [сайт]. – URL: <https://geochecki-vpd.nalog.gov.ru/self-employment>.

11. Статистика для национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» // Федеральная налоговая служба: [сайт]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics2.html>.

12. Тинамагомедов, К.А. Понятие и сущность самозанятых граждан / К.А. Тинамагомедов // Закон. Право. Государство. – 2023. – Т. 38. – № 2. – С. 72-73.

References

1. Grants for young people and subsidies // points: [website]. – URL: <https://allo.tochka.com/granti-subsidii>.
2. Note no.: state measures to support the young // Je: [website]. – URL: <https://dzen.ru/a/Z-y-q5Qw5E9AaIKV>.
3. Payment of a self-employment tax // gusli: [website]. – URL: https://www.gosuslugi.ru/help/faq/professional_income_tax/700565
4. Benefits for SMEs credito 2024 // Izvestia: [website]. – URL: <https://iz.ru/1695743/mariia-stroiteleva/tochechno-v-meru-chislo-poluchaiushchikh-podderzhku-msp-i-samozaniatykh-upalo-na-tret>.
5. Year 2024 In. news subsidies Benefits for // sovka-in komblu: [website]. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/biznesu/lgoti-i-subsidii-dlya-samozanyatiy>.
6. Support for self-employment measures: [website]. – URL: <https://samo-zanyatost.ru/mery-podderzhki/>.
7. Professional year V. income tax 2025: two fees for how many years of self-employment // S. Sokolov: [website]. – URL: <https://journal.sovcombank.ru/biznesu/nalog-na-professionalnii-dohod-skolkoi-kak-platyat-samozanyatie>.
8. Oryol region. Government. About the establishment of the region-the living wage per capita is not always based on the demographic of the population of the Orel region of Group B in 2025: No Government Resolu-

tion No. 524 of the Orel region on 08/15/2024 // Official Internet Portal of Legal Information-today. – URL: <http://pravo.gov.ru/>

9. The Russian Federation. Law. Establishment of a tax code on conducting an experiment of a special boiler regime "Tax on professional income": Federal Law No. 422-FZ of 11/27/2018 // ConsultantPlus. – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_311977/

10. Self-employment // Russia's supply of Federal Tax Service data platform: [website]. – URL: <https://geochecki-vpd.nalog.gov.ru/self-employment>.

11. The project of national statistics for "supporting entrepreneurship and not small-scale individual entrepreneurial initiatives" // Federal Tax Service: [website]. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics2.html>.

12. Tinamagomedova, K.A. Not understanding the essence of civic culture / K.A. Tinamagomedova // Law. Right. The State. – 2023. – Vol. 38. – No. 2. – pp. 72-73.

Научная статья
УДК 658.14

ЦИФРОВЫЕ СЕРВИСЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Олеся Александровна Хачатрян,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, olesya-hachatrya@mail.ru

Анна Валерьевна Милютикова,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, annamilutikova2003@mail.ru

Аннотация. В статье рассматриваются цифровые сервисы поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ), подчеркиваются их преимущества: упрощение администрирования, оптимизация регулирования, поддержка принятия управлеченческих решений и экономия времени. Более подробно описаны государственные цифровые сервисы МСБ – реестр МСП и цифровая платформа МСП. Рассмотрены их преимущества и недостатки, проблемы функционирования, возможные пути улучшения работы, направления развития. Установлено, что размер оказанной поддержки составляет более 3,062 триллион руб. по состоянию на 15.03.2025 г.

Ключевые слова: цифровые сервисы поддержки МСБ, реестр МСП, цифровая платформа МСП, финансовая поддержка МСБ.

Original article

DIGITAL FINANCIAL SUPPORT SERVICES FOR SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES

Olesya Al. Khachatryan
Orel State University, Orel, Russia

Anna V. Milyutikova
Orel State University, Orel, Russia

© Хачатрян О.А., 2025, © Милютикова А.В., 2025.

Abstract. The article discusses digital support services for small and medium-sized businesses (SMB) and highlights their advantages.: simplify administration, optimize regulation, support management decision-making and save time. The state-owned digital services of SMB are described in more detail - the SMP registry and the SMP digital platform. Their advantages and disadvantages, functioning problems, possible ways to improve their work, and development directions are considered. It has been established that the amount of support provided is more than 3,062 trillion rubles. as of 03/15/2025.

Keywords: digital SMB support services, SMP registry, digital SMP platform, financial support for SMB.

Введение. В цифровой экономике лидируют компании, быстро адаптирующие бизнес-модели. Для конкурентоспособности необходимо оптимизировать внутренние процессы, снижая затраты и увеличивая доходы. МСП должны использовать все доступные инструменты, включая цифровые технологии и инновации, для повышения качества и эффективности. Цифровизация позволяет МСП укрепить конкурентные позиции, ускорить принятие решений, создать уникальный бренд и получить доступ к информации о поддержке. Данная работа исследует перспективы развития МСП в цифровой экономике, анализируя влияние цифровой трансформации на конкурентоспособность и оценивая готовность российского МСП к цифровизации.

Цифровые сервисы становятся ключевым фактором для успешного развития малого и среднего бизнеса (МСБ) в современных условиях. Они повышают конкурентоспособность, позволяют выходить на новые рынки, обеспечивают доступ к финансированию и экономят время на рутинные процессы. Адаптация к цифровым технологиям помогает малым и средним предприятиям быть более гибкими и инновационными, что особенно важно в условиях экономической нестабильности и кризисов. Таким образом, исследование и внедрение цифровых решений является насущной необходимостью для поддержки МСБ.

Основная часть. Цифровизация поддержки малого и среднего бизнеса (МСБ) открывает перед предпринимателями новые возможности, изменяя привычный порядок ведения дел и взаимодействия с государством. Преимущества цифровых сервисов поддержки МСБ разнообразны и оказывают существенное влияние на все аспекты

предпринимательской деятельности, от запуска бизнеса до его масштабирования и устойчивого развития.

Внедрение цифровых технологий – это стратегически важный шаг, позволяющий решать насущные проблемы и существенно повышать конкурентоспособность на насыщенном рынке. Цифровая трансформация – это, по сути, революция в методах ведения бизнеса, которая подразумевает отказ от устоявшихся, возможно, даже десятилетиями отработанных, бизнес-процессов в пользу инновационных решений, многие из которых находятся ещё на стадии разработки и активного совершенствования.

Существуют большое количество преимуществ цифровых сервисов поддержки МСБ:

- упрощение административных процедур. Использование технологий позволяет формировать «цифровую копию» всех правоустанавливающих документов предприятия, вести обмен документами и вносить изменения через интернет [1];
- оптимизация регулирования. Цифровизация помогает уменьшить неоправданное регулирование, например, за счёт формирования общедоступной базы данных об основных показателях деятельности малого бизнеса и решениях регуляторных органов [1];
- управление развитием. Цифровые сервисы позволяют фокусироваться на целевых направлениях, привлекать финансирование, обеспечивать эффективную обратную связь от предпринимателей к государству и инвесторам [1];
- экономия времени. Платформа собирает в одном месте всю полезную для ведения бизнеса информацию, объясняет, какие меры господдержки доступны и как ими воспользоваться [2];
- адресный подбор поддержки. Решения, которые предлагаются предпринимателям, основаны на данных о каждом конкретном бизнесе, собранных в цифровом профиле предпринимателя [2];
- помочь в открытии бизнеса. Система может помочь за несколько минут выбрать подходящую правовую форму и налоговый режим, а также отправить заявку на регистрацию бизнеса без госпошлины [2].

Существует большое количество сервисов поддержки МСБ, такие как «Финолог», «Мое дело», «Точка реклама», YouGile, «Enot», «Priceva», «Mertago», «Битрикс24», «Talk-Me», Реестр МСП, цифровая платформа МСП [6].

Реестр МСП - база данных о малом и среднем бизнесе, которая помогает компаниям и ИП подтвердить право на льготы и господдержку, а также найти партнёров по бизнесу. В реестр входят микро-, малые и средние предприятия по критериям дохода и численности. Реестр размещён на сайте налоговой службы [3].

Молодые предприниматели в возрасте от 14 до 25 лет, зарегистрированные как субъекты МСП, имеют право на получение гранта в размере от 100 до 500 тысяч рублей. Для предпринимателей, ведущих деятельность в Арктической зоне, максимальная сумма гранта увеличена до 1 миллиона рублей. Эти средства можно использовать на развитие бизнеса, включая аренду, ремонт, приобретение оборудования, оплату коммунальных услуг и продвижение. Исключение составляют погашение кредитов, долгов и уплата налогов. Обязательным условием является софинансирование проекта в размере не менее 25%. Получение гранта происходит на конкурсной основе, требующей предоставления пакета документов и бизнес-плана. Онлайн-платформа, доступная через Госуслуги, автоматически подбирает подходящие меры поддержки, учитывая форму бизнеса и регион. Кроме того, субъекты МСП могут воспользоваться льготной арендой или приобретением государственного и муниципального имущества (согласно статье 18 ФЗ 209) [7].

Преимущества реестра МСП – это повышение прозрачности за счет централизованного доступа к данным о малом и среднем бизнесе, упрощение процедур получения информации о предприятиях, что может способствовать развитию бизнеса.

Недостатками являются возможные проблемы с актуализацией и полнотой данных, что может приводить к введению в заблуждение, нехватка интеграции с другими государственными системами и реестрами, что затрудняет использование информации.

Для улучшения работы реестра МСП можно предложить регулярную актуализацию данных и механизмов проверки их достоверности, проведение информационных кампаний для повышения осведомленности бизнеса о реестре и его возможностях, разработка пользовательских интерфейсов и инструментов, которые помогут предпринимателям легче анализировать данные.

Цифровая платформа для малого и среднего бизнеса (МСП) – это онлайн-ресурс, предоставляющий всестороннюю поддержку предпринимателям на всех этапах развития бизнеса, от идеи до масштабирования. Разработанная АО «Корпорация «МСП» при участии Минэ-

кономразвития России в рамках национального проекта, платформа объединяет информацию о доступных мерах поддержки и предлагает сервисы от ведущих ИТ-компаний, таких как YouDo, Yandex, Тинькофф и OZON.

Некоторые сервисы платформы:

1. **регистрация бизнеса онлайн.** Автоматически формируется пакет документов и отправляется в ФНС напрямую, без посредников [5];

2. **получение электронной подписи.** Можно подать заявку онлайн на получение электронной подписи как юридического, так и физического лица [5];

3. **сервис 360°.** Позволяет сообщить о нарушении своих прав при проверках, получении государственной поддержки и иных проблемах, связанных с ведением бизнеса [5];

4. **производственная кооперация и сбыт.** Корпорация МСП поддерживает стратегию импортозамещения и помогает расширить сбыт отечественным поставщикам и производителям [5];

5. **льготный лизинг оборудования.** Программа льготного лизинга оборудования реализуется Корпорацией МСП через дочерние лизинговые компании [5];

6. **автоматический запуск рекламы с Яндекс Бизнесом.** Рекламная подпись сама запустит рекламу в интернете – без специалистов и больших бюджетов [5].

Новая платформа предоставляет предпринимателям уникальную возможность взглянуть на свой бизнес с точки зрения государства и финансовых институтов. Благодаря автоматическому расчету рейтинга на основе данных из ФНС, Центробанка и других официальных источников, компании и индивидуальные предприниматели получают четкое представление о своей надежности и потенциале. Платформа предлагает компаниям оценку по 35 параметрам, а ИП - по 15. Кроме того, она значительно упрощает процесс открытия бизнеса, помогая выбрать оптимальную организационно-правовую форму и систему налогообложения за считанные минуты. Зарегистрировать бизнес можно прямо на платформе, без уплаты госпошлины. В Корпорации МСП подчеркнули, что автоматическая оценка и сервис проверки цифровой подписи оказались наиболее востребованными функциями на старте работы платформы.

Так, все субъекты РФ, включая новые регионы, имеют доступ к платформе. Регионы могут принимать и обрабатывать заявки поль-

зователей на получение услуг. На платформе уже 743 тыс. зарегистрированных пользователей, 2 млн. использований сервисов и 79% уровень удовлетворенности пользователей [3].

Платформа предоставляет доступ к различным источникам финансирования, включая гранты, субсидии и кредиты, что снижает финансовые барьеры для начала и развития бизнеса. Также дает возможность получить информацию о конкурсах и фондах, финансирующих проекты в сфере малого и среднего предпринимательства. Предлагает онлайн-калькуляторы, которые помогают предпринимателям оценить финансовые риски и возможности, а также сметы на проекты. Открывает доступ к обучающим материалам и вебинарам по финансам, что повышает финансовую грамотность предпринимателей. Платформа может предоставлять инструменты для анализа финансовых показателей бизнеса, что помогает предпринимателям понять свою ликвидность и устойчивость. Обеспечивает соединение предпринимателей с потенциальными инвесторами и партнерами через платформу. Предоставляет возможность участия в акселераторах и инкубаторах, предлагающих финансирование и бизнес-ресурсы.

По состоянию на 15.03.2025 г. размер оказанной поддержки составляет более 3,062 триллион руб. и более 11,185 миллионов фактов поддержки. В основном получатели поддержки являются микропредприятия. В финансовую поддержку входит инвестиции в капитал, предоставление гарантий и поручительств, предоставление государственной социальной помощи на основании социального контракта, предоставление субсидий и грантов, предоставление финансирования на возвратной основе, финансовая аренда (лизинг) [8].

К проблемам функционирования платформы МСП можно отнести технологические сбои, недостаток информации, неактуальность информации, сложность в навигации, ограниченность финансовых ресурсов, не учет региональных различий.

Некоторые направления развития платформы МСП.РФ:

- **создание единой цифровой системы мер федеральной и региональной поддержки малого бизнеса;**
- **расширение линейки сервисов.** Планируется добавление новых функций, которые будут отвечать запросам аудитории. Например, запуск сервисов краудинвестинга и факторинга;

- **упрощение опыта взаимодействия.** Планируется добавление новых сведений в профиль предпринимателя, чтобы эффективнее подбирать меры поддержки и упростить процесс заполнения заявок;
- **адаптация финансовых мер поддержки** для начинающих предпринимателей и оптимизация отчётности;
- **создание мобильного приложения.** Это обеспечит пользователям быстрый доступ к личному кабинету и возможность работать в автономном режиме.

Заключение. Цифровые сервисы становятся неотъемлемой частью стратегии развития малого и среднего бизнеса. Их внедрение позволяет предметно решать актуальные задачи, повышать конкурентоспособность и адаптироваться к быстро меняющемуся рынку. Несмотря на то, что цифровая трансформация предполагает отказ от привычных бизнес-процессов и внедрение новых, еще не до конца отлаженных практик, она является важным шагом к развитию. Изменение подхода к ведению бизнеса, особенно в части адаптации продуктов и услуг к потребностям клиентов, напрямую влияет на увеличение продаж. Поэтому компаниям необходимо постоянно следить за новыми ИТ-технологиями и, после тщательного анализа, внедрять их. Цифровая трансформация – это механизм, позволяющий успешно адаптироваться к меняющимся условиям рынка.

Список источников

- 1) Цифровые технологии для поддержки малого и среднего бизнеса // Сетевое издание МНИАП.РФ : [сайт]. – URL: <https://mniap.ru/analytics/Cifrovye-tehnologii-dla-podderzki-malogo-i-srednego-biznesa>;
- 2) Для чего нужна Цифровая платформа МСП? // Журнал Стратегия : [сайт]. – URL: <https://strategyjournal.ru>
- 3) Цифровые сервисы для развития предпринимательства // Мой бизнес : [сайт]. – URL: <https://fond-krasnoturinsk.ru/news/tsifrovye-servisy-dlya-razvitiya-predprinimatelstva>;
- 4) Прокачай свой бизнес в режиме онлайн: чем полезна цифровая платформа МСП // Национальные проекты России : [сайт]. – URL: <https://национальныепроекты.рф/news/prokachay-svoi-biznes-v-rezhime-onlayn-chem-polezna-tsifrovaya-platforma-msp>;
- 5) О Цифровой платформе МСП // Мои документы : [сайт]. – URL: <https://mfc-19.ru/business/tsifrovaya-platforma-msp>;

- 6) 10 полезных сервисов для бизнеса // Точка Реклама : [сайт]. – URL: <https://reklama.tochka.com/blog/10-servisov-dlya-predprenimatelej>.
- 7) Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 22.07.2024) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»
- 8) Статистика оказания поддержки // Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства – получателей поддержки: [сайт]. – URL: <https://rmsp-pp.nalog.ru/statistics.html#statdate=15.03.2025>

References

- 1) Tsifrovye tekhnologii dlya podderzhki malogo i srednego biznesa // Setevoe izdanie MNIAP.RF : [sait]. – URL: <https://mniap.rf/analytics/Cifrovye-tehnologii-dla-podderzki-malogo-i-srednego-biznesa>;
- 2) Dlya chego nuzhna Tsifrovaya platforma MSP? // Zhurnal Strategiya : [sait]. – URL: <https://strategyjournal.ru>;
- 3) Tsifrovye servisy dlya razvitiya predprinimatel'stva // Moi biznes : [sait]. – URL: <https://fond-krasnoturinsk.ru/news/tsifrovye-servisy-dlya-razvitiya-predprinimatelstva>;
- 4) Prokachai svoi biznes v rezhime onlain: chem polezna tsifrovaya platforma MSP // Natsional'nye proekty Rossii : [sait]. – URL: <https://natsional'nyeproekty.rf/news/prokachay-svoi-biznes-v-rezhime-onlayn-chem-polezna-tsifrovaya-platforma-msp>;
- 5) O Tsifrovoi platforme MSP // Moi dokumenty : [sait]. – URL: <https://mfc-19.ru/business/tsifrovaya-platforma-msp>;
- 6) 10 poleznykh servisov dlya biznesa // Tochka Reklama : [sait]. – URL: <https://reklama.tochka.com/blog/10-servisov-dlya-predprenimatelej>.
- 7) Federal'nyi zakon ot 24.07.2007 N 209-FZ (red. ot 22.07.2024) "O razvitiu malogo i srednego predprinimatel'stva v Rossiiskoi Federatsii"
- 8) Statistika okazaniya podderzhki // Edinyi reestr sub"ektov malogo i srednego predprinimatel'stva – poluchatelei podderzhki: [sait]. – URL: <https://rmsp-pp.nalog.ru/statistics.html#statdate=15.03.2025>

Секция 2. Финансы для бизнеса: кредиты и альтернативные инструменты

Научная статья
УДК 336.027

ПРЕИМУЩЕСТВА И РИСКИ ЛИЗИНГА И ФАКТОРИНГА ДЛЯ БИЗНЕСА

Наталья Владимировна Спасская,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С. Тургенева», г. Орёл, Россия, spasskayav12@mail.ru

Арина Андреевна Афончикова,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С. Тургенева», г. Орёл, Россия, arinaafonchikova94@gmail.com

Владислав Михайлович Гапонов,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С. Тургенева», г. Орёл, Россия, vladosG005@yandex.ru

Аннотация. В данной статье рассматриваются такие финансовые инструменты как лизинг и факторинг, определяется сущность данных понятий, их виды в зависимости от выбранного признака классификации, а также выделяются их преимущества и риски данных финансовых инструментов для бизнеса в условиях ограниченности финансовых возможностей, экономической напряжённости и роста уровня конкуренции на рынке.

Ключевые слова. Лизинг, факторинг, финансовый инструмент, финансовый лизинг, операционный лизинг, конкурентные преимущества, финансы.

Original article

ADVANTAGES AND RISKS OF LEASING AND FACTORING FOR BUSINESS

Natalia V. Spasskaya
Orel State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

Arina A. Afonchikova

Orel State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

Vladislav M. Gaponov

Orel State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

Abstract. This article examines such financial instruments as leasing and factoring, defines the essence of these concepts, their types depending on the chosen classification feature, and highlights their advantages and risks of these financial instruments for business in conditions of limited financial opportunities, economic tension and increasing competition in the market.

Keywords: Leasing, factoring, financial instrument, financial leasing, operational leasing, competitive advantages, finance.

Введение. Современный бизнес систематически находится под сильным влиянием как экономической, так и геополитической турбулентности, а также находится под давлением существующей социальной напряжённости, также стоит отметить, что бизнес функционирует в условиях динамической цифровой трансформации экономических систем.

В условиях роста внутриэкономических и внешнеэкономических рисков хозяйствующие субъекты вне зависимости от масштабов и сферы своей деятельности, то есть, в том числе и субъекты малого и среднего предпринимательства сталкиваются с актуализацией вопроса ограниченности финансов и минимизации рисков.

Вследствие сложившихся упомянутых выше современных экономических, социальных и политических условий для бизнеса, который стремится к увеличению экономической эффективности своей деятельности, сохранению или увеличению своих конкурентных преимуществ и масштабов деятельности особую важность и актуальность приобретает вопрос максимально эффективного управления финансами и поиска наиболее оптимальных подходов к финансированию и минимизации, как существующих, так и перспективно возникших рисков. В этой связи растёт значимость таких финансовых инструментов как лизинг и факторинг.

Основная часть. Автор известного учебного пособия под названием «основы лизинга» М.И. Лещенко определял лизинг как особую форму вложения средств на возвратной основе [2].

Другие специалисты в области экономики и финансов определяют понятие лизинга как совокупность экономических, а также правовых отношений. Которые возникли вследствие реализации договора лизинга, в том числе приобретения предмета лизинга [1].

Выделяют большое количество видов лизинга в зависимости от основополагающего критерия, в частности в зависимости от состава участников лизинг бывает прямой, косвенный и групповой, а в зависимости от территории реализации лизинг бывает внутренний и международный.

В самом распространённом делении лизинга в экономической и финансовой научной литературе за основу взяты степень окупаемости и условия амортизации объекта лизинга. В данной классификации специалисты выделяют операционный и финансовый лизинг. Рассмотрим подробнее два данных вида лизинга.

Операционный лизинг – это вид лизинга, при котором получатель лизинга, имея в использовании предмет лизинга с полной сервисной поддержкой, возмещает лизингодателю как минимум 40% восстановленной стоимости в виде осуществления начисления амортизации [3].

В свою очередь финансовый лизинг специалисты в области финансов и экономики определяют как вид лизинга, который заключается в том, что получатель лизинга выплачивает лизингодателю 75% восстановленной стоимости реализуемого предмета лизинга по средствам начисления амортизации. При этом стоит отметить тот важный факт, что это осуществляется независимо от того состоится приобретение данного имущества или нет.

Важным отличием финансового и операционного лизинга является то, что финансовый лизинг – это про долгосрочные и среднесрочные договорные отношения и, как правило, это зависит от стоимости предмета лизинга, а операционный лизинг, наоборот, про краткосрочные и среднесрочные договорные отношения и при реализации данного вида лизинга в большинстве случаев арендные платежи не имеют существенной разницы в большую сторону по сравнению с платежами по кредиту. Именно поэтому операционный лизинг часто называют также оперативным лизингом.

Лизинг имеет свои преимущества и риски для бизнеса, которые обязательно необходимо учитывать как на этапе планирования применения лизинга и выбора его вида, так и в реальном времени в период его реализации. Также бизнесу необходимо анализировать преимущества и риски лизинга уже после завершения его непосредст-

венной практической реализации для совершенствования будущей стратегии применения данного финансового инструмента.

Специалисты к преимуществам лизинга для бизнеса относят в первую очередь быстроту и отсутствие значительной сложности процедуры финансирования [4].

Также к преимуществам относят отсутствие запроса каких-либо дополнительных гарантий, например, внесения определённой суммы залога.

Возможность приобрести или получить в пользование оборудование или технику, в которой у субъекта бизнеса была потребность – это тоже одно из существенных преимуществ лизинга, которое способствует сохранению имеющихся и приобретению новых конкурентных преимуществ на рынке.

Но помимо преимуществ лизинг имеет также и риски для бизнеса. К самым основным рискам относят в первую очередь отсутствие достаточного уровня учёта временного фактора стоимости денежных средств, а также недостаточное внимание к отраслевым особенностям ценообразования, а также налогообложения при проведении сравнительного анализа экономической эффективности лизинга и ряда других форм финансирования.

Игнорирование или недостаточное внимание к рискам лизинга для бизнеса может способствовать снижению экономической эффективности использования ограниченных финансовых ресурсов, а также к потери определённых конкурентных преимуществ, как на рынке, так и в определённой отрасли.

Рассмотрим ещё один финансовый инструмент, позволяющий субъектам бизнеса оперативно получить финансовые средства по договору с отложенным платежом. Факторинг, по мнению специалистов, представляет собой особый вид торгово-посреднической деятельности, в процессе реализации которой организация-фактор оказывает комплекс услуг, который заключается в обслуживании дебиторской задолженности поставщика товара.

Выделяют ряд различных видов факторинга в зависимости от выбранного классифицирующего признака. Самым распространённым классифицирующим признаком является местонахождение. В рамках данной классификации выделяют внутренний (факторинговые операции осуществляются в пределах одной страны) и внешний факторинг (факторинговые операции осуществляются в границах разных стран).

В зависимости от состава участников выделяют прямой и двухфакторный факторинг, а зависимости от выгодоприобретателя специалисты классифицируют факторинг на факторинг для поставщиков, для дебитора, а также реверсивный факторинг.

К преимуществам факторинга для бизнеса относят возможность получения отсрочки платежа на длительный период, с оплатой после реализации товара, а также доступ к увеличению своего реализуемого товарного ассортимента и перечня оказываемых услуг, что в условиях экономической напряжённости даёт возможность увеличить свои конкурентные преимущества или сохранить уже имеющиеся.

К рискам использования факторинга для бизнеса относят увеличение объёмов документационной работы, наличие ограниченного срока финансирования, а также наличие неоднородного отношения к дебиторам, которое заключается в предпочтении банков работать с крупными организациями, имеющими существенные объёмы годовой выручки.

Заключение. Таким образом, лизинг и факторинг – финансовые инструменты. Которые могут помочь бизнесу сохранить или преумножить свои конкурентные преимущества как на рынке в целом, так и в какой-то определённой отрасли в условиях недостатка финансирования и сложившийся экономической и социальной напряжённости, но в тоже время лизинг и факторинг имеют ряд рисков, которые необходимо учитывать для принятия оптимальных решений.

Список источников

1. Ермилов В.Г. Финансы малого бизнеса России в условиях шоков // Банковское дело, 2023. - №8. – 44-50 с.
2. Лещенко М.И. Основы лизинга Учеб. пособие. - М.: Финансы и статистика, 2023. - №5. – 146-149 с.
3. Маслова Т.А., Кокурин А.В. Лизинговое финансирование и перспективы его развития в посткризисный период // Финансовая аналитика: проблемы и решения, 2022. - №17(43). – 16-22 с.
4. Николаева Т.П. Особенности лизинга на современном этапе развития экономики России // Проблемы экономики и юридической практики, 2023. -№6. – 146-149 с.

References

1. Ermilov V.G. Finance of small business in Russia in the conditions of shocks // Banking, 2023. - No. 8. – 44-50 p.
2. Leshchenko M.I. Fundamentals of Leasing Textbook, Moscow: Finance and Statistics, 2023, No. 5, 146-149 p.
3. Maslova T.A., Kokurin A.V. Leasing financing and prospects for its development in the post-crisis period // Financial analytics: problems and solutions, 2022. - №17(43). – 16-22 C.
4. Nikolaeva T.P. Features of leasing at the present stage of the development of the Russian economy // Problems of economics and legal practice, 2023, No. 6, 146-149 p.

Научная статья
УДК 336.027

СИСТЕМА МЕЖБАНКОВСКИХ ФИНАНСОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ SWIFT И ПОСЛЕДСТВИЯ ОТКЛЮЧЕНИЯ ОТ SWIFT ДЛЯ РОССИИ

Ольга Владимировна Корева

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С. Тургенева», г. Орёл, Россия, olga_koreva@mail.ru

Елизавета Романовна Жинко

ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И. С. Тургенева», г. Орёл, Россия, lishakim10@gmail.com

Аннотация. В данной статье рассматривается система межбанковских финансовых коммуникаций SWIFT, которая играет ключевую роль в обеспечении безопасных и эффективных международных финансовых транзакций, что весьма важно в условиях глобализации экономики и растущей зависимости стран от международных финансовых потоков, а также проблемы и пути их решения связанные с отключением некоторых российских банков от SWIFT, которое стало одним из наиболее значимых финансовых санкций, введенных против России в 2022 году в связи с конфликтом на Украине.

Ключевые слова. Банк, банковская система, SWIFT, санкции, национальная система платежных карт, финансовый инструмент, конкурентные преимущества, финансы.

Original article

SWIFT INTERBANK FINANCIAL COMMUNICATIONS SYSTEM AND THE CONSEQUENCES OF DISCONNECTING FROM SWIFT FOR RUSSIA

Olga V. Koreva

Orel State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

Elizaveta R. Zhinko

Orel State University named after I. S. Turgenev, Orel, Russia

Abstract. This article examines the SWIFT interbank financial communications system, which plays a key role in ensuring secure and efficient international financial transactions, which is very important in the context of economic globalization and the growing dependence of countries on international financial flows, as well as problems and solutions related to the disconnection of some Russian banks from SWIFT, which has become one of the most significant financial sanctions imposed against Russia in 2022 in connection with the conflict in Ukraine.

Keywords. Bank, banking system, SWIFT, sanctions, national payment card system, financial instrument, competitive advantages, finance.

Введение. Система межбанковских финансовых коммуникаций SWIFT играет ключевую роль в обеспечении безопасных и эффективных международных финансовых транзакций, что весьма важно в условиях глобализации экономики и растущей зависимости стран от международных финансовых потоков.

SWIFT (Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication) представляет собой международную систему, обеспечивающую безопасный и стандартизованный обмен финансовой информацией между участниками глобального финансового рынка. До появления SWIFT международные финансовые транзакции осуществлялись медленно и неэффективно, с использованием почты и телеграфа. В 1973 году, чтобы решить эту проблему, 248 банков из 19 стран основали Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunication (SWIFT).

«Эта организация разработала стандартизованную и безопасную систему обмена финансовыми сообщениями, которая стала де-факто стандартом для международных платежей и других финансовых операций. Первая транзакция через SWIFT была проведена в 1977 году» [1].

Последующие десятилетия SWIFT постоянно развивалась, расширяя свою сеть, добавляя новые типы сообщений и внедряя новые технологии. Система стала стандартом для международных финансовых транзакций.

Основная часть. Создание SWIFT стало революционным шагом в развитии международной финансовой системы. Система позволила значительно ускорить и упростить международные платежи, снизить затраты и повысить безопасность транзакций, тем самым способствуя росту глобальной торговли и инвестиций.

Сегодня SWIFT – это глобальная сеть, объединяющая более 200 стран и тысячи финансовых учреждений. Центральный офис SWIFT расположен в Бельгии, и по данным на январь 2024 года к системе подключено 557 банков и компаний, включая 159 нерезидентов из 20 стран.

Каждый банк, подключенный к системе SWIFT, идентифицируется уникальным кодом, состоящим из 8 или 11 символов. Этот код, включающий в себя сокращенное название банка, страну, город и отделение, значительно упрощает и ускоряет международные платежи. Для перевода средств между европейскими банками, входящими в SWIFT, обычно достаточно знать SWIFT-код банка-получателя и реквизиты получателя. Однако, из-за различных нюансов и не повсеместной поддержки IBAN, часто требуется предоставление дополнительных данных.

SWIFT – это высокозащищенная сеть, соединяющая банки по всему миру. Каждый участник идентифицируется уникальным BIC (Bank Identifier Code), который действует как "адрес" в системе.

Кроме этого, система охватывает практически все страны мира, что делает ее универсальным инструментом для международных расчетов. Благодаря высокому уровню безопасности и стабильности работы системы участники могут быть уверены в надежности проводимых операций. А стандартизация процессов и унификация форматов сообщений способствует снижению ошибок при обработке данных и упрощает взаимодействие между различными учреждениями.

Между тем система SWIFT имеет некоторые недостатки. SWIFT является централизованной системой, что делает ее уязвимой к потенциальным атакам или сбоям в работе центрального узла. Участие в системе требует значительных затрат на подключение и обслуживание инфраструктуры, что может быть проблемой для небольших банков или финансовых учреждений. Сокращение возможностей по пользованию платежным кредитом.

Отключение некоторых российских банков от SWIFT стало одним из наиболее значимых финансовых санкций, введенных против России в 2022 году в связи с конфликтом на Украине. Это решение было принято Европейским союзом, США, Великобританией и другими странами.

Это решение имело следующие последствия для российской экономики, представленное на рисунке 1.

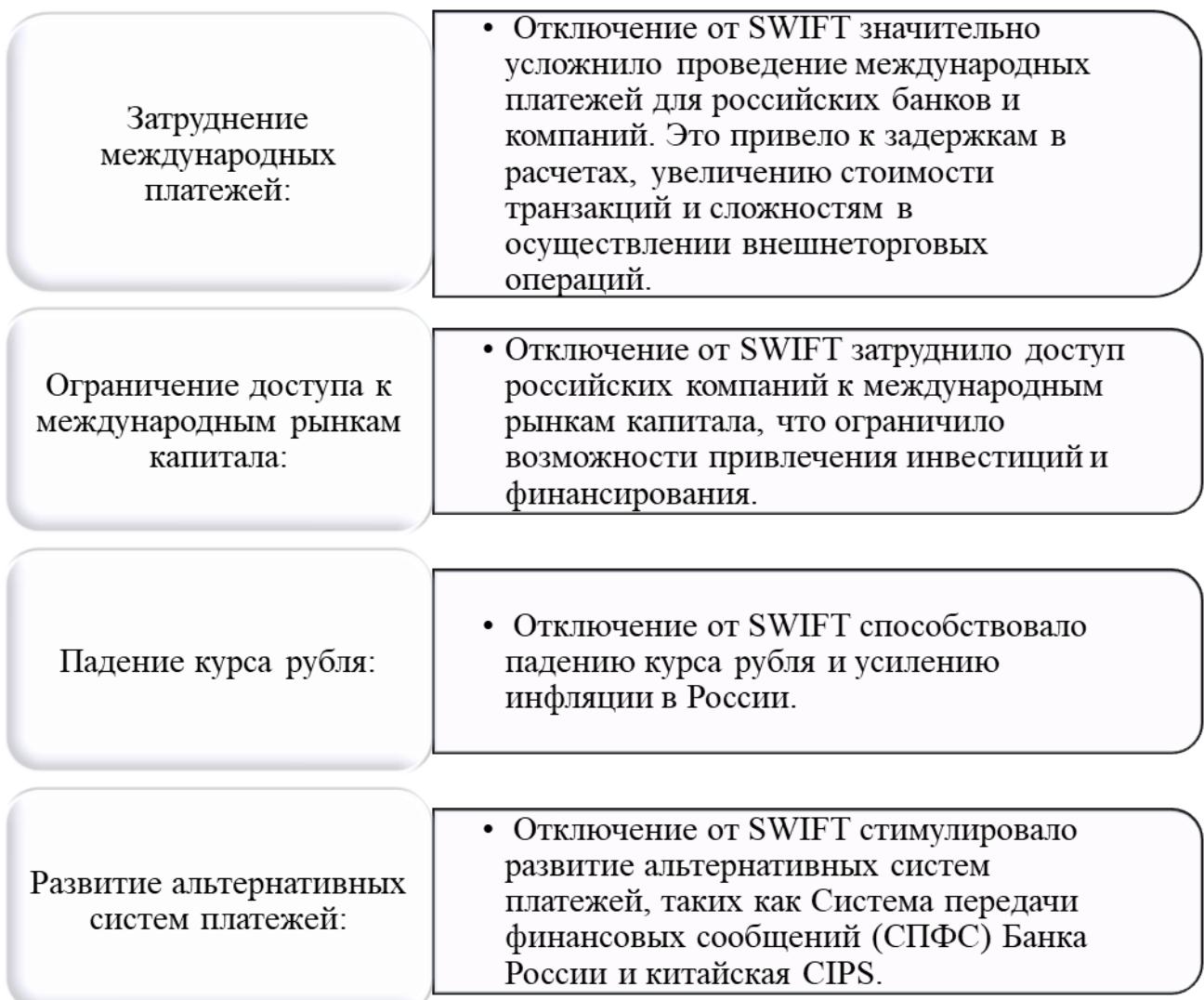


Рисунок 1 – Последствия отключения от SWIFT для России

Не все российские банки были отключены от SWIFT. Санкции были направлены на ключевые банки, играющие значительную роль в российской финансовой системе. Россия ищет способы обхода санкций, связанных с отключением от SWIFT.

В связи с отключением ряда российских банков от SWIFT, Россия активно развивает и использует альтернативные системы и механизмы для проведения международных платежей, основные из них представлены на рисунке 2.

Существуют альтернативные каналы для международных платежей, используемые Россией для обхода SWIFT в международных расчетах.

Система передачи финансовых сообщений Банка России (СПФС) – это Российский аналог SWIFT, предназначенный для проведения платежей в рублях и других валютах. В основном используется банками из стран СНГ и некоторых азиатских государств.



Система передачи финансовых сообщений
(СПФС) Банка России



Китайская международная межбанковская
система платежей CIPS (Cross-Border Interbank
Payment System)



Валютные swaps



Прямые корреспондентские отношения



Цифровые валюты



Использование криптовалют

Рисунок 2 – Альтернативные системы передачи финансовых сообщений, используемые Россией в условиях санкций

Для расчетов с Китаем Россия использует китайскую систему международных платежей Cross-Border Interbank Payment System (CIPS).

Соглашения об обмене валют между центральными банками разных стран посредством валютных свопов позволяет обходить необходимость использования SWIFT для конвертации валют. Россия заключила такие соглашения с рядом стран.

Российские банки устанавливают прямые корреспондентские отношения с банками в дружественных странах, что позволяет осуществлять платежи без участия SWIFT, напрямую.

Рассматривается возможность использования цифрового рубля и других цифровых валют для международных расчетов, что может уменьшить зависимость от SWIFT.

Хотя официально не поддерживается, некоторые компании исследуют возможность использования криптовалют для обхода санкций и проведения международных транзакций.

Заключение. Отметим, что полностью заменить SWIFT пока не удалось. Альтернативные системы, такие как СПФС, не имеют такой же широкой международной сети, как SWIFT. Использование CIPS

ограничено географически. Другие механизмы, такие как валютные свопы и прямые корреспондентские отношения, могут быть эффективны в отдельных случаях, но не являются универсальным решением.

Таким образом, Россия продолжает развивать СПФС и расширять сотрудничество с другими странами для подключения к альтернативным системам платежей. Долгосрочная перспектива замещения SWIFT зависит от geopolитической ситуации и успешности развития альтернативных финансовых инструментов.

Список источников

1. Григорьев, Л. С. Международные межбанковские платежные системы и их роль в мировой экономике / Л. С. Григорьев. – М.: Экономика, 2015. – 245 с.
2. Аникиевич, А. М. Предложения по внедрению платформы для проведения международных расчетов в цифровых валютах центральных банков / А. М. Аникиевич // НИР. Экономика фирмы. – 2024. – № 3 (48). – С. 40–45.
3. Белов, А. П. Платежные системы и технологии : учебник / А. П. Белов. – М.: Юрайт, 2019. – 374 с.
4. Вертинов, А. В. Проблема использования международных расчетов во внешнеэкономических операциях в условиях экономического кризиса / А. В. Вертинов, А. С. Глупак // International journal of applied and fundamental research. – 2016. – № 7. – С. 612–613.
5. Захарова, А. А. Платежная система «Мир»: история и перспективы развития / А. А. Захарова // Форум молодых ученых. – 2018. – №7 (23). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/platezhnaya-sistema-mir-istoriya-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 18.03.2025).
6. Лебедева, И. А. Межбанковские расчеты в России: современное состояние и перспективы развития / И. А. Лебедева. – М.: Де-ло, 2019. – 189 с.
7. Перцева, С. Ю. Цифровые валюты центральных банков в системе международных расчетов / С. Ю. Перцева // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2023. – № 10. – С. 238–239.

References

1. Grigor'ev, L. S. Mezhdunarodnye mezhhankovskie platezhnye sistemy i ih rol' v mirovoj ekonomike /

- L. S. Grigor'ev. – M.: Ekonomika, 2015. – 245 s.
2. Anikievich, A. M. Predlozheniya po vnedreniyu platformy dlya provedeniya mezhdunarodnyh raschetov v cifrovyyh valyutah central'nyh bankov / A. M. Anikievich // NIR. Ekonomika firmy. – 2024. – № 3 (48). – S. 40–45.
3. Belov, A. P. Platezhnye sistemy i tekhnologii : uchebnik / A. P. Belov. – M.: Yurajt, 2019. – 374 s.
4. Vertinov, A. V. Problema ispol'zovaniya mezhdunarodnyh raschetov vo vnesheekonomiceskikh operaciyah v usloviyah ekonomiceskogo krizisa / A. V. Vertinov, A. S. Glupak // International journal of applied and fundamental research. – 2016. – № 7. – S. 612–613.
5. Zaharova, A. A. Platezhnaya sistema «Mir»: istoriya i perspektivy razvitiya / A. A. Zaharova // Forum molodyh uchenyh. – 2018. – №7 (23). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/platezhnaya-sistema-mir-istoriya-i-perspektivy-razvitiya> (data obrashcheniya: 18.03.2025).
6. Lebedeva, I. A. Mezhbankovskie raschety v Rossii: sovremennoe sostoyanie i perspektivy razvitiya / I. A. Lebedeva. – M.: Delo, 2019. – 189 s.
7. Perceva, S. Yu. Cifrovye valyuty central'nyh bankov v sisteme mezhdunarodnyh raschetov / S. Yu. Perceva // Vestnik Altajskoj akademii ekonomiki i prava. – 2023. – № 10. – S. 238–239.

Научная статья
УДК 336.7

РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ (ЦФА): ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ

Анна Алексеевна Романова,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С.
Тургенева», г. Орёл, Россия, romanova.osu@yandex.ru

Виктория Александровна Король,
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С.
Тургенева», г. Орёл, Россия, korolyika146@yandex.ru

Елизавета Гиевна Арунашвили
ФГБОУ ВО «Орловский государственный университет имени И.С.
Тургенева», г. Орёл, Россия, l.arunaa31@yandex.ru

Аннотация. Цифровые финансовые активы (ЦФА) становятся важной частью современной финансовой системы, предоставляя новые возможности для автоматизации сделок, повышения прозрачности и доступности финансовых услуг. В статье рассматриваются ключевые преимущества ЦФА, в том числе повышение безопасности, расширение инвестиционных возможностей и упрощение операций с активами. Также анализируются основные ограничения, такие как отсутствие единых нормативных стандартов, технические и правовые проблемы, а также низкий уровень осведомлённости пользователей. Цель статьи — выявить потенциал и проблемы, связанные с внедрением.

Ключевые слова: Цифровые финансовые активы, блокчейн, смарт-контракты, токенизация, регулирование, безопасность, децентрализованные финансы (DeFi).

Original article

DEVELOPMENT OF DIGITAL FINANCIAL ASSETS (DFAS): OPPORTUNITIES AND CONSTRAINTS

Anna A. Romanova ,

I.S. Turgenev State University of Orel, Oryol, Russia

Victoria A. Korol

I.S. Turgenev State University of Orel, Oryol, Russia

Elizaveta G. Arunashvili

I.S. Turgenev State University of Orel, Oryol, Russia

Abstract. Digital financial assets (DFAs) are becoming an important part of the modern financial system, providing new opportunities to automate transactions, increase transparency and make financial services more accessible. The article discusses the key benefits of DFAs, including increased security, enhanced investment opportunities and simplified asset transactions. It also analyzes the main limitations, such as the lack of uniform regulatory standards, technical and legal challenges, and low user awareness. The article aims to identify the potential and challenges related to implementation.

Keywords: Digital financial assets, blockchain, smart contracts, tokenization, regulation, security, decentralized finance (DeFi).

Введение. Цифровые финансовые активы (ЦФА) представляют собой новый и динамично развивающийся сегмент финансового рынка, охватывающий широкий спектр технологий и инструментов. В последние годы интерес к ЦФА значительно вырос благодаря их потенциалу в области повышения прозрачности, сокращения транзакционных издержек и расширения доступа к финансовым услугам. Активное использование блокчейн-технологий и смарт-контрактов.

Тем не менее стремительное развитие ЦФА сопровождается рядом вызовов. Вопросы регулирования, защиты прав пользователей, безопасности и налогообложения остаются нерешёнными, что создаёт риски как для инвесторов, так и для участников рынка. Кроме того, отсутствие единых международных стандартов и правовой базы затрудняет трансграничные операции и взаимодействие между различными юрисдикциями.

В данной статье рассматриваются основные преимущества и ограничения цифровых финансовых активов, анализируются текущие проблемы и перспективы их развития. Особое внимание уделяется

таким аспектам, как доступность финансовых услуг, автоматизация операций, регулирование и защита пользователей.

Основная часть. Цифровые финансовые активы (ЦФА) представляют собой инновацию в финансовом секторе, предлагающую новые возможности для транзакций, инвестиций и управления активами. Они потенциально могут повысить прозрачность, безопасность и доступность финансовых операций. Вместе с тем, развитие ЦФА сопряжено с определенными трудностями и ограничениями, которые требуют внимания.

Преимущества цифровых финансовых активов (ЦФА):

1. Расширение доступа к финансам: ЦФА делают финансовые услуги более доступными для широкой аудитории, включая тех, кто не может пользоваться традиционными банковскими сервисами. Это особенно важно в странах с развивающейся экономикой, где многие люди не имеют доступа к банковским услугам. Благодаря цифровым технологиям и децентрализованным платформам, ЦФА помогают преодолеть финансовую изоляцию. [1].

2. Безопасность и прозрачность: Технология блокчейн, лежащая в основе ЦФА, обеспечивает неизменность данных и прозрачность операций. Это снижает риски мошенничества и недобросовестных действий. Все участники сети имеют доступ к единой, надежной базе данных, что повышает доверие и снижает затраты на проведение операций. [2].

3. Новые возможности для инвестиций: ЦФА открывают доступ к новым видам активов и финансовым инструментам. Процесс токенизации позволяет переводить традиционные активы, такие как недвижимость или акции, в цифровой формат, что упрощает их покупку, продажу и обмен. Это делает инвестиции более доступными и ликвидными для большего числа инвесторов. [3].

4. Автоматизация с помощью смарт-контрактов: Смарт-контракты позволяют автоматизировать выполнение условий сделок, сокращая операционные расходы и исключая необходимость в посредниках. Это также снижает риск неисполнения обязательств, так как выполнение смарт-контракта происходит автоматически при наступлении определенных условий. [4].

Ограничения и вызовы.

1. Отсутствие единого регулирования.

Одним из главных вызовов является отсутствие глобального регулирования ЦФА. Каждая страна вырабатывает собственные прави-

ла и подходы к регулированию, что создаёт юридическую неопределенность и сложности для трансграничных транзакций [5]. Это также повышает риски несоответствия различных национальных нормативных требований.

2. Технические и инфраструктурные ограничения.

ЦФА требуют надежной и безопасной инфраструктуры для хранения и обмена цифровыми активами. При этом остаются вопросы безопасности цифровых кошельков и защиты от кибератак. Например, хакерские атаки на криптовалютные биржи уже приводили к значительным потерям активов пользователей [6].

3. Правовые и налоговые вопросы.

Из-за правовой неопределенности в отношении классификации ЦФА возникают сложности с налогообложением, защитой прав инвесторов и разрешением споров. Например, в некоторых странах цифровые активы классифицируются как ценные бумаги, в других — как товары, что создает путаницу и правовую неопределенность [7].

4. Низкая осведомленность и доверие со стороны населения.

Для массового внедрения ЦФА необходимо повысить осведомленность населения и бизнеса. Недостаток знаний о цифровых активах и опасения, связанные с мошенничеством, препятствуют активному внедрению ЦФА. Более того, отсутствие ясности в вопросах регулирования может отпугивать потенциальных пользователей и инвесторов [8].

Заключение. Цифровые финансовые активы (ЦФА) открывают новую эру в развитии финансовых услуг и предоставляют уникальные возможности для оптимизации бизнес-процессов и улучшения взаимодействия на финансовом рынке. Они способны радикально изменить способы осуществления транзакций, управления активами и инвестиционной деятельности. Прозрачность, неизменяемость данных и автоматизация процессов благодаря блокчейн-технологии и смарт-контрактам открывают доступ к инновационным решениям, которые повышают доверие между участниками и снижают операционные издержки.

Тем не менее, успешное внедрение ЦФА сталкивается с рядом серьёзных проблем. Основная проблема заключается в отсутствии единого и согласованного международного регулирования, что создаёт правовую неопределенность и риски для пользователей и компаний. Не менее важным является вопрос кибербезопасности, учитывая уязвимость цифровых кошельков и бирж к хакерским атакам. Эти уг-

розы подчёркивают необходимость разработки более совершенных стандартов безопасности и контроля.

Правовая и налоговая классификация цифровых активов остается еще одним спорным вопросом. Неопределенность в правовой сфере создает сложности для участников рынка как с точки зрения соблюдения нормативных требований, так и в контексте защиты прав инвесторов. Разработка четкой правовой базы и механизмов регулирования станет критически важным условием для долгосрочного успеха и устойчивости рынка ЦФА.

Кроме того, на пути массового внедрения цифровых активов остаётся проблема низкого уровня осведомлённости населения и бизнеса. Для преодоления этого барьера необходима активная работа по информированию пользователей, повышению финансовой грамотности и укреплению

Таким образом, несмотря на многочисленные преимущества и возможности, цифровые финансовые активы нуждаются в комплексном и сбалансированном подходе к развитию. Дальнейший успех ЦФА будет зависеть от способности регуляторов, бизнеса и общества совместно решать текущие проблемы и находить эффективные решения, обеспечивающие безопасность, стабильность

Список источников:

1. Сайт Всемирного банка о доступности финансовых услуг. – URL: <https://www.worldbank.org/ext/en/home>
2. Whitepaper блокчейн-платформы Ethereum. – URL: <https://ethereum.org/en/whitepaper/>
3. Доклад PwC по токенизации активов. – URL: <https://www.pwc.com/gx/en.html>
4. Концепция смарт-контрактов, предложенная Ником Сабо. – URL: <https://chainlinklabs.com/>
5. Обзор регулирования цифровых активов Европейского центрального банка. – URL: <https://www.ecb.europa.eu/home/html/index.en.html>
6. Статистика хакерских атак на криптовалютные биржи (Cointelegraph). – URL: <https://cointelegraph.com/>
7. Правовые классификации цифровых активов в разных странах (Lexology). – URL: <https://www.lexology.com/>

8. Исследование восприятия цифровых активов среди населения (Deloitte – URL: <https://www.deloitte.com/de/de.html>)

References

1. Sajt Vsemirnogo banka o dostupnosti finansovyh uslug. – URL: <https://www.worldbank.org/ext/en/home>
2. Whitepaper blokchejn-platformy Ethereum. – URL: <https://ethereum.org/en/whitepaper/>
3. Doklad PwC po tokenizacii aktivov. – URL:: <https://www.pwc.com/gx/en.html>
4. Koncepciya smart-kontraktov, predlozhennaya Nikom Sabo. – URL: <https://chainlinklabs.com/>
5. Obzor regulirovaniya cifrovyh aktivov Evropejskogo central'nogo banka. – URL: <https://www.ecb.europa.eu/home/html/index.en.html>
6. Statistika hakerskih atak na kriptovalyutnye birzhi (Cointelegraph). – URL: <https://cointelegraph.com/>
7. Pravovye klassifikacii cifrovyh aktivov v raznyh stranah (Lexology). – URL: <https://www.lexology.com/>
8. Issledovanie vospriyatiya cifrovyh aktivov sredi naseleniya (Deloitte) – URL: <https://www.deloitte.com/de/de.html>

Научная статья
УДК 336.572/.576

ГРАНТОВАЯ СИСТЕМА ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Мария Александровна Власова,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, docent-ostu@yandex.ru

Михаил Александрович Уколов,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, funkybear57@yandex.ru

Виктория Алексеевна Уколова,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, pankova.viktorya2014@yandex.ru

Аннотация. Данная статья посвящена рассмотрению современных мер грантовой поддержки бизнеса в России. Целью данной статьи является выявление ключевых направлений государственного финансирования и рассмотрение особенностей грантовой поддержки в разных сферах. На основе исследования установлено, что в современной России существует множество различных программ грантовой поддержки организаций. Наиболее существенна поддержка малого и среднего бизнеса, а также инновационных проектов. Авторами рассмотрены такие программы поддержки, как программа «Развитие» от Фонда содействия инновациям, гранты для социальных предпринимателей, грант «Агростартап», грант «Агромотиватор» и гранты научно-техническим предприятиям.

Ключевые слова: гранты, бизнес, финансовая поддержка, грантовая система

Original article

THE GRANT SYSTEM OF FINANCIAL SUPPORT FOR BUSINESS IN MODERN RUSSIA

Maria A. Vlasova

Orel State University, Orel, Russia

Mikhail A. Ukolov

Orel State University, Orel, Russia

Victoria A. Ukolova

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. This article is devoted to the consideration of modern measures of grant support for business in Russia. The purpose of this article is to identify key areas of government financing and to consider the specifics of grant support in various fields. Based on the research, it has been established that in modern Russia there are many different grant support programs for organizations. The most significant is the support of small and medium-sized businesses, as well as innovative projects. The authors reviewed such support programs as the Development program from the Foundation for the Promotion of Innovation, grants for social entrepreneurs, the Agrostartap grant, the Agromotivator grant, and grants to scientific and technical enterprises.

Keywords: grants, business, financial support, grant system

Введение. Недостаток финансирования часто является препятствием для открытия и развития собственного бизнеса. Государство предлагает различные инструменты поддержки, такие как гранты, льготы и субсидии, чтобы помочь предпринимателям преодолеть эту проблему. Российские гранты на развитие бизнеса – это ценная возможность получить финансовую и экспертную поддержку для реализации своих проектов. Главное преимущество гранта в том, что его не нужно возвращать, как кредит. При этом, получатель должен отчитаться о целевом использовании средств и продемонстрировать достигнутые результаты.

Основная часть. В России ключевую роль в поддержке малого и среднего бизнеса (МСП) играет «Корпорация МСП» – федеральный институт развития, созданный при поддержке Минэкономразвития. Эта организация оказывает всестороннюю помощь предпринимателям по всей стране, используя для этого собственную цифровую

платформу, где собрана информация о доступных программах и льготах [1].

МСП предоставляет возможности для получения грантов, субсидий, консультаций экспертов и обучения, независимо от юридического статуса предпринимателя. На платформе «Корпорации МСП» представлен широкий спектр программ, в основном направленных на предоставление финансовой поддержки в виде грантов и субсидий. Например, компенсации предусмотрены для перевозчиков пассажиров, аграриев и владельцев гостиничного бизнеса [2].

В целях поддержки малого и среднего предпринимательства большинство регионов Российской Федерации реализуют программы субсидирования и грантовой поддержки. Информация о данных программах размещается на официальных сайтах органов государственной власти субъектов РФ. Наряду с региональными мерами поддержки, существуют общероссийские программы, охватывающие несколько регионов. В частности, во всех регионах, за исключением города Москвы, действует грант для молодых предпринимателей в возрасте до 25 лет, предоставляющий возможность получения финансирования в размере от 100 тысяч до 1 миллиона рублей на открытие собственного дела. Условиями предоставления гранта являются прохождение обучения в центре «Мой бизнес», софинансирование проекта в размере не менее 25% от его стоимости и подача соответствующей заявки. В дальнейшем будет представлен обзор актуальных грантовых программ, действующих на территории Российской Федерации.

В 2025 году центр «Мой бизнес» предлагает начинающим предпринимателям в возрасте от 14 до 25 лет (с согласия родителей для несовершеннолетних) возможность получить безвозмездную финансовую помощь в виде грантов [3].

Индивидуальные предприниматели могут получить финансовую поддержку от 100 000 до 500 000 рублей (до 1 000 000 рублей в Арктической зоне) на развитие бизнеса через программу, реализуемую порталом «Мой бизнес». Для участия необходимо пройти обучение в региональном центре «Мой бизнес», разработать детальный бизнес-план, инвестировать до 25% собственных средств и подать заявку на грант в местное экономическое ведомство. Грант предоставляется только ИП, зарегистрированным и ведущим деятельность в данном регионе. В 2025 году приоритет будет отдан проектам в сферах туризма, агропромышленности, ИТ и производства детских товаров.

Фонд содействия инновациям предоставляет гранты до 30 миллионов рублей по программе «Развитие» индивидуальным предпринимателям, соответствующим следующим критериям:

- ведение деятельности в сфере НИОКР (ОКВЭД 71.2) не менее двух лет;
- статус малого предприятия (оборот до 800 млн руб., штат до 100 человек);
- доля участия субъектов РФ и фондов в уставном капитале не менее 25%;
- отсутствие неисполненных обязательств перед Фондом;
- наличие успешных результатов в разработке технологий;
- грант предназначен для развития бизнеса, включая создание новых рабочих мест, привлечение специалистов и приобретение оборудования. Заявки принимаются на сайте Фонда.

Социальные предприниматели, зарегистрированные в реестре МСП, могут претендовать на получение гранта для развития своего дела. К этой категории относятся компании и ИП, которые трудоустраивают социально незащищенные слои населения, производят товары или оказывают услуги, направленные на улучшение жизни этих групп, либо ведут общественно полезную деятельность в сферах образования, культуры и просвещения. Критерии отнесения к социальным предприятиям определены Федеральным законом №209-ФЗ.

Размер гранта варьируется от 100 до 500 тысяч рублей, а для предприятий, работающих в Арктической зоне, сумма может достигать 1 миллиона рублей. Для получения подробной информации о необходимых документах и подачи заявки следует обратиться в региональный центр «Мой бизнес».

Грантовые средства можно использовать на следующие цели:

- оплата аренды и проведение ремонтных работ в помещении;
- выплата лизинговых платежей;
- покрытие расходов на коммунальные услуги;
- приобретение офисной техники и необходимого оборудования;
- закупка сырья, программного обеспечения и комплектующих для производства медицинской техники или протезно-ортопедических изделий;
- модернизация транспортных средств для обеспечения доступности перевозки маломобильных граждан, включая людей с инвалидностью.

В 2025 году аграрные предприниматели смогут воспользоваться разнообразными программами государственной поддержки, включая субсидии и гранты. Среди них:

Грант «Агростартап». Поддержка для крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей, возглавляющих КФХ, направленная на развитие их бизнеса. Размер гранта варьируется от 3 до 8 миллионов рублей в зависимости от направления деятельности, но покрывает не более 90% затрат на развитие.

Грант «Агромотиватор» – специальная программа для ветеранов СВО, желающих начать сельскохозяйственный бизнес, например, в сфере животноводства. Максимальная сумма гранта составляет 7 миллионов рублей. Программа реализуется в 19 регионах, а заявки на участие принимаются региональными органами управления агропромышленным комплексом. [5]

Фонд содействия инновациям предлагает различные программы финансирования для научно-технических компаний, включая поддержку начинающих предпринимателей из числа молодых специалистов и школьников.

Эти программы, такие как "Старт", предоставляют гранты физическим и юридическим лицам, занимающимся разработкой собственных продуктов. Грант по программе "Старт" может достигать 12 миллионов рублей и предназначен для финансирования исследований и разработок, с последующей защитой проекта.

В 2025 году государство значительно увеличивает финансовую поддержку бизнеса, выделяя 450 млрд рублей в виде грантов и субсидий – это на 25% больше, чем в предыдущем году.

Основной объем финансирования будет направлен в следующие отрасли:

Информационные технологии и цифровые решения: 120 млрд рублей.

Промышленность и производство: 110 млрд рублей.

Сельское хозяйство: 90 млрд рублей.

Медицина и биотехнологии: 70 млрд рублей.

Социальное предпринимательство: 35 млрд рублей.

Приоритет в распределении средств будет отдан:

Малому и среднему бизнесу (МСП): 60% бюджета (270 млрд рублей).

Стартапам: 25% (112,5 млрд рублей), с особым акцентом на ИТ и биотехнологии.

Крупным компаниям: 15% (67,5 млрд рублей), но только на проекты, связанные с инновациями и экспортом.

Грантовая поддержка играет ключевую роль в развитии некоммерческого сектора, который, в свою очередь, является фундаментом для построения свободного и правового государства. Именно благодаря сильному третьему сектору граждане могут эффективно защищать свои интересы и воплощать в жизнь социально значимые инициативы. В будущем ожидается стабильное увеличение как количества, так и объемов грантов, а также повышение эффективности их использования.

Заключение. В последние годы система грантовой поддержки в России претерпела трансформацию. В настоящее время государственная поддержка оказывается через единого оператора, охватывающего все направления деятельности некоммерческих организаций. Упростился и процесс подачи заявок: теперь он осуществляется в электронном виде с минимальным пакетом документов. Фактически, необходимо заполнить простую онлайн-форму, а полный комплект документов запрашивается только в случае победы в конкурсе и принятия решения о выделении гранта.

В результате этих изменений в России создана система, позволяющая практически любой зарегистрированной некоммерческой организации, отвечающей установленным требованиям, получить государственное финансирование для реализации своих проектов.

Список источников

1. Левшукова О.А., Захарова Д.П., Клевцова Д.В. Основные направления государственной поддержки малого и среднего бизнеса в РФ на 2022 год // Вестник Академии знаний. - 2022. - №50 (3). - С. 197-202.
2. Деушева Л.Н. Основные направления и формы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства // Репутациология. 2017. № 2(44). С. 10.
3. Госпрограммы поддержки малого бизнеса – 2025. – URL: https://kontur.ru/articles/4710?ysclid=m8m0kvth60511777659#header_25703_5
4. Гранты и субсидии для малого бизнеса в 2025 году – URL: <https://www.klerk.ru/blogs/selfworkru/637974/#chapter-cifrovaya-platforma-msprf>

5. Грант «Агромотиватор» – URL:
<https://corpmsp.ru/about/press/news/novosti-msp/grant-agromotivator/>
6. Программа льготного кредитования в сфере информационных технологий – URL: <https://invest.economy.gov.ru/Programma-lgotnogo-kreditovaniya/main>

References

1. Levshukova O.A., Zakharova D.P., Klevtsova D.V. The main directions of state support for small and medium-sized businesses in the Russian Federation for 2022 // Bulletin of the Academy of Knowledge. - 2022. - №50 (3). - Pp. 197-202.
2. Deusheva L.N. The main directions and forms of state support for small and medium-sized businesses // Reputationology. 2017. No. 2(44). p. 10.
3. State programs of small business support – 2025
https://kontur.ru/articles/4710?ysclid=m8m0kvth60511777659#header_25703_5
4. Grants and subsidies for small businesses in 2025 – URL:
<https://www.klerk.ru/blogs/selfworkru/637974/#chapter-cifrovaya-platforma-msprf>
5. Grant «Agromotivator» – URL:
<https://corpmsp.ru/about/press/news/novosti-msp/grant-agromotivator/>
6. Preferential lending program in the field of information technology – URL: <https://invest.economy.gov.ru/Programma-lgotnogo-kreditovaniya/main>

Научная статья
УДК 338.242.4

СОВРЕМЕННАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Елена Евгеньевна Афанасьева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, afanasyeva.ee@yandex.ru

Матвей Дмитриевич Москалев,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, matvey10022004@gmail.com

Александра Юрьевна Кузнецова

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, aleksandrakuznecova234@gmail.com

Аннотация. В статье рассматриваются ключевые направления государственной финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП) в России. Раскрываются меры, реализуемые на цифровых платформах, специфика грантовой и субсидируемой поддержки, а также особенности помощи в отдельных секторах: ИТ, туризм и импортозамещение. Анализируется действующая нормативно-правовая база и институциональная инфраструктура.

Ключевые слова: государственной финансовой поддержки; предпринимательства; нормативно-правовая база; институциональная инфраструктура.

Original article

MODERN SYSTEM OF STATE FINANCIAL SUPPORT FOR SMALL BUSINESS

Elena E. Afanasieva

Orel State University, Orel, Russia

Matvey D. Moskalev

Orel State University, Orel, Russia

Alexandra Y. Kuznetsova

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. The article examines key areas of state financial support for small and medium-sized businesses (SMEs) in Russia. It reveals measures implemented on digital platforms, the specifics of grant and subsidized support, as well as the features of assistance in certain sectors: IT, tourism and import substitution. The current regulatory framework and institutional infrastructure are analyzed.

Keywords: state financial support; entrepreneurship; regulatory framework; institutional infrastructure.

Введение. В условиях усиливающихся экономических вызовов, обусловленных как внутренними структурными изменениями, так и внешними геополитическими факторами, особое значение приобретает поддержка малого и среднего предпринимательства (МСП). Именно этот сегмент экономики служит драйвером инновационного роста, устойчивой занятости и регионального развития. Современные экономические реалии требуют от государства комплексного подхода к формированию и реализации мер поддержки, с акцентом на цифровизацию, межведомственную координацию и индивидуальный подход к нуждам бизнеса. Одним из ключевых направлений такой политики является обеспечение устойчивого доступа МСП к финансовым ресурсам, что невозможно без активной роли регулятора.

Актуальность темы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства (МСП) в 2025 году обусловлена как внутренними, так и внешними факторами. С одной стороны, продолжаются структурные изменения в экономике России, требующие от государства гибкости и адаптивности в политике поддержки бизнеса. С другой – сохраняется влияние внешнеполитических и геоэкономических вызовов, включая санкционные ограничения и затруднённый доступ к международному капиталу. В этих условиях именно МСП становится ключевым фактором устойчивости и драйвером экономического роста, особенно в сфере инноваций, регионального развития и занятости населения.

Значимость изучаемой темы заключается в том, что анализ государственной поддержки МСП позволяет выявить новые подходы и эффективные практики, направленные на модернизацию отечественной экономики. В 2025 году акцент сместился с разрозненных и формальных мер к системному, цифровому и персонифицированному подходу. Развитие цифровых платформ, интеграция с Системой быстрых платежей, запуск специализированных сервисов, социальные контракты, гранты и льготы в ИТ-секторе – всё это демонстрирует переход от традиционной модели помощи к интеллектуальной экосистеме поддержки бизнеса.

Кроме того, поддержка предпринимателей из социально уязвимых групп, развитие внутреннего туризма и импортозамещения, а также создание новой категории МСП+ указывают на стремление государства стимулировать не только количественный рост, но и качественное обновление деловой среды. Изучение этих процессов имеет важное прикладное значение для разработки более эффективных мер экономической политики, укрепления национального технологического суверенитета и формирования благоприятного предпринимательского климата в условиях новых вызовов.

Таким образом, тема является крайне значимой для понимания трансформации государственной экономической политики в современных условиях и разработки стратегий долгосрочного устойчивого развития.

Основная часть. Субъекты малого и среднего предпринимательства (МСП) – это хозяйствующие субъекты (юридица и ИП), отнесённые в соответствии с условиями, установленными Федеральным законом, к малым и средним предприятиям, сведения о которых внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. В эту категорию также попадают крестьянские (фермерские) хозяйства, производственные и сельскохозяйственные кооперативы, хозяйствственные партнерства.

Субъекты МСП делятся на микропредприятия, малые и средние предприятия — в зависимости от количества работников и выручки. Основные критерии отнесения к субъектам МСП касаются численности работников и размера получаемого дохода:

- а) микропредприятие: доход за год — 120 млн рублей, среднесписочная численность работников — не более 15 человек.
- б) малое предприятие: доход — 800 млн рублей, среднесписочная численность работников — не более 100 человек.

в) среднее предприятие: доход — 2 млрд рублей, среднесписочная численность работников — не более 250 человек в общем случае, не более 1000 человек для текстильных производств, не более 1500 человек для сферы общепита.

В России ведётся Единый реестр субъектов малого и среднего бизнеса, который размещён на портале Федеральной налоговой службы. Сведения о субъектах МСП вносятся в реестр автоматически, на основании данных из ЕГРЮЛ, ЕГРИП и налоговой отчётности.

Рассмотрим возможные меры государственной поддержки бизнеса в Российской Федерации.

Начнем с финансовых инструментов Банка России. Рассматривая традиционные и новые форматы кредитования, стоит отметить, что в 2025 году ЦБ продолжит расширять доступ предпринимателей к финансовым ресурсам. Помимо традиционных банковских кредитов, все большее значение приобретают альтернативные инструменты, такие как краудфандинг, факторинг и лизинг. Это особенно важно в условиях ограниченного доступа к международным источникам капитала. В этой связи особое значение приобретают сервисы и механизмы, позволяющие не только упростить получение финансов, но и минимизировать риски:

- расширяется доступ к цифровому сервису «Знай своего клиента»;
- интеграция с Системой быстрых платежей снижает транзакционные издержки;
- усиливаются меры государственной поддержки в виде поручительств и гарантий;
- развивается система посевного финансирования для стартапов.

Таким образом, финансовая инфраструктура поддержки МСП становится не просто шире, но и глубже по функционалу, создавая основу для перехода к более технологичной модели взаимодействия государства и бизнеса.

Не малую помощь предпринимателю оказывает и цифровая платформа МСП. В рамках дальнейшей цифровизации создается современная инфраструктурная платформа, позволяющая получать меры поддержки через «одно окно». Центральным элементом этой экосистемы стал федеральный эксперимент на базе цифровой платформы МСП, запущенный в 2022 году и рассчитанный до 2031 года.

Платформа объединяет в себе данные министерств, регионов, институтов развития и частных структур. Это позволяет предпринимателю быстро получить персонализированный список доступных мер поддержки, оформить заявку и отследить её статус онлайн. Уже сегодня на платформе реализовано более 30 цифровых сервисов, охватывающих сотни программ поддержки.

Дополнительно в 2025 году заработал Портал предоставления мер финансовой поддержки, предлагающий удобный авто-подбор субсидий и грантов в зависимости от региона, отрасли и стадии развития бизнеса. Тем самым цифровая трансформация выходит за рамки административного упрощения — она становится инструментом создания интеллектуальной, предиктивной и адаптивной системы поддержки.

Помимо выше перечисленных инструментов не малую поддержку оказывает и социальный контракт. Для многих начинающих бизнесменов он становится стартовой точкой предпринимательского пути. Особое внимание государство уделяет вовлечению в предпринимательскую деятельность социально уязвимых категорий граждан. Определенно социальный контракт один из самых эффективных механизмов, который позволяет безработным, самозанятым и малообеспеченным гражданам получить стартовый капитал на открытие собственного дела.

В 2025 году сумма выплаты может достигать 350 000 руб. для индивидуальных предпринимателей и 200 000 руб. — для личных подсобных хозяйств. Этот механизм, будучи простым в реализации, особенно актуален для сельских территорий и малых городов, где ограничены возможности трудоустройства. Тем самым социальный контракт становится не только формой социальной помощи, но и элементом экономической политики, направленной на формирование новой предпринимательской среды.

Также важным элементом в поддержке бизнеса является грантовая поддержка. Гранты позволяют бизнесу не просто стартовать, но и масштабироваться, внедрять инновации, расширять рынки. В 2025 году гранты доступны как начинающим, так и действующим предпринимателям в размере от 100 000 до 1 млн рублей.

Приоритетными направлениями остаются:

- ИТ-сфера;
- внутренний туризм;
- сельское хозяйство;

- социальное предпринимательство;
- производство детских товаров.

Поддержка молодых предпринимателей (включая жителей Арктической зоны) формирует долгосрочный кадровый и инновационный потенциал. Финансовые ресурсы могут быть направлены на аренду помещений, закупку оборудования и развитие цифровых каналов продаж, что обеспечивает гибкость и практическую ценность данных мер.

В большой стране богатой своей уникальной природой и культурным разнообразием необходимо развитие туризма как экономического приоритета. Одним из важнейших бенефициаров государственной поддержки остается туристическая отрасль. Национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства» предполагает не только субсидирование инфраструктурных проектов, но и создание условий для привлечения частных инвестиций. Дополнительным бонусом становится сохранение нулевой ставки НДС на услуги гостиниц до 2027 года, поддержка региональных туристических маршрутов и развитие автотуризма позволяют повысить привлекательность внутреннего туризма как альтернативы зарубежному отдыху. Это направление не только стимулирует МСП в сфере услуг, но и способствует комплексному развитию регионов.

Помимо всех перечисленных выше программ особое место в государственной стратегии занимает поддержка ИТ-сектора — как фундамента цифрового суверенитета страны. На 2025 год действует широкий спектр льгот:

- сниженная налоговая нагрузка (ставка 5%);
- освобождение от валютного контроля;
- отсрочка от призыва на военную службу;
- льготная ипотека для ИТ-специалистов;
- компенсации затрат на отечественное ПО.

Комплексность подхода позволяет удерживать кадры, стимулировать инновации и компенсировать отток зарубежных решений, укрепляя независимость критически важных ИТ-сервисов.

Дополнительным стимулом развития малого бизнеса стала реализация «зонтичного» механизма поручительств. Это снижает риски банков при кредитовании МСП и уменьшает требования к залогам. Благодаря этому предприниматели могут привлекать средства на более выгодных условиях, а государственные гарантии покрывают до 50% суммы кредита. Механизм активно дополняется программами

субсидирования процентных ставок, финансируемыми из федерального бюджета, что усиливает мультипликативный эффект от предоставляемых мер.

Федеральная инфраструктура поддержки дополняется программами Минэкономразвития, включая «СВОЙ бизнес» — проект, ориентированный на участников специальной военной операции и их семьи. Программа предлагает цифровые сервисы, обучение, гранты и доступ к инфраструктуре развития бизнеса.

Кроме того, в 2025 году введена новая категория — МСП+. Она охватывает компании, выходящие за пределы стандартных критериев малого и среднего бизнеса, но еще не перешедшие в категорию крупного. Это позволяет сохранить доступ к мерам поддержки для быстрорастущих компаний с численностью до 1500 человек и выручкой до 10 млрд рублей. Тем самым государственная политика становится более гибкой и нацеленной на долгосрочный рост бизнеса на всех этапах его развития.

Важнейшим направлением государственной программы направленной на улучшение и стимулирование бизнеса является поддержка импорта и импортозамещения. Ведь в условиях ограничений многие компании и предприятия не смогли бы существовать без данной поддержки со стороны государства. Минпромторг РФ продолжает развитие цифровых сервисов («Импортозамещение 2.0», навигаторы поддержки), которые позволяют бизнесу быстро находить альтернативы иностранным компонентам и получать государственную помощь. Параллельно идет сокращение перечня товаров, разрешенных к параллельному импорту, что свидетельствует о растущей способности отечественной промышленности закрывать внутренний спрос собственными силами.

Таким образом, политика импортозамещения приобретает черты системной трансформации, а не временного антикризисного механизма.

Подводя итоги, стоит рассмотреть общее количество занятых в МСП и динамику развития МСП в России.

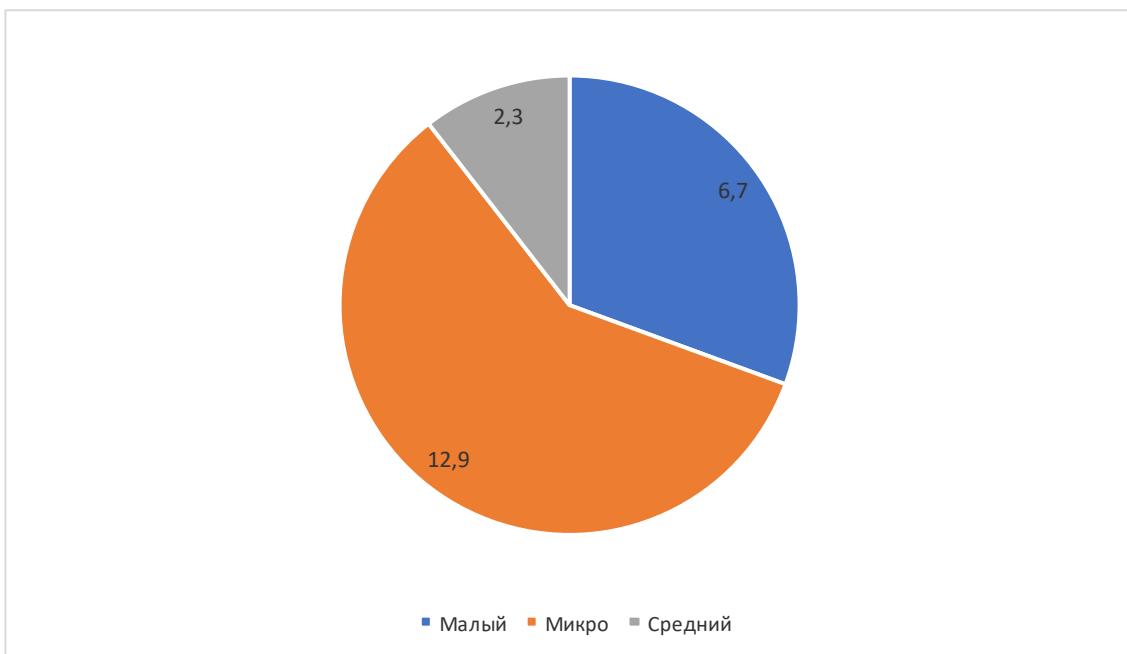


Рисунок 1 – Количество занятых в МСП без учета самозанятых (млн.чел.)

Всего занятых 28,3 млн. человек от общего количества в РФ или 38% от занятых в экономике.

Лидерами по доле занятых в МСП внутри региона являются:

- Москва (61,2%);
- Санкт-Петербург (60%);
- Республика Калмыкия (58,8%).

Оборот МСП от общего по РФ составляет 33% или 2,681 млрд. рублей.

Лидирующими сферами бизнес-деятельности по обороту являются:

- Торговля оптовая и розничная, ремонт автотранспортных средств и мотоциклов (1,515 млрд. руб.);
- Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания (341 млрд. руб.);
- Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг (154 млрд. руб.).

По данным из реестра, который ведет Федеральная налоговая служба (ФНС), на 10 декабря 2024 г. в России насчитывалось более 6,5 млн МСП.

Рассмотрим динамику МСП по данным ФНС на рисунке 1.

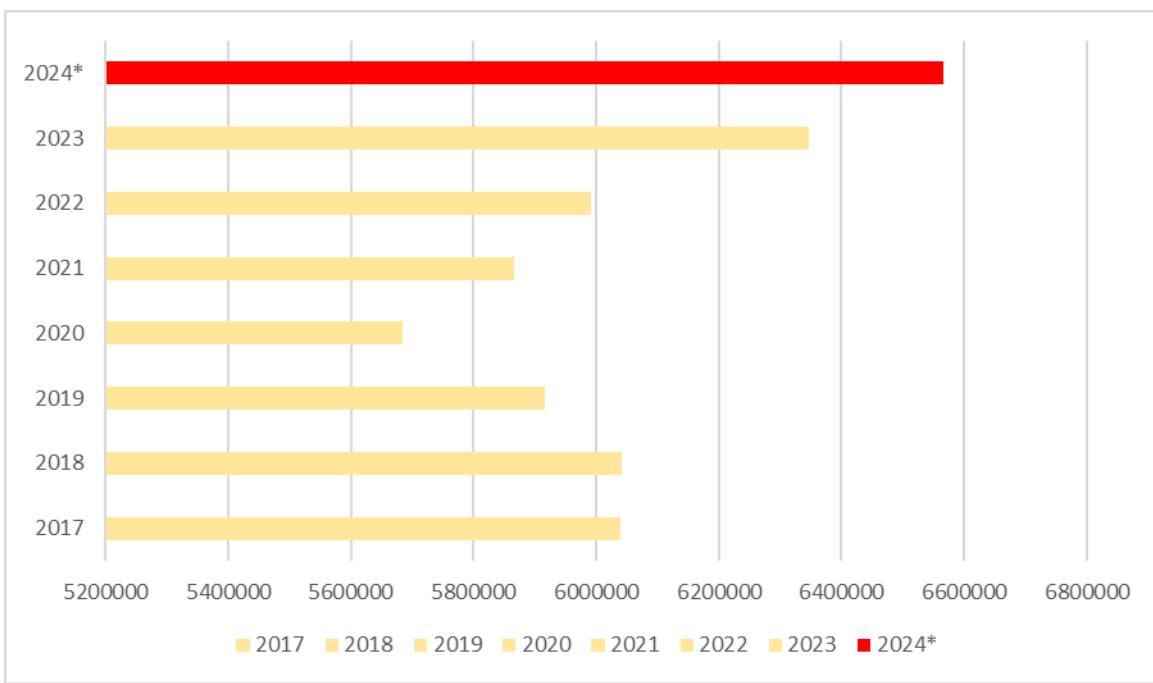


Рисунок 2 – Динамика МСП в России (чел.)

*Для 2024 г. численность на 10.12.2024

Исходя из рассмотренных статистических данных можно сказать, что малое и среднее предпринимательство (МСП) — системообразующий элемент экономики России. Сектор МСП охватывает 38% всех занятых в экономике страны (28,3 млн человек), при этом в отдельных регионах этот показатель превышает 60%, что говорит о высокой региональной значимости малого бизнеса. Также МСП обеспечивает треть общего оборота экономики РФ (33%).

Очень важным является, что государственная поддержка МСП в 2025 году приобрела системный и цифровой характер. В отличие от прежних фрагментарных подходов, современные меры направлены на формирование единой цифровой экосистемы, охватывающей все этапы жизненного цикла бизнеса — от старта до масштабирования. Особое внимание уделяется цифровизации, персонализированным сервисам, быстрому доступу к мерам поддержки через «одно окно» и сокращению административных барьеров.

Развитие сектора МСП неизбежно приводит и к усовершенствованию финансовых инструментов, которые становятся более гибкими и диверсифицированными. В дополнение к классическому кредитованию активно развиваются альтернативные формы финансирования — краудфандинг, факторинг, лизинг, а также механизмы субсидирования процентных ставок и «зонтичные» поручительства. Всё это

способствует расширению доступа МСП к капиталу, особенно в условиях ограничений на внешнее финансирование.

Не мало важным остается и социальная направленность политики по поддержке предпринимателей. Социальные контракты и поддержка уязвимых категорий населения, включая начинающих предпринимателей и участников СВО, демонстрируют стремление государства не только стимулировать экономику, но и решать задачи социальной интеграции и повышения занятости.

Приоритеты государственной политики отражают стратегические задачи страны, такие как: поддержка ИТ-сектора, развитие внутреннего туризма, импортозамещение, а также новая категория МСП+. Всё это указывает на приоритет технологического суверенитета, регионального роста и повышения конкурентоспособности российской экономики.

Таким образом государственная политика поддержки МСП в 2025 году демонстрирует переход от отдельных инициатив к формированию комплексной, цифровой и ориентированной на результат системы. Она направлена на устойчивое развитие предпринимательства как основы экономического роста, социальной стабильности и технологической независимости России. В условиях новых вызовов и ограничений малый и средний бизнес становится не просто объектом поддержки, а ключевым партнером государства в решении задач национального развития.

Необходимо оценить достаточность существующих мер. Поэтому рассмотрим их, выявим недостатки и предложим варианты по усовершенствованию поддержки МСП.

Существующая система государственной поддержки МСП в 2025 году выглядит масштабной, многоуровневой и динамично развивающейся. В нее входят:

- финансовая поддержка (гранты, субсидии, гарантии, льготное кредитование, социальные контракты);
- цифровая инфраструктура (единая платформа МСП, портал автоподбора субсидий, СБП, «Знай своего клиента»);
- отраслевая и территориальная дифференциация (приоритет ИТ, туризм, сельское хозяйство, регионы, Арктика);
- инклюзивные меры (поддержка начинающих, самозанятых, уязвимых категорий, участников СВО).

Получается, что меры количественно достаточно обширны, охватывают большинство целевых групп и задач. Однако качество реали-

зации и эффективность мер не всегда соответствуют ожиданиям бизнеса.

К недостаткам и ограничениям существующей системы можно отнести следующие проблемы:

- сложность и избыточность процедур, несмотря на цифровизацию — предприниматели сталкиваются с бюрократией, техническими сбоями и неочевидными требованиями;

- неравномерность доступа в регионах, особенно в сельской местности и малых городах;

- недостаточная информированность МСП о возможных мерах — многие предприниматели просто не знают о существующих программах или не понимают, как ими воспользоваться;

- формальный подход в отборе получателей поддержки — вместо оценки потенциала и устойчивости бизнеса нередко применяется шаблонная проверка соответствия критериям.

- недостаточное развитие «после стартапного» сопровождения — для тех, кто уже начал бизнес, но нуждается в росте и масштабировании, меры поддержки менее выражены.

Для повышения эффективности государственной поддержки МСП в России можно предложить следующие шаги:

- использовать ИИ и большие данные (big data) на цифровых платформах для точного прогноза потребностей конкретного бизнеса;

- развивать «проактивную поддержку» — когда система сама предлагает подходящие меры, а не требует поиска и подачи заявок вручную;

- выравнивать доступ к мерам поддержки между регионами — особенно для сельских и удалённых территорий;

- расширять отраслевые программы с учетом текущих вызовов (экология, энергоэффективность, оборонно-промышленный комплекс и др.);

- внедрить публичные рейтинги эффективности мер поддержки по регионам;

- создать механизм оценки получателями — «оценка качества господдержки глазами бизнеса»;

- продолжить развитие альтернативных источников (венчурные фонды, региональные инвестиционные клубы);

- повысить гибкость условий выдачи субсидий, снизить требования к залогам и софинансированию;

- развивать поддержку для перехода МСП в разряд среднекрупных компаний (через МСП+);
- внедрять программы экспортной акселерации, международного маркетинга и бизнес-наставничества.

На текущем этапе меры поддержки МСП достаточны по объему, но требуют качественного усовершенствования с упором на адресность, прозрачность, региональный баланс и сопровождение на всех стадиях развития бизнеса. Только в этом случае сектор МСП сможет в полной мере реализовать свой потенциал как основа устойчивой, инклюзивной и инновационной экономики России.

Заключение. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в 2025 году демонстрирует отход от фрагментарного подхода и формирование интегрированной цифровой системы, основанной на принципах адресности, эффективности и технологичности. От финансовых механизмов до цифровых платформ, от грантов до зонтичных поручительств – все элементы работают в логике единой стратегии.

Поддержка МСП – это не просто набор мер, а осознанный курс на формирование новой экономической среды, в которой предпринимательство рассматривается как стратегический ресурс социального и технологического развития страны.

Список источников

1. Постановление Правительства РФ от 21.12.2021 № 2371.
2. Федеральный закон от 12.07.2024 № 176-ФЗ.
3. Постановление Правительства РФ от 29.06.2022 № 1160.
4. Национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства». Минэкономразвития РФ.
5. Официальный сайт Фонда содействия инновациям: <https://fasie.ru>.
6. Официальный сайт МСП.РФ: <https://clck.ru/3LcV8A>
7. МСП: расшифровка, критерии: <https://buhexpert8.ru/zkn-bu/ipp-buhuchet/msp-rasshifrovka-kriterii-bonusy.html>
8. Критерии отнесения к субъектам малого предпринимательства в 2025 году: <https://www.regberry.ru/malyy-biznes/subekty-malogo-predprinimatelstva-kriterii-otneseniya>

9. Торгово-промышленная палата республики Мордовии:
<https://tpprm.ru/o-tpp-rm/novosti/kak-v-rossii-rastet-maloe-i-srednee-predprinimatstvo-ekspert-izuchil-statistiku-izmeneniya-chisla-/>

References

1. Decree of the Government of the Russian Federation dated 12/21/2021 No. 2371.
2. Federal Law dated 07/12/2024 No. 176-FZ.
3. Decree of the Government of the Russian Federation dated 06/29/2022 No. 1160.
4. National Project "Tourism and the hospitality industry". Ministry of Economic Development of the Russian Federation.
5. The official website of the Innovation Promotion Foundation: <https://fasie.ru>.
6. Official website of SME.RF: <https://clck.ru/3LcV8A>
7. SMEs: decoding, criteria: <https://buhexpert8.ru/zkn-bu/ip-buhuchet/msp-rasshifrovka-kriterii-bonusy.html>
8. Criteria for classification as a small business entity in 2025: <https://www.regberry.ru/malyy-biznes/subekty-malogo-predprinimatstva-kriterii-otneseniya>
9. Chamber of Commerce and Industry of the Republic of Mordovia: <https://tpprm.ru/o-tpp-rm/novosti/kak-v-rossii-rastet-maloe-i-srednee-predprinimatstvo-ekspert-izuchil-statistiku-izmeneniya-chisla-/>

Научная статья
УДК 336.711

ВЛИЯНИЕ ПРОВОДИМОЙ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИИ НА БИЗНЕС И ЭКОНОМИКУ В УС- ЛОВИЯХ СВО

Татьяна Александровна Журавлева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, Zhuravleva_orel@mail.ru

Юлия Игоревна Гревцева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, Uliagrevceva6129@gmail.com

Евгения Викторовна Булгакова

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, slom8080@gmail.com

Аннотация. Авторами раскрываются основные подходы к проводимой денежно-кредитной политике в российской экономике с целью недопущения глобального экономического и финансового кризиса. В статье определены основные инструменты ЦБ РФ и обоснованы причины их применения, несмотря на неоднозначность использования тех или иных инструментов.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, Центральный банк РФ, ключевая ставка, инфляция, товаропроизводители, санкции.

Original article

THE IMPACT OF RUSSIA'S MONETARY POLICY ON BUSINESS AND THE ECONOMY IN THE CONTEXT OF ITS

Tatiana A. Zhuravleva

Orel State University, Orel, Russia

Ulia I. Grevtseva

Orel State University, Orel, Russia

Evgeniya V. Bulgakova

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. The authors reveal the main approaches to the monetary policy in the Russian economy in order to prevent a global economic and financial crisis. The article identifies the main instruments of the Central Bank of the Russian Federation and substantiates the reasons for their use, despite the ambiguity of the use of certain instruments.

Keywords: monetary policy, Central Bank of the Russian Federation, key rate, inflation, commodity producers, sanctions.

Введение. События 2022 года оказали существенное воздействие на экономическую политику России, столкнувшись с новыми вызовами. Начало СВО на Украине заставило искать иные подходы в денежно-кредитной политике страны для выхода из зарождающегося экономического кризиса, спровоцированного беспрецедентными, незаконными санкциями по отношению к РФ, отказом западного капитала от участия в российской экономике, сокращением инвестиций в бюджетообразующие отрасли (нефтегазодобыча, военно-промышленный комплекс, сельское хозяйство, здравоохранение, автомобилестроение и другие).

Основная часть. Начало экономического и финансового кризиса в российской экономике сопровождалось постепенным отключением российских финансов от международных систем расчета – SWIFT, из-за чего для выполнения расчетов с иностранными партнерами из дружественных стран приходится создавать «прокладки», и переводить деньги через системы цифровой валюты, например, с помощью криптовалюты.

Намечающийся экономический кризис в России предсказывали многие экономисты, как отечественные, так и западные. Например, иноагент С. Гуриев говорил о том, что «российская экономика не протянет без нефти доллара и скоро схлопнется».[1] Пророссийские лидеры общественного мнения, связанные с экономикой, например Я. Миркин, предрекал «рост цен под 40 % и курс доллара под 250».[2]

Не обходилось и без абсурдных тенденций: по мнению С. Глазьева «от санкций пострадает только американская экономика».[2]

Подобные мнения авторитетных экспертов подкреплялись официальными прогнозами Центробанка России после начала СВО. Э. Набиуллина готовилась к тому, что экономика протянет еще полгода на созданных запасах сырья и оборудования, после чего начнется структурная трансформация и инфляция приблизится к уровню в 20 %. По прогнозам ЦБ, инфляция к декабрю 2022 года должна была достигнуть 12-15 %, а сам ВВП сократится на 10-12 %. [3]

По мнению эксперта из МГУ Н.Зубаревич, спад должен был быть еще более глубоким и быстрым. Однако, оказалось, что российская экономика очень адаптивна и устойчива даже к серьезному санкционному давлению. «Бизнес крутился, как мог, государство приняло несколько мер, которые помогли» – вспоминает экономист. [2]

Но прогнозы не всегда бывают оправданы, что и случилось в этот раз: российская экономика устояла. По оценкам Росстата, инфляция в 2022 году достигла 10%, что ниже заявленного ЦБ РФ, а падение ВВП составило лишь 2%, а уже в 2023 и 2024 годах Россия, наоборот, показывает положительную динамику экономического роста в 3,6% и 4,2 % соответственно. [4]

Рассмотрим, как проводимая денежно-кредитная политика ЦБ РФ позволила экономике удержаться в тяжелейших и по-настоящему «боевых» условиях, а также о ее влиянии на состояние субъектов бизнеса.

Для обеспечения приемлемого уровня занятости, производства, недопущения повальной инфляции Центробанком России проведен ряд мер кредитно-денежной политики, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства в пандемийный период, что предшествовало 2022 году, но с другой стороны обеспечило задел для сферы МСП:

а) банковские субсидии для данной сферы объемом до 150 млрд рублей, что позволило выровнять ситуацию с выплатой заработных плат в наиболее пострадавших секторах экономики;

б) снижение ставки по кредитам, направленным на поддержку кредитования субъектов МСП, а также кредитования на неотложные нужды для сохранения занятости при ключевой ставке в 4,5 %).[5]

После начала рецессии в экономике, связанной с СВО, а также ростом санкционного давления на Россию, российская экономика столкнулась с рядом проблем, которые серьезным образом повлияли

на ее экономическое развитие. Это массовый отток капиталов из экономики; сокращение инвестиций в иностранной валюте; острая потребность товаропроизводителей в оборудовании и технике, комплектующих, сырье, поставки которых затруднены после введения санкций; проблемы инфляции, общего недоверия населения к российской экономике в следствие неопределенности в обществе; снижение потребительского спроса.

В связи с поставленными Правительством РФ задачами по устранению выявленных проблем ЦБ РФ перешел к конкретным действиям: экономику необходимо одновременно перестроить на военные рельсы и при этом не допустить сокращения гражданского сектора.

Покрывать потребности российской экономики в иностранной валюте стало возможным благодаря решению ЦБ РФ весной 2022 года об ограничении валютных операций в долларах и евро. В частности, с 9 марта 2022 вводится временный порядок операций с наличной валютой – он касается запрета на продажу банками наличной валюты, ограничений на сумму выдачи средств с валютных вкладов или счетов граждан, а также взимания комиссии с физлиц при выдаче средств с таких вкладов и счетов [6].

Другой мерой ЦБ РФ стало резкое повышение ключевой ставки: с 28 февраля 2022 года она увеличилась с 9,5% до 20% годовых, но в июле 2022 года её снизили до 8% для обеспечения большей доступности кредитов и стимулирования потребительского спроса.

Данное решение было продиктовано стремлением ЦБ РФ не допустить массового вывода денег населением из банков, вызванного массовой истерией после отключения РФ от системы SWIFT, реальной угрозы заморозки денег на вкладах населения. [7]

Центробанк рассчитывал дальнейшее снижение ключевой ставки после спада пикового давления и стабилизации экономики с помощью повышения потребительского спроса в кредитовании: в базовом сценарии ключевая ставка планировалась на уровне 10,5–10,8% в 2022 году, 6,5–8,5% в 2023 году и 6–7% в 2024 году [8]. В дальнейшем Банк России должен был устанавливать ключевую ставку так, чтобы снизить инфляцию до 4% и удерживать на этом уровне. Однако, данные прогнозы разошлись с реальностью ввиду невозможности удержать инфляцию в диапазоне 4%, что и привело к установлению ключевой ставки в 2024–2025 гг. на уровне 21%.

Одной из наиболее острых проблем российской экономики стала инфляция. По прогнозам ЦБ РФ, она должна была достигнуть 18–21

%, однако, остановилась на 12 %. Центробанк сочетал как меры адаптации, так и противоборства к ней. К примеру, большая часть инфляции была обеспечена инфляцией предложения из-за серьезного удешевления себестоимости продукции из-за ограниченной доступности товаропроизводителей к обслуживанию и закупке импортного оборудования. К тому, же некоторое сырье поставлялось исключительно из-за границы, что повлияло на рост исходных цен на сырье и его доступность для бизнеса.

Существуют противоречивые точки зрения о том, соответствует ли денежно-кредитная политика ЦБ РФ условиям, появление которых было спровоцировано ведением СВО. По мнению ряда экономистов, например, М. Рохлица[9], «политика Центробанка лишь отдаляет неизбежное», а сам рост экономики вызван лишь увеличением военного производства, которое нивелирует падение реального производства. Однако, если судить по цифрам официальной статистики, то, несмотря на санкции и сложную международную обстановку, российская экономика показывает рост выше среднемирового. Так, в 2023 году ВВП России увеличился на 3,6%, а в 2024 году (согласно предварительной оценки) – на 4,7%, что отражено на рисунке 1. [4]

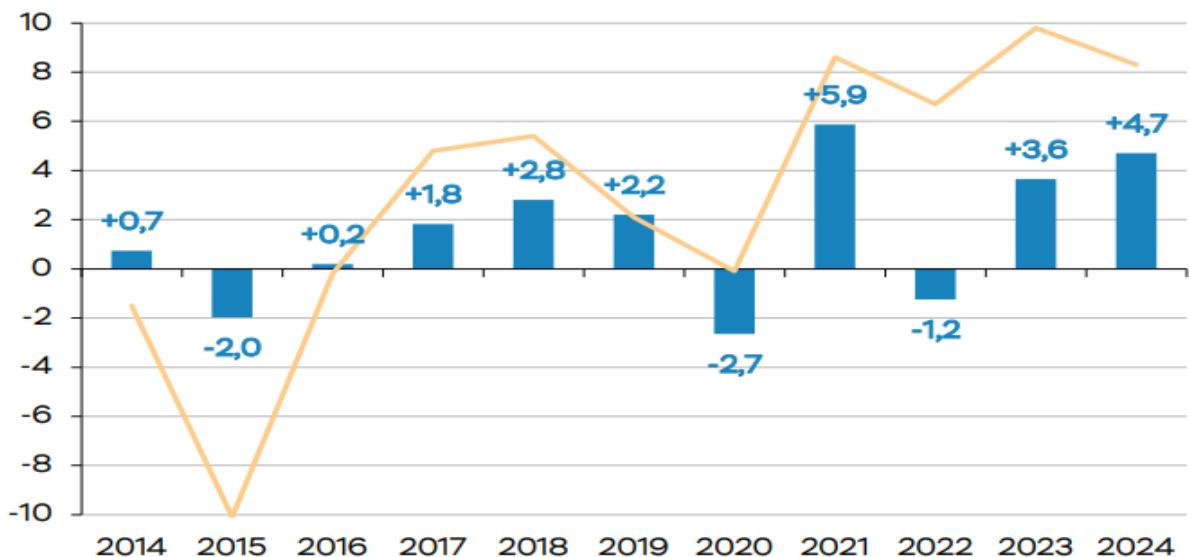


Рисунок 1- Темпы роста ВВП в Российской экономике в 2014-2024 г.[4]

Рост экономики в России сопровождается увеличением занятости населения (в период 2023-2025 гг. в России беспрецедентно низкая безработица в экономике на уровне 3,2-2,4%). По мнению В. Путина, лидерами по промышленному производству в России в 2023 году стали обрабатывающая промышленность, увеличившая темпы своего

развития на 7,5 %, и компьютерные ИТ-технологии, выросшие на треть от своего изначального показателя в 2022 году. [9]

В конце 2024 года денежно-кредитная политика ЦБ РФ ознаменовалась неким ужесточением, что было связано стремительным падением рубля по отношению к другим валютам (к концу 2024 года рубль подешевел на 10-15 % по отношению к другим валютам), а также усилением санкционного давления не только на Россию, но и на дружественные страны, сотрудничающие с российской экономикой.

Второй проблемой видится повышение ключевой ставки Центробанком осенью 2024 года до 21%, что представляется самой высокой ставкой с момента начала СВО [10].

Подобное решение ЦБ РФ продиктовано сразу несколькими весомыми причинами:

а) ускорение инфляции, т.к. годовой показатель роста цен в экономике превышает 8% при цели ЦБ РФ в 4%. На это повлияли потребительская активность (этот фактор создаёт дополнительный спрос на товары и кредиты), дефицит трудовых ресурсов (нельзя быстро нарастить производство, а рост зарплат опережает производительность труда), проблемы с внешними расчётами (импорт становится дороже);

б) увеличение бюджетных расходов страны (например, расходы на льготное кредитование, ипотеку позволяют людям и бизнесу получать выгоду за счёт государственной казны. Увеличение интенсивности СВО в том числе влияет на расширение военных расходов, которые обеспечиваются за счет эмиссионных, необеспеченных денег.

Заключение. Таким образом, проведение жесткой денежно-кредитной политики, конечно не столь выгодно бизнесу и обычным потребителям, но государству такая политика помогает решать поставленные цели: поддержание экономики, борьба с инфляцией, ограничение спроса и другие цели. Центральный банк должен нивелировать инфляцию для поддержания стабильного роста экономики, что невозможно реализовать без строгой кредитно-денежной политики. Из последствий подобного решения ЦБ РФ можно выделить падение потребительского спроса на услуги кредитования, увеличение инвестиционных рисков из-за повышения шанса неликвидности вложений. Однако, подобная политика позволяет сократить темпы инфляции.

Необходимость трансформации кредитно-денежной политики в России объясняется также увеличением санкционного давления на РФ и на дружественные страны, участвующих в торговых отношениях с российской экономикой.

Список источников

1. Сколько протянет российская экономика? Гуриев о дефиците бюджета, проблемах Путина и санкциях // Майкл Наки. – URL : <https://www.youtube.com/watch?v=FE0V5AD3WgU>.
2. Дуэль, А. Есть ли жизнь под санкциями. Как себя чувствует экономика спустя год СВО / А. Дуэль // Аргументы и Факты. – URL : https://aif.ru/money/economy/est_li_zhizn_pod_sankciyami_kak_sebya_c_huvstvuet_ekonomika_spustya_god_svo
3. Среднесрочный прогноз Банка России по итогам заседания Совета директоров по ключевой ставке 22 июля 2022. – URL : https://cbr.ru/collection/collection/file/42180/forecast_220722.pdf
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – URL : <https://rosstat.gov.ru>
5. Асанова, А. М. Политика Центрального банка России в период пандемии коронавируса и ее эффективность / А. М. Асанова, И. Ю. Подлесных. – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/politika-tsentrальнogo-banka-rossii-v-period-pandemii-koronavirusa-i-eyo-effektivnost/viewer>
6. ЦБ рассказал о перспективах национальной денежно-кредитной политики на ближайшие 3 года / Сравни.ру // Рамблер. Финансы. – URL : <https://finance.rambler.ru/markets/49161703-tsb-rasskazal-o-perspektivah-natsionalnoy-denezhno-kreditnoy-politiki-na-blizhayshie-3-goda/>
7. Таиров, Р. Стоимость нефти Brent превысила \$90 за баррель впервые за полторы недели / Р. Таиров // Forbes. – URL : <https://www.forbes.ru/biznes/498411-stoimost-nefti-brent-prevysila-90-za-barrel-vpervye-za-poltory-nedeli>
8. Манучи, Э. Безруков : российский разведчик, проработавший 12 лет в США // Эмпатия Манучи. – URL : <https://rutube.ru/video/267bd0596a890ae00ab5d8d34354a96d/>
9. Антонов такой Антонов: телеграм-канал. – URL : <https://t.me/auantonov/>

10. Предварительная оценка исполнения федерального бюджета в январе-ноябре 2024 года // Министерство Финансов РФ. – URL : https://minfin.gov.ru/press-center/?id_4=39512-predvaritelnaya_otsenka_ispolneniya_federalnogo_byudzheta_v_yanvare-noyabre_2024_goda

References

1. How long will the Russian economy last? Guriev on the budget deficit, Putin's problems and sanctions // Michael Naki. – URL : <https://www.youtube.com/watch?v=FE0V5AD3WgU>.
2. Duel, A. Is there a life under sanctions. How the economy feels after a year of its OWN / A. Duel // Arguments and Facts. – URL : https://aif.ru/money/economy/est_li_zhizn_pod_sankciyami_kak_sebya_chuvstvuet_ekonomika_spustya_god_svo
3. The Bank of Russia's medium-term forecast following the meeting of the Board of Directors on the key rate on July 22, 2022. – URL : https://cbr.ru/collection/collection/file/42180/forecast_220722.pdf
4. The official website of the Federal State Statistics Service. – URL : <https://rosstat.gov.ru>
5. Asanova, A.M. The policy of the Central Bank of Russia during the coronavirus pandemic and its effectiveness / A.M. Asanova, I. Y. Podlesnykh. – URL : <https://cyberleninka.ru/article/n/politika-tsentrальнogo-banka-rossii-v-period-pandemii-koronavirusa-i-eyo-effektivnost/viewer>
6. The Central Bank talked about the prospects of the national monetary policy for the next 3 years / Compare // Rambler. Finance. – URL : <https://finance.rambler.ru/markets/49161703-tsb-rasskazal-o-perspektivah-natsionalnoy-denezhno-kreditnoy-politiki-na-blizhayshie-3-goda/>
7. Tairov, R. The price of Brent oil exceeded \$90 per barrel for the first time in a week and a half / R. Tairov // Forbes. – URL : <https://www.forbes.ru/biznes/498411-stoimost-nefti-brent-prevysila-90-zabarrel-vpervye-za-poltory-nedeli>
8. Manuchi, E. Bezrukov: a Russian intelligence officer who worked for 12 years in the USA // Empathy of Manuchi. – URL : <https://rutube.ru/video/267bd0596a890ae00ab5d8d34354a96d/>
9. Antonov is such an Antonov: telegram channel. – URL : <https://t.me/auantonov/>

10. Preliminary assessment of the federal budget execution in January-November 2024 // Ministry of Finance of the Russian Federation. – URL : https://minfin.gov.ru/ru/press-center/?id_4=39512-predvaritelnaya_otsenka_ispolneniya_federalnogo_byudzheta_v_yanvare-noyabre_2024_goda

Научная статья
УДК 336

ОСНОВЫ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Ольга Владимировна Корева

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, olga_koreva@mail.ru

Екатерина Васильевна Дринь,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, ekateerina.drin@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается понятие финансовой безопасности, значение и роль цифровизации в процессе управления финансами, рассматриваются существующие угрозы. А так же раскрываются ключевые аспекты, которые помогут защитить финансы в цифровом мире.

Ключевые слова: онлайн-банкинг, электронные платежи, криптовалюта, цифровизация, киберугроза, фишинг.

Original article

FUNDAMENTALS OF FINANCIAL SECURITY IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

Olga V. Koreva

Orel State University, Orel, Russia

Ekaterina V. Drin

Orel State University, Orel, Russia

Abstract: The article discusses the concept of financial security, the importance and role of digitalization in the financial management process, and examines existing threats. It also reveals key aspects that will help protect finances in the digital world.

Keywords: online banking, electronic payments, cryptocurrency, digitalization, cyber threat, phishing.

Введение. Финансовая безопасность – это состояние защищенности финансовых ресурсов, активов или информации организации или индивидуального лица от различных угроз.

Цифровизация прочно вошла в нашу жизнь, предоставляя нам возможности для управления финансами. Онлайн –банкинг, электронные платежи, криптовалюты –все это упрощает транзакции и доступ к финансовым услугам.

В условиях цифровизации, когда все больше операций осуществляется в онлайн-формате, вопрос финансовой безопасности становится особо актуальным [5].

Основная часть. Цифровизации не только открыла большие финансовые возможности, но и внесла новые риски, связанные с киберугрозами и мошенничеством.

Угрозы кибербезопасности становятся более изощренными, а финансовые мошенничества принимают новые форматы. Участились случаи, когда злоумышленники используют фишинг и социальную инженерию для получения доступа к финансовым данным клиентов. Особенно важно обеспечить защиту персональных данных, так как утечка личной информации может привести к серьезным последствиям.

Первый шаг к финансовой безопасности – осознание существующих услуг. В цифровой сфере нас подстерегают следующие угрозы:

Фишинг –представляет собой действия, при которых пользователю поступает электронное письмо с промокодом на скидку от интернет –магазина, на рассылку от которого подписан пользователь. По данной ссылке пользователь переходит на сайт, заходит в личный кабинет, выбирает товары, делает заказ и указывает реквизиты. Эти сведения становятся доступными для кибермошенников, поскольку письмо и сайт скопированы с реального [1].

Вредоносное программное обеспечение: вирусы, трояны, кейлоггеры и другие программы, которые могут быть установлены на устройство для кражи информации, шпионажа за вашими действиями в интернете.

Вредоносное программное обеспечение, выводящее из строя систему на устройстве пользователя, повреждает или ворует сведения. Злоумышленники создают такое программное обеспечение и распро-

страняют как файл, на пример по электронной почте. Пользователь скачивает файл и ставит программу на устройство. Вредоносное программное обеспечение проникает в системы ПК, смартфона или на устройство и распространяются по ним через копирование своего программного кода.

Вирусы используют ресурсы системы и нарушают целостность, что становится причинами ошибок, таких как удаление файлов, нарушение структуры хранения информации, блокировка пользователей.

Вирусы также используют ресурсы систем, для проведения атак или майнинга – формирования структур, обеспечивающих работу криптовалютных платформ.

Киберпреступники используют мощности устройств своих жертв, а сами получают вознаграждение за майнинг.

Троянские программы, собирают сведения или повреждают их.

Шпионские программы, отслеживают действия пользователя для использования информации в своих целях. Получив данные карты или пароли аккаунтов, кибермошенники могут своровать денежные средства со счетов [2].

Программы –вымогатели шифруют сведения на устройстве пользователя, а кибермошенники требуют деньги за их расшифровку.

Еще один метод финансовых угроз -социальная инженерия представляет собой метод психологического манипулирования людьми с целью получения конфиденциальной информации или совершения определенных действий, выгодных злоумышленникам.

В финансовой среде это одна из самых опасных угроз, поскольку атаки направлены не на технические системы, а на человеческий фактор –самое слабое звено финансовой безопасности.

Через социальную инженерию осуществляется такой вид финансовых угроз как фишинг:

-СМС фишинг (смишинг) – злоумышленник присыпает сообщение якобы от банка с просьбой перейти по ссылке или отправить код подтверждения.

-электронный фишинг –поддельные письма от «службы безопасности банка» с требованием ввести данные карты на фальшивом сайте.

-вайлинг (звонки от банка) –мошенник звонит жертве, представляется сотрудником банка и под предлогом подозрительных опера-

ций просит: или назвать код из СМС, установить защитное приложение –на самом деле –тロjan, перевести деньги на безопасный счет.

По данным статистики в 2023 году 65 % успешных краж средств происходили через вайлин [2, 4].

Протекстинг (создание ложного сценария). Примеры: Вы выиграли приз! Для получения нужны реквизиты карты. Ваш родственник в беде! Срочно нужны деньги.

Кви про кво – «услуга за услугу» -мошенник предлагает «бонус» или «возврат переплаты» в обмен на данные карты или установку программы.

Еще один вид киберугроз – взлом аккаунтов – несанкционированный доступ к финансовым данным. Существуют такие методы взлома как:

-брутфорс –атаки –автоматический подбор паролей с использованием словарей;

-фишинг –поддельные страницы входа, имитирующие банковские сайты;

-кейлоггинг –вредоносные программы, записывающие нажатия клавиш;

-угон сессий –перехват активных авторизованных токенов;

-sim –свопинг –перехват номера телефона для получения смс кодов.

Следующий вид финансовой угрозы –мошеннические инвестиционные схемы –представляют собой финансовые аферы, маскирующиеся под легальные инвестиционные проекты. Их отличительные черты следующие:

-обещание аномально высокой доходности;

-заявление о «гарантированной прибыли» без рисков;

-использование модных финансовых трендов;

-создание видимости надежности через фальшивые рейтинги и отзывы.

В 2024 году среди разновидностей можно отметить:

-криптовалютные аферы: фейковые ICO иIDO, поддельные криптообменники, «майнинг –пулы» с фиксированным доходом, схема типа « Биткоин круговорот».

-классические финансовые пирамиды: матричные инвестиционные клубы, хайп –проекты с ежедневными выплатами.

-фальшивые брокерские услуги: поддельные форекс –платформы, фиктивны брокеры.

В 2024 году особую опасность представляли гибридные модели, сочетающие элементы классических пирамид с криптовалютными активами. Эффективная защита требует комплексного подхода, сочетающая финансовую грамотность населения, технологические решения и жесткое регулирование [1].

Осознание угроз это только половина дела. Необходимо активно применять меры защиты для минимизации риска рассмотрим их подробнее.

Надежные пароли – использование сложных и уникальных паролей для каждой учетной записи.

Двухфакторная аутентификация – где это возможно. Для входа в учетную запись помимо пароля требуется ввести дополнительный код, сгенерированный приложением на смартфоне или отправленный смс.

Антивирусное программное обеспечение – установить и регулярно обновлять на всех устройствах.

Использовать защищенное соединение wi-fi – избегайте использования открытых незащищенных сетей для проведения финансовых операций. Используйте VPN для шифрования вашего интернет – трафика.

Быть осторожными с персональной информацией – не сообщать никому свои личные данные.

Обновлять программное обеспечение – регулярно обновлять операционную систему и все приложения на устройствах, чтобы устранять уязвимость и улучшать безопасность.

Заключение. Цифровизация финансовой сферы предоставила значительные преимущества, включая возможность осуществления мгновенных платежей, инвестирования в международные рынки и повышения эффективности управления финансовыми ресурсами. Однако, параллельно с этим, наблюдается эскалация киберпреступности и финансового мошенничества, характеризующихся возрастающей сложностью и масштабом. В условиях постоянной адаптации злоумышленников к новым технологиям, критически важным является внедрение надежных мер безопасности, таких как использование сложных паролей, многофакторной аутентификации, регулярное обновление программного обеспечения и создание резервных копий данных. В эпоху быстро развивающихся технологий необходимо быть всегда на чеку и постоянно учиться распознавать новые уловки киберпреступников. Только комплексный подход к обес-

печению кибербезопасности гарантирует надежную защиту финансовых активов.

Список источников

1. Скудалова, Т. В. Финансовая безопасность в условиях цифровой экономики / Т. В. Скудалова, О. А. Репушевская, Я. Э. Нуриева // Таможенное регулирование. Таможенный контроль, 2021. – № 2. – С. 27-34.
2. Скляр, М.А. Цифровизация: основные направления, преимущества и риски / М. А. Скляр, К. В. Кудрявцева // Экономическое возрождение России, 2019. – № 3(61). – С. 103- 114.
3. Денисова, О.Ю. Большие данные – это не только размер данных / О. Ю. Денисова, Э. А. Мухутдинов // Вестник Технологического университета, 2015. – Т. 18. – № 4. – С. 226-230.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – URL: <https://rosstat.gov.ru>
5. Официальный сайт Министерства финансов. – URL: <https://minfin.gov.ru>.

References

1. Skudalova T.V. Finansovaya bezopasnost' v usloviyah cifrovoj ekonomiki / T. V. Skudalova, O. A. Repushevskaya, Ya. E. Nurieva // Tamozhennoe regulirovanie. Tamozhennyj kontrol', 2021. – № 2. – S. 27-34.
2. Sklyar M.A. Cifrovizaciya: osnovnye napravleniya, preimushchestva i riski / M. A. Sklyar, K. V. Kudryavceva // Ekonomicheskoe vozrozhdenie Rossii, 2019. – № 3(61). – S. 103- 114.
3. Denisova O.Yu. Bol'shie dannyе - eto ne tol'ko razmer dannyh / O. Yu. Denisova, E. A. Muhutdinov // Vestnik Tekhnologicheskogo universiteta, 2015. T. 18. № 4. – S. 226-230.
4. Oficial'nyj sajt Federal'noj sluzhby gosudar-stvennoj statistiki. – URL: <https://rosstat.gov.ru>
5. Oficial'nyj sajt Ministerstva finansov. – URL: <https://minfin.gov.ru>.

Научная статья
УДК 336.64

ФИНАНСЫ ДЛЯ БИЗНЕСА: КРЕДИТЫ И АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Ольга Леонидовна Маслова,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Орёл, Россия, OLMaslova@fa.ru

Марина Витальевна Ильязова,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Сургут, Россия, mm.agafonova@mail.ru

Аннотация. В условиях нестабильной экономической ситуации и высоких процентных ставок доступ к финансовым ресурсам становится критически важным для устойчивости и развития бизнеса. В статье рассматриваются современные инструменты финансирования бизнеса, включая банковское кредитование, лизинг, факторинг, страхование, цифровые финансовые активы и другие механизмы поддержки. Проанализированы риски и преимущества различных форм финансирования, а также даны рекомендации по выбору наиболее эффективных решений для малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: бизнес, кредитование, лизинг, факторинг, страхование, цифровые финансовые активы, финансовое планирование.

Original article

FINANCE FOR BUSINESS: LOANS AND ALTERNATIVE INSTRUMENTS

Olga L. Maslova,

Orel Branch of the University of Finance, Orel, Russia

Marina V. Il'yazova

Financial University under the Government of the Russian Federation,
Surgut, Russia

Abstract. In the context of economic instability and high interest rates, access to financial resources becomes critical for business sustainability and growth. The article examines modern tools of business financing, including bank lending, leasing, factoring, insurance, digital financial assets and other support mechanisms. The risks and benefits of various forms of financing are analyzed, and recommendations are given on choosing the most effective solutions for small and medium-sized enterprises.

Keywords: business, lending, leasing, factoring, insurance, digital financial assets, financial planning.

Введение. Современный бизнес, особенно в сегменте малого и среднего предпринимательства (МСП), сталкивается с постоянной необходимостью привлечения финансовых ресурсов для поддержания операционной деятельности и развития. Традиционные формы финансирования, прежде всего банковские кредиты, становятся всё менее доступными ввиду высокой процентной ставки и ужесточения условий. В этой связи возрастаёт интерес к альтернативным финансовым инструментам, способным обеспечить гибкость и устойчивость бизнеса.

Основная часть. Банковское кредитование – один из самых традиционных и массовых источников финансирования для предпринимателей. Однако на фоне роста ключевой ставки Банка России до 16% в 2023–2024 гг. доступность кредитов существенно снизилась, особенно для сегмента малого и среднего бизнеса (МСП). Повышение стоимости заимствований ведёт к росту финансовой нагрузки, снижению рентабельности и, как следствие, отказу от долгосрочных инвестиционных проектов.

Кроме высокой ставки, предприниматели сталкиваются с рядом других барьеров:

- ужесточение требований к обеспечению (залог, поручительство);
- рост числа отказов по заявкам на кредиты;
- необходимость предоставления обширного пакета финансовой отчётности;
- длительные сроки рассмотрения заявок.

По данным Банка России, в 2024 году уровень одобрения заявок на кредиты для МСП составил менее 55%, тогда как в 2020 году этот показатель превышал 70%. Особенно уязвимыми оказались стартапы, не имеющие кредитной истории и достаточной выручки.

В условиях ограниченного доступа к банковским займам бизнесу всё чаще приходится обращаться к альтернативным источникам финансирования. Рассмотрим ключевые из них: Лизинг – позволяет предприятию использовать имущество без необходимости его покупки.

Преимущества:

- отсутствие крупной единовременной выплаты;
- уменьшение налогооблагаемой прибыли за счёт включения платежей в расходы;
- отсутствие необходимости в дополнительном залоге.

Факторинг — инструмент управления дебиторской задолженностью. Преимущества:

- быстрое пополнение оборотных средств;
- снижение кредитных рисков;
- отсутствие необходимости в залоге.

Финансовая устойчивость предприятия во многом зависит от способности снижать или передавать риски. Страхование как инструмент хеджирования позволяет бизнесу защититься от неожиданных потерь, сохранив платежеспособность.

Наиболее распространённые виды страхования:

- страхование имущества (зданий, оборудования);
- страхование ответственности (например, за вред третьим лицам);
- финансовое страхование (убытки от простоя и т.п.);
- страхование ключевых сотрудников.

Заключение. Современный рынок финансирования бизнеса требует от предпринимателей гибкости и диверсификации источников привлечения капитала. В условиях высокой стоимости заёмных средств и изменяющейся макроэкономической среды необходимо активное использование как классических, так и альтернативных финансовых инструментов. Лизинг, факторинг, цифровые активы и страхование позволяют снизить риски и расширить финансовые возможности бизнеса. Важную роль играет также государственная поддержка, особенно для малого бизнеса. Для устойчивого развития предпринимателям важно внедрять практики финансового планирования, управления рисками и постоянно адаптироваться к изменениям финансовой среды.

Список источников

1. Казимагомедов, А. – А. Организация кредитной работы: учебник / А.А.Казимагомедов. – Москва: ИНФРА-М, 2021. – 198 с.
2. Панова, Е.А. Применение факторинга малыми и средними предприятиями и влияние развития информационных технологий на него / Е.А. Панова // Государственное управление. Электронный вестник. – 2020. – № 80. – С. 129–150.

References

1. Kazimagomedov, A. A. Organization of credit work: textbook. Moscow: INFRA-M, 2021. –198 p.
2. Panova, E. A. The use of factoring by small and medium-sized enterprises and the impact of the development of information technologies on it / E.A. Panova // Public administration. Electronic bulletin. – 2020. – No. 80. – pp. 129–150.

Научная статья
УДК 336.5.02

ЛЬГОТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ И СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Елена Евгеньевна Афанасьева,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, afanasyeva.ee@yandex.ru

Елизавета Гиевна Арунашвили,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, l.arunaa31@yandex.ru

Вероника Григорьевна Богомол

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, ik.41ogu@yandex.ru

Аннотация. В условиях глобальной экономической нестабильности и усиления конкуренции на рынках поддержка бизнеса становится одной из ключевых задач государства. Особенно это актуально для малого и среднего бизнеса (МСБ), который сталкивается с трудностями при привлечении финансовых ресурсов. Одним из наиболее эффективных инструментов поддержки бизнеса является льготное кредитование. Оно позволяет снизить финансовую нагрузку на предприятия, стимулировать их развитие и способствовать созданию новых рабочих мест.

Ключевые слова: льготное кредитование, малый и средний бизнес (МСБ), финансовая поддержка, государственные программы, процентные ставки.

Original article

PREFERENTIAL LENDING AS AN INSTRUMENT OF FINANCIAL SUPPORT AND STIMULATION OF BUSINESS DEVELOPMENT

Elena E. Afanasieva

Orel State University, Orel, Russia

Elizaveta G. Arunashvili

Orel State University, Orel, Russia

Veronika G. Bogomol

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. In the conditions of global economic instability and increased competition in the markets, business support becomes one of the key tasks of the state. This is especially relevant for small and medium-sized businesses (SMEs), which face difficulties in attracting financial resources. One of the most effective instruments of business support is preferential lending. It makes it possible to reduce the financial burden on enterprises, stimulate their development and contribute to the creation of new jobs.

Keywords: preferential lending, small and medium-sized businesses (SMEs), financial support, government programs, interest rates.

Введение. Льготное кредитование – предоставление кредитов на условиях, более выгодных по сравнению с рыночными. Это может включать сниженные процентные ставки, увеличенные сроки погашения, отсутствие залога или упрощенные требования к заемщику. Льготное кредитование часто используется государством как инструмент экономической политики для поддержки определенных отраслей или категорий бизнеса. [1]

Основная часть. Льготное кредитование играет важную роль в стимулировании развития бизнеса, особенно в условиях экономической нестабильности. Оно позволяет:

- Снизить финансовую нагрузку на предприятия за счет уменьшения процентных ставок. Это особенно важно для малого и среднего бизнеса, который часто не имеет доступа к дешевым финансовым ресурсам.
- Обеспечить доступ к финансированию для компаний, которые не могут привлечь средства на рыночных условиях из-за высоких рисков или отсутствия залога.

- Стимулировать инвестиции в новые проекты и технологии, что способствует модернизации экономики.

- Поддержать социально значимые отрасли, такие как сельское хозяйство, здравоохранение и образование, которые имеют стратегическое значение для страны. [2]

Государство часто выступает инициатором программ льготного кредитования, используя их как инструмент экономической политики. Например, в России такие программы реализуются через государственные банки (например, Сбербанк, ВЭБ.РФ) и специализированные институты развития. Льготное кредитование также может быть направлено на поддержку экспортно-ориентированных предприятий или компаний, внедряющих инновационные технологии.

Практика льготного кредитования в Российской Федерации. Рассмотрим некоторые программы льготного кредитования бизнеса в 2025 году:

1. Программа «1764». Организации, ИП и самозанятые из реестра малого и среднего предпринимательства (МСП) могут получить кредит по ставке «ключевая ставка ЦБ РФ + 2,75%». Бизнесу выделяют от 500 000 руб. Максимальная сумма и срок зависят от цели:

- инвестиционная – до 2 млрд рублей, до 10 лет;
- пополнение оборотных средств – до 500 млн рублей, до 3 лет.

Если есть действующие кредиты по рыночной ставке, по «Программе 1764» можно оформить рефинансирование. [3]

В первом квартале 2024 года в рамках федеральной Программы льготного кредитования «1764» бизнес получил более 130 млрд. рублей. Малым бизнесом, в том числе микропредприятиями, было привлечено 70% от общего объёма льготных кредитов, средними – 30%. Средневзвешенная ставка по кредитам составила 13,4% годовых. [4]

2. Кредит на развитие предпринимательской деятельности. Подойдёт для микро- и малых предприятий, которым необходимо до 10 млн. рублей. Средства выделяют на срок до трёх лет, а ставка – «ключевая + 3,5%». [3]

3. «Взлёт – от стартапа до IPO». Программа льготного кредитования для высокотехнологичных компаний, которые работают в таких направлениях, как: искусственный интеллект; коммуникационные интернет-технологии; интернет вещей; новые производственные технологии; технологии новых материалов и веществ; генетические технологии; биотехнологии и фармацевтика и другие, указанные в

порядке предоставления субсидии № 22-62194-00645-Р от 23.01.2024 года. [3]

Деньги выделяются на пополнение оборотных средств и инвестиционные цели – например, покупку оборудования или транспортных средств. Организации из МСП могут получить до 500 млн. руб., из МТК – до 1 млрд. руб. Срок кредитования – до трёх лет, ставка – 3%. При этом организация не должна входить в группу компаний с годовой выручкой более 2 млрд. руб. [3]

4. Кредитование сельского хозяйства. Аграрии в 2025 году могут рассчитывать на получение краткосрочных (до 1 года) и долгосрочных (до 15 лет) кредитов по ставке не менее 1% годовых. Конечную ставку рассчитывает банк, учитывая размеры организации, цели финансирования и направление деятельности. Максимальная сумма по краткосрочным кредитам определяется Минсельхозом. Ведомство публикует информацию на своём сайте с разбивкой по регионам. По долгосрочным – индивидуально для каждого заёмщика. [3]

5. Промышленная ипотека. В 2025 году организации и ИП, занимающиеся производственной деятельностью, могут получить до 500 млн. руб. на покупку зданий или незавершённых объектов. Чтобы воспользоваться программой, основная деятельность должна относиться к разделу С справочника ОКВЭД – «Обрабатывающее производство». [3]

Срок действия договора может быть любым, но льготная ставка предоставляется на 7 лет. Как рассчитывается ставка:

- 3% для технологических компаний и 5% для остальных, если ключевая ставка ЦБ РФ менее 10%;
- ставка увеличивается пропорционально разнице между текущей ключевой ставкой и базовыми 10%.

Например, при текущей ключевой ставке 21% промышленную ипотеку оформляют под 14% для технологических компаний и 16% для остальных заёмщиков.

Также выбранная недвижимость должна соответствовать требованию по стоимости квадратного метра:

- до 75 000 руб. в Москве, Московской области и Санкт-Петербурге;
- до 50 000 руб. в других регионах РФ.

В течение трёх лет после подписания договора организация обязана задействовать не менее половины объекта в производственной деятельности. Например, если площадь здания 1000 м², нужно как

минимум на 500 м² разместить оборудование и организовать процессы. Иначе банк отменит льготную ставку и придётся платить по рыночным условиям. [3]

Кредитование юридических лиц (ЮЛ) и индивидуальных предпринимателей (ИП), в том числе субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП), замедлилось в январе 2025 года после традиционного роста в декабре. Объем предоставленных кредитов составил 4,2 трлн. рублей, что на 52,5% меньше, чем в предыдущем месяце. Задолженность на 01.02.2025 снизилась по сравнению с предыдущей отчетной датой на 1,2%, до 76,5 трлн. рублей. Годовой темп прироста замедлился относительно предыдущего месяца до 16,6% (18,5% на начало года). Объем кредитов, предоставленных субъектам МСП, в январе 2025 года сократился по сравнению с декабрям на 35,4%, до 944 млрд. рублей. Задолженность по кредитам, предоставленным субъектам МСП, возросла по сравнению с началом года на 0,5%, до 14,6 трлн. рублей. Просроченная задолженность увеличилась на 3,1%, до 659 млрд. рублей. [5]

В январе 2025 года в структуру по видам деятельности в топ-3 по объему предоставленных кредитов, как и в предыдущие периоды, вошли разделы ОКВЭД 2 «Г – торговля оптовая и розничная», «К – деятельность финансовая и страховая» и «С – обрабатывающие производства» (68,2% от общего объема предоставленных кредитов). Топ-3 по задолженности на 01.02.2025 составили разделы ОКВЭД 2 «С – обрабатывающие производства», «К – деятельность финансовая и страховая», «М – деятельность профессиональная, научная, техническая» (54,5% от общей задолженности). [5]

Международный опыт. В других странах также активно используются механизмы льготного кредитования. Например:

- В Германии действует программа KfW, которая предоставляет льготные кредиты малым и средним предприятиям через сеть партнерских банков. KfW финансирует проекты в области энергоэффективности, инноваций и устойчивого развития. [6]

- В Китае государственные банки предлагают льготные кредиты для стимулирования инноваций и экспорта. Это способствует росту высокотехнологичных отраслей и укреплению позиций Китая на мировом рынке.

Международный опыт показывает, что льготное кредитование может быть эффективным инструментом поддержки бизнеса, если

оно сопровождается четкой стратегией и контролем за использованием средств.

Несмотря на очевидные преимущества, льготное кредитование сталкивается с рядом проблем:

1. Ограничность ресурсов – государственные программы часто имеют ограниченный бюджет, что не позволяет охватить всех нуждающихся. Это приводит к тому, что многие предприятия остаются без поддержки.

В 2025–2030 годах на льготное кредитование бизнеса в России выделено 329,5 млрд. рублей. Из этой суммы 238,4 млрд. рублей предназначены для льготных инвестиционных кредитов для предпринимателей малого и среднего бизнеса из приоритетных отраслей, таких как обрабатывающая промышленность, ИТ, гостиничный бизнес и общественное питание. Часть средств потратят на возмещение расходов банков по займам, выданным до 2025 года. [7]

2. Бюрократические барьеры – сложные процедуры оформления и строгие требования к заемщикам могут затруднять доступ к льготным кредитам. Например, необходимость предоставления большого количества документов и длительные сроки рассмотрения заявок.

3. Риск нецелевого использования средств – отсутствие эффективного контроля может привести к использованию кредитов не по назначению. Это снижает эффективность программ и увеличивает нагрузку на бюджет.

Заключение. Льготное кредитование является важным инструментом финансовой поддержки бизнеса, способствующим его развитию и повышению конкурентоспособности. Оно позволяет снизить финансовую нагрузку на предприятия, стимулировать инвестиции и поддерживать социально значимые отрасли. Однако для повышения эффективности льготного кредитования необходимо устранить существующие проблемы, такие как бюрократические барьеры и ограниченность ресурсов. В перспективе развитие этого инструмента может стать ключевым фактором устойчивого роста экономики. Для этого требуется:

- Упрощение процедур получения льготных кредитов.
- Увеличение финансирования программ поддержки бизнеса.
- Внедрение механизмов контроля за целевым использованием средств.

- Расширение доступа к льготным кредитам для малого бизнеса в регионах. [8]

Список источников

1. Льготное кредитование: Что это такое, советы и примеры. – URL: <https://pro-dgtl.ru/blog/money/tpost/x71279pzs1-lgotnoe-kreditovanie-chto-eto-takoe-sove>
2. Помощь малому и среднему бизнесу – в чем суть льготных кредитов и как они способствуют достижению успеха. – URL: <https://business.mybuh.kz/pomoshh-malomu-i-srednemu-biznesu-v-chem-sut-lgotnyh-kreditov-i-kak-oni-sposobstvuyut-dostizheniyu-uspeha/>
3. Льготное кредитование МСП в 2025 году. – URL: <https://e-kontur.ru/enquiry/2279/lgotnoe-kreditovanie-msp>
4. Социальный фонд России. – URL: <https://sfr.gov.ru/>
5. Центральный банк Российской Федерации. – URL: <https://cbr.ru/>
6. Государственный банк развития Германии (KfW) – URL: <https://www.kfw.de/kfw.de.html>
7. Меры поддержки малого бизнеса в 2025 году. – URL: <https://kassaofd.ru/blog/mery-podderzhki-biznesa-2025>
8. Льготное кредитование: состояние, проблемы и пути решения. – URL: <https://1economic.ru/lib/116803>

References

1. Preferential loans: What it is, tips and examples. – URL: <https://pro-dgtl.ru/blog/money/tpost/x71279pzs1-lgotnoe-kreditovanie-chto-eto-takoe-sove>
2. Assistance to small and medium-sized businesses - what is the essence of preferential loans and how they contribute to success. – URL: <https://business.mybuh.kz/pomoshh-malomu-i-srednemu-biznesu-v-chem-sut-lgotnyh-kreditov-i-kak-oni-sposobstvuyut-dostizheniyu-uspeha/>
3. Preferential lending to SMEs in 2025. – URL: <https://e-kontur.ru/enquiry/2279/lgotnoe-kreditovanie-msp>
4. The Social Fund of Russia. – URL: <https://sfr.gov.ru/>
5. The Central Bank of the Russian Federation. – URL: <https://cbr.ru/>
6. German State Development Bank (KfW) – URL: <https://www.kfw.de/kfw.de.html>

7. Measures to support small businesses in 2025. – URL:
<https://kassaofd.ru/blog/mery-podderzhki-biznesa-2025>

8. Concessional lending: status, problems and solutions. – URL:
<https://1economic.ru/lib/116803>

Научная статья
УДК 368.042

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Олеся Александровна Хачатрян,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, lesya-hachatrya@mail.ru

Полина Андреевна Добродеева,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, polinadobrodeeva@yandex.ru

Аннотация. В статье рассматриваются основные меры финансовой поддержки сельхозпроизводителей в Российской Федерации, а также примеры их успешного использования. Выявлено, что за последние годы наиболее часто и успешно в России используются такие меры государственной финансовой поддержки сельхозпроизводителей, как различные виды грантов, льготные кредиты, льготный лизинг, субсидии для молочного производства, поддержка начинающих фермеров и сельхозкооперативов, налоговые льготы, комплексное развитие сельских территорий и агрострахование.

Ключевые слова: финансовая поддержка, сельхозпроизводители, льготные кредиты и лизинг, субсидии.

Original article

FINANCIAL SUPPORT FOR AGRICULTURAL PRODUCERS

Olesya A. Khachatryan
Orel State University, Orel, Russia

Polina A. Dobrodeeva
Orel State University, Orel, Russia

Abstract. The article discusses the main financial support measures for agricultural producers in the Russian Federation, as well as examples of their successful use. It has been revealed that in recent years, such measures of state financial support for agricultural producers as various types of grants, preferential loans, preferential leasing, subsidies for dairy production, support for novice farmers and agricultural cooperatives, tax incentives, integrated rural development and agricultural insurance have been most often and successfully used in Russia.

Keywords: financial support, agricultural producers, preferential loans and leasing, subsidies.

Введение. Финансовая поддержка сельхозпроизводителей – это меры, принимаемые государством, для развития сельского хозяйства в стране. Ее целью является комплексное развитие аграрного сектора, которое способствует экономическому развитию страны и отдельных ее регионов. К задачам можно отнести следующие аспекты:

- 1) повышение объемов и качества сельскохозяйственной продукции;
- 2) снижение рисков и неопределенности для производителей, обеспечивая им стабильный доход в условиях колебаний рыночных цен;
- 3) повышение конкурентоспособности отечественных сельхозпроизводителей на внутреннем и внешнем рынках;
- 4) внедрение современных технологий и методов ведения хозяйства;
- 5) развитие устойчивой сельскохозяйственной практики, учитывающей экологические и социальные аспекты;
- 6) поддержка сельских жителей путем создания рабочих мест и повышения уровня жизни в сельской местности.

Актуальность данного вопроса заключается в том, что финансовая поддержка сельхозпроизводителей – это важный инструмент как для поддержки экономики, так и для учета социальных и экологических факторов в развитии сельского хозяйства в России.

Основная часть. Сельскохозяйственный товаропроизводитель – это организация или индивидуальный предприниматель, осуществляющие производство сельскохозяйственной продукции, её первичную и последующую (промышленную) переработку и реализацию этой продукции [1].

Финансовая поддержка – это предоставление денег для развития компаний. Она включает в себя: льготное кредитование и поручительство, небанковское финансирование, субсидии, гранты и дополнительные сервисы для снижения издержек (например, Система быстрых платежей) [2].

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации предлагает следующий список мер государственной поддержки агропромышленного комплекса:

1. Льготный тариф на перевозку. Он предполагает сниженную стоимость железнодорожных перевозок некоторых видов сельскохозяйственной продукции (зерна, овощей, удобрений и т.д.).

2. Льготный лизинг – это долгосрочная аренда имущества с частичным финансированием за счёт государства.

3. Льготное кредитование – это выдача займов сельскохозяйственным товаропроизводителям, организациям и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим производство, переработку и (или) реализацию сельскохозяйственной продукции, под сниженный процент на конкретную цель. Возмещение кредитной организации недополученных доходов происходит напрямую из федерального бюджета в размере ключевой ставки Банка России.

4. Субсидии – это вид финансовой помощи, при которой государство или муниципалитет частично или полностью покрывает расходы на определённые товары, услуги или мероприятия. Различают следующие виды субсидий:

- объединенная (предполагает достижение двух и более мероприятий (результатов) структурных элементов государственных (муниципальных) программ);

- на возмещение части процентной ставки по инвестиционным кредитам, взятым до 1 января 2017 года;

- производителям сельскохозяйственной техники;

- на стимулирование развития виноградарства и виноделия.

5. Возмещение сельхозтоваропроизводителям части расходов на мелиоративные мероприятия. Мелиоративные мероприятия – это комплекс организационно-хозяйственных и технических работ, направленных на улучшение свойств земель.

6. Различные виды компенсаций части затрат (на сертификацию продукции АПК; на создание и (или) модернизацию объектов АПК; на создание и (или) модернизацию объектов по переработке сельскохозяйственной продукции; на транспортировку продукции АПК; на

приобретение семян; на создание и (или) модернизацию картофеле- и (или) овощехранилищ в рамках Федерального проекта «Развитие овощеводства и картофелеводства».

7. Стимулирование увеличения производства отдельных видов масличных культур.

8. Определение функциональных характеристик (потребительских свойств) и эффективности сельскохозяйственной техники и оборудования.

9. Меры поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в сфере переработки сельскохозяйственной продукции.

10. Специальный инвестиционный контракт (СПИК 2.0) – это соглашение между инвестором и государством, предусматривающее обязательства инвестора по реализации проекта в сфере промышленного производства с применением новых технологий и обязательства государства по обеспечению поддержки в виде налоговых льгот, субсидий, упрощённого доступа к госзаказу и иных мер поддержки. Его целью является стимулирование инвестирования в промышленное производство с применением новых технологий. В рамках СПИК 2.0 инвестор обязуется реализовать инвестиционный проект по внедрению или разработке и внедрению современной технологии для освоения на её основе производства промышленной продукции в России. Государство гарантирует инвестору выгодные и неизменные условия для вложений, в том числе налоговые льготы и особые условия аренды земли без проведения торгов. Контракты заключаются на срок до 15 лет, если вложения в проект не превышают 50 млрд. рублей, при большей сумме период действия соглашения может быть увеличен до 20 лет [4].

11. Создание и развитие агробиотехнопарков. Агробиотехнопарк – это интеллектуальная и технологическая платформа инновационного развития АПК на основе передовых технологий (nano-, bio-, info-) посредством объединения научно-образовательного потенциала и ресурсов ведущих учреждений профессионального образования, научно-исследовательских организаций, сельхозтоваропроизводителей и агробизнеса.

12. Инвестиционная тарифная льгота – это возможность ввезти в РФ беспошлинно высокотехнологичное оборудование и его части, а также сырье и материалы, аналоги которых не производятся в ЕАЭС, либо производятся в недостаточном для реализации инвестиционного

проекта количестве, либо не соответствуют техническим характеристикам реализуемого инвестиционного проекта.

13. Поддержка сельскохозяйственного страхования – это оказание мер государственной поддержки агропромышленного комплекса в сфере сельскохозяйственного страхования [3].

Наиболее часто и успешно за последние годы в России используются следующие меры государственной финансовой поддержки сельхозпроизводителей: различные виды грантов, льготные кредиты, льготный лизинг, субсидии для молочного производства, поддержка начинающих фермеров и сельхозкооперативов, налоговые льготы, комплексное развитие сельских территорий и агрострахование.

Сегодня сельхозпроизводители в России активно пользуются грантовой поддержкой со стороны государства. В частности:

– Грант «Агростартап» – самый известный грант, он выдается Минсельхозом на реализацию проектов по созданию или развитию фермерского хозяйства (КФХ). Получить грант можно на разведение крупного рогатого скота мясного или молочного направлений продуктивности. Сумма – до 5 млн руб., но не более 90% затрат на проект. Сумма гранта может быть увеличена до 6 млн руб., если КФХ является членом сельскохозяйственного потребительского кооператива, а часть средств гранта будет направлена на формирование неделимого фонда такого кооператива. По другим направлениям деятельности КФХ грант предоставляется в сумме не более 3 млн руб., но не превышает 90% затрат [5].

– Грант на развитие семейной фермы. С 2024 года действует два варианта: помочь в осуществлении капитальных затрат – до 30 млн рублей и реализация комплексных проектов (приобретение техники, оборудования, сельскохозяйственных животных и птицы) – до 20 млн рублей (60% затрат фермера). Получить этот грант могут КФХ, в которых работают не менее двух членов семьи фермера или ИП-главы КФХ. Грант нацелен на развитие и создание новых рабочих мест, поэтому в заявке нужно указывать строительство новых сооружений и другие подобные цели. С помощью гранта можно погасить до 20% льготного инвесткредита (с процентами), полученного на эти цели в течение полугода лет [5].

Важное условие – фермер должен создать одно постоянное рабочее место на каждые 10 млн руб. гранта и сохранять эти рабочие места в течение 5 лет после его получения.

– Грант для вновь созданных потребительских кооперативов, у которых как минимум 70% выручки формируется за счет заготовки, хранения, переработки и сбыта сельхозпродукции. До 10 млн руб. может получить сельскохозяйственный потребительский кооператив, созданный менее 12 месяцев назад. Исключение – сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы. По условиям гранта средства нужно направить на: покупку или строительство зданий для производства, хранения или переработки сельхозпродукции; закупку оборудования, техники и транспорта; а также на погашение до 20% основного долга по займу в сельскохозяйственном потребительском кредитном кооперативе. Также, нужно создать не менее 1 постоянного рабочего места и сохранять его не менее 5 лет. Кроме того, не менее 20% от суммы затрат нужно вложить из своих средств, а грант покроет 80%. На Дальнем Востоке – до 90%. Все средства нужно использовать за два года [5].

– Грант «Агротуризм» выдается сельхозтоваропроизводителям на реализацию проектов сельского туризма. Его можно получить, приняв участие в конкурсе Минсельхоза. Организационно-правовая форма хозяйства при этом не имеет значения.

– Грант «Агромотиватор» для участников СВО

Получить этот грант в 2025 году смогут участники СВО, у которых есть статус ИП – главы КФХ или КФХ. Гранты выплачиваются разных размеров:

1) на цели разведения крупного рогатого скота мясного или молочного направлений продуктивности максимальная сумма гранта – 7 млн руб., но не больше 90% всех затрат;

2) на другие направления сельскохозяйственной деятельности сумма гранта составляет до 5 млн руб., но не больше 90% затрат.

Другой популярной формой финансовой поддержки сельхозпроизводителей является льготное кредитование.

По оценкам Минсельхоза, на текущий момент в общем объеме финансовой поддержки льготное кредитование занимает 50% и остается одной из наиболее востребованных у аграриев мер поддержки. В 2024 году на это направление поддержки выделили 219 млрд руб. В 2025 году планируется выделить 94 млрд руб., в 2026 году – 112,8 млрд руб., в 2027 году – 110,6 млрд руб. [5].

В 2024 году механизм льготного кредитования АПК изменился. Процентная ставка по кредитам стала плавающей, а не фиксированной, как ранее, и рассчитывается для разных направлений деятельно-

сти сельхозпроизводителей. Более низкими ставки будут для тех аграриев, работающих в направлениях, по которым не достигнуты целевые показатели продовольственной безопасности. По расчетам экспертов, в 2025 году ставки по кредитам для аграриев могут составить 11-12%.

Широко используется в сельском хозяйстве и такой инструмент финансовой поддержки бизнеса, как льготный лизинг.

В 2025 году Минпромторг запустит новую программу льготного лизинга сельхозтехники. Программа будет реализовываться через механизм инфраструктурных облигаций. Новая программа позволит аграриям приобрести на льготных условиях порядка 500 тракторов и комбайнов. Данные облигации позволяют привлекать средства для финансирования строительства или реконструкции объектов инфраструктуры. Условия размещения: срок – 15 лет под льготную (субсидированную из бюджета) ставку. В 2025 году финансирование льготного лизинга для АПК увеличено на 13 млрд руб. относительно 2024 года [5].

Государство поддерживает сельхозпроизводителей и путем выделения субсидий из бюджета, в частности, выдаются субсидии для молочного производства.

Минсельхоз намерен сохранить меры поддержки молочной отрасли до того момента, пока не будет достигнута самообеспеченность по этому направлению. Это самая поддерживаемая подотрасль, на которую выделялось по 62 млрд руб. в 2024 и 2023 году [5]. По действующим условиям производители молока могут получить субсидии на оборудование для ферм. Так, если поголовье составляет 200–400 голов, субсидия покроет 50% расходов на покупку оборудования. Также поддержку получают экспортеры молока, сливок, сыворотки, сливочного масла и сыров – на транспортировку продукции. Размер компенсации затрат установлен в размере 25 до 100% от фактических расходов.

В последнее время широко распространена и государственная поддержка начинающих фермеров и сельхозкооперативов. В бюджете на 2025 год предусмотрены 7 млрд. руб. на создание системы поддержки фермеров и развитие сельской кооперации.

Также для АПК действуют и налоговые льготы, в частности льгота по налогу на прибыль на 2025 год – ставка остается нулевой. Будут действовать льготные ставки по налогу на имущество и единый сельскохозяйственный налог.

Правительством страны разработаны и программы, направленные на комплексное развитие сельских территорий. Так, с 2025 года начнется реализация программы в новых регионах России. Всего на поддержку аграриев новых регионов на трехлетний период предусмотрено 19,8 млрд руб., в том числе на 2025 год – 4,8 млрд рублей, которые будут направлены на поддержку растениеводства, животноводства, перерабатывающей промышленности и на льготное кредитование.

В 2025 году продолжит действовать мультирисковая программа агрострахования. Этот инструмент позволяет получить страховую выплату при потере урожая из-за природных явлений. Также действует программа страхования от убытков в результате ЧС.

По данным Национального союза агростраховщиков, в 2021–2023 годах сельхозпроизводители получили не менее 14,4 млрд руб. страховых выплат по программам страхования с господдержкой и без господдержки, том числе 278 млн руб. — по программе страхования от ЧС. По состоянию на октябрь 2024 года режим ЧС в связи с потерями в АПК объявлялся 29 раз в 26 регионах. Выплаты по страхованию урожая к середине сентября составили 2,3 млрд руб. Кроме того, страхование не менее 50% посевов является одним из условий для получения льготного кредита [5].

Заключение. Подводя итог, можно сделать вывод, что финансирование сельхозпроизводителей со стороны государства и применение различных мер их финансовой поддержки является необходимым и эффективным инструментом развития сельского хозяйства и экономики регионов и страны в целом, особенно в условиях политической нестабильности. В перспективе данный инструмент необходимо развивать: в частности, продолжать расширять программы субсидирования, упростить доступ сельскохозяйственным товаропроизводителям к кредитам, инвестировать в инновационное оборудование и технологии, развивать логистику и инфраструктуру АПК. Также помимо государственного финансирования можно стимулировать и привлекать частные инвестиции в сельское хозяйство.

Список источников

1. Федеральный закон от 29.12.2006 г. № 264-ФЗ «О развитии сельского хозяйства» (с изменениями и дополнениями) – 2022. – URL:
<https://base.garant.ru/12151309/5ac206a89ea76855804609cd950fcraf7/>

2. Меры поддержки малого бизнеса – 2024. – URL: <https://dasreda.ru/learn/blog/article/1295-gde-najti-podderzhku-biznesa>
3. Меры государственной поддержки агропромышленного комплекса // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации – 2025. – URL: <https://mcx.gov.ru/activity/state-support/measures/>
4. Специальный инвестиционный контракт 2.0 (СПИК 2.0) – Инвестиционный портал Пермского края – 2024. – URL: <https://investinperm.ru/investoram/podderzhka/spik-2-0/>
5. Господдержка АПК в 2025 году – Своё Фермерство – 2024. – URL: <https://svoefermerstvo.ru/svoemedia/articles/gospodderzhka-fermerov-v-2025-godu>

References

1. On Federal Law No. 264-FZ of December 29, 2006 "On the development of agriculture" (With. year of amendment of the supplement) – 2022. – URL: <https://base.garant.ru/12151309/5ac206a89ea76855804609cd950fcf7/>
2. Business support measures url – 2024. – URL: <https://dasreda.ru/learn/blog/article/1295-gde-najti-podderzhku-biznesa>
3. Measures of state support for the agro-industrial complex // Ministry of Agriculture of the Russian Federation of Agriculture – 2025. – URL: <https://mcx.gov.ru/activity/state-support/measures/>
4. Special Investment Contract 2.0 (SPIC 2.0) – Management of the Port of Perm Krai – 2024. – URL: <https://investinperm.ru/investoram/podderzhka/spik-2-0/>
5. Year of state support for the agro–industrial complex in 2025 – Your Farming – 2024. – URL: <https://svoefermerstvo.ru/svoemedia/articles/gospodderzhka-fermerov-v-2025-godu>

Научная статья
УДК 336.572/.576

ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Наталия Николаевна Астахова,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, nataliya-astahov@mail.ru

Сергей Андреевич Пунанов,

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, seregakuprin862@gmail.com

Арина Игоревна Городничева

Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, g-arina.gorodnicheva@yandex.ru

Аннотация. Статья посвящена анализу инструментов государственной финансовой поддержки бизнеса в современной России, с особым вниманием к кредитным программам, субсидиям, налоговым льготам и лизингу. Цель статьи – выявить ключевые механизмы государственной поддержки, оценить их эффективность и региональные особенности на основе актуальной статистики за 2024–2025 годы. В работе подробно рассмотрены такие направления, как льготное кредитование (включая программы ПСК, сельскохозяйственные кредиты, микрозаймы), целевые субсидии и гранты для малого и среднего бизнеса, налоговые льготы для новых ИП и ИТ-сектора, а также государственные программы льготного лизинга и промышленной ипотеки. Особое внимание уделено региональной специфике поддержки, в том числе в Арктической зоне, на Дальнем Востоке и в национальных республиках. На основании проведенного анализа авторы делают вывод о высокой значимости государственной поддержки для развития предпринимательства и экономики страны, однако отмечают необходимость устранения дисбалансов в распределении ресурсов между регионами и упрощения процедур для малых предприятий.

Ключевые слова: государственная поддержка, бизнес, кредиты, субсидии, налоговые льготы, лизинг, региональные программы

Original article

TOOLS OF STATE FINANCIAL SUPPORT FOR BUSINESS IN MODERN RUSSIA

Natalia N. Astakhova

Orel State University, Orel, Russia

Sergey A. Punanov

Orel State University, Orel, Russia

Arina I. Gorodnicheva

Orel State University, Orel, Russia

Abstract. This article analyzes the tools of state financial support for business in modern Russia, with a special focus on credit programs, subsidies, tax incentives, and leasing. The purpose of the article is to identify key mechanisms of state support, assess their effectiveness, and consider regional features based on current statistics for 2024–2025. The paper examines in detail such areas as preferential lending (including the PSC program, agricultural loans, microloans), targeted subsidies and grants for small and medium-sized businesses, tax incentives for new individual entrepreneurs and the IT sector, as well as state programs for preferential leasing and industrial mortgages. Particular attention is paid to the regional specifics of support, including in the Arctic zone, the Far East, and national republics. Based on the analysis, the authors conclude that state support is highly significant for the development of entrepreneurship and the country's economy, but note the need to eliminate imbalances in the distribution of resources between regions and to simplify procedures for small enterprises.

Keywords: state support, business, loans, subsidies, tax incentives, leasing, regional programs

Введение. Актуальность темы заключается в том, что государство активно развивает кредитные программы для бизнеса, уделяя особое внимание малым и средним предприятиям, а также приоритетным отраслям. Ключевым инструментом остается Программа стимулиро-

вания кредитования (ПСК), реализуемая Банком России и Корпорацией МСП.

Российский сектор малого и среднего предпринимательства (МСП) демонстрирует устойчивый рост и успешно выполняет задачи, поставленные национальным проектом. Несмотря на экономические вызовы последних лет, включая пандемию и санкции, малому бизнесу удалось не только сохранить свои позиции, но и немного увеличить количество предприятий и численность занятых.

По данным Минэкономразвития, в сфере МСП занято 29,7 млн человек, включая 7,8 млн самозанятых. Целевой показатель по занятости, установленный на 2024 год, был достигнут досрочно, еще в середине 2021 года. Количество субъектов МСП (без учета самозанятых) с 2016 года выросло на 7% и достигло 5,9 млн. Ежегодно регистрируется более миллиона новых предприятий.

Вклад МСП в ВВП России остается стабильным, превышая 20%. Эксперты оценивают вклад предпринимательства в ВВП в 2022 году более чем в 30 трлн рублей. Сектор МСП играет важную роль в формировании бюджетов всех уровней. В 2022 году налоговые поступления от МСП в консолидированный бюджет выросли на 10% по сравнению с предыдущим годом и составили 4,7 трлн рублей, что составляет 20% всех доходов бюджета. Этот рост был достигнут, несмотря на льготные тарифы страховых взносов для субъектов МСП.

Реализация национального проекта позволила решить важные социальные задачи: обеспечить занятость населения, сохранить рабочие места и доходы граждан, а также вывести из тени самозанятых благодаря новым налоговым инструментам. В кризисные годы МСП продемонстрировал высокую адаптивность и деловую инициативу, обеспечив стабильную работу компаний и выполнение социальных и налоговых обязательств, чему способствовала грамотная государственная поддержка.

Однако, существуют и проблемы, требующие решения. В частности, наблюдается недостаток средних компаний в структуре МСП, где преобладают микропредприятия и ИП. Количество средних предприятий в 2023 году ниже, чем в 2016 году, хотя и зафиксирован рост по сравнению с 2021 и 2022 годами. Текущие изменения в структуре МСП требуют пристального внимания и системных решений.

Основная часть. Ключевыми механизмами финансовой помощи малому и среднему бизнесу являются займы и льготные условия кредитования, включая программы, направленные на активизацию кре-

дитной деятельности (например, Программа стимулирования кредитования), безвозмездная финансовая помощь: субсидии и гранты, снижение налоговой нагрузки и особые налоговые условия, в частности, временное освобождение от уплаты налогов (налоговые каникулы), финансовая аренда (лизинг) и инвестиционные проекты. Например, предоставление оборудования в лизинг на выгодных условиях. Образовательная поддержка, консультационные услуги и специализированные сервисы, включая цифровые платформы и онлайн-инструменты для ведения бизнеса. Институциональные меры поддержки МСП далее будут рассмотрены более подробно.

Кредиты и льготное кредитование. Программа стимулирования кредитования (ПСК) – государственная программа, реализуемая Банком России и Корпорацией МСП, предоставляющая предприятиям кредиты по сниженным ставкам (ниже рыночных) для развития приоритетных отраслей: туризма, ИТ, производства.

Корпорация МСП предлагает займы до 2 млрд рублей на срок до 3 лет с льготной ставкой около 19% для проектов в туризме, производстве и ИТ. Отдельно выделяются сельскохозяйственные кредиты от Минсельхоза – от 10 млн рублей на срок до 10 лет, что позволяет фермерам и агрохолдингам планировать долгосрочные инвестиции. Для микробизнеса доступны займы до 5 млн рублей через государственные микрофинансовые организации, что особенно актуально для стартапов и локальных инициатив. [1]

Важным элементом поддержки являются «зонтичные» поручительства Корпорации МСП и ВЭБ.РФ. Они покрывают до 50% суммы кредита (максимум 1 млрд рублей) и действуют до 10 лет, снижая риски для банков и упрощая доступ к финансам для компаний без залогового обеспечения. Например, предприниматель, открывший цех по переработке сельхозпродукции, может получить крупный кредит под гарантии государства, что стимулирует развитие сельских территорий. [2]

Субсидии и гранты – важная мера поддержки малого и среднего бизнеса, включают прямые субсидии, гранты для молодых предпринимателей, целевые субсидии.

Прямые субсидии – безвозвратные денежные выплаты из бюджета на конкретные цели: закупку оборудования, развитие инноваций, поддержку народных промыслов.

Гранты для молодых предпринимателей – целевое финансирование проектов лиц 14–25 лет, включая увеличенные суммы для Арктической зоны (до 1 млн рублей).

Целевые субсидии – компенсация части расходов бизнеса (например, 30% затрат на сельхозтехнику или логистику), предоставляемая после выполнения условий программы.

Прямые субсидии из федерального и региональных бюджетов направлены на поддержку инноваций, народных промыслов, экотуризма и социального предпринимательства. Например, мастерская, возрождающая традиционную роспись по дереву, может получить средства на закупку материалов или оборудование. Отдельное внимание уделяется молодым предпринимателям: гранты от 100 тыс. до 1 млн рублей (в Арктической зоне) позволяют подросткам и студентам запускать первые проекты, будь то ИТ-стартапы или социальные инициативы.

Кроме того, государство компенсирует бизнесу часть затрат через целевые субсидии. Так, сельхозпроизводители могут возместить до 30% расходов на технику, а туроператоры – часть затрат на инфраструктуру. Социальные предприятия, например, занимающиеся трудоустройством людей с инвалидностью, получают гранты на развитие, что усиливает связь между экономикой и общественными нуждами.

Программа господдержки МСП включает также налоговые льготы и преференции. Так, в 2020-2022 гг. были снижены налоги и страховые взносы, предоставлены отсрочки по уплате налогов и взносов и сдаче отчётности, реализованы меры по реструктуризации долговых обязательств. В период пандемии принят закон о двукратном снижении общей ставки страховых взносов (с 30 до 15%) во внебюджетные фонды для малого и среднего бизнеса с зарплат сотрудниками, превышающих минимальный размер оплаты труда.

Этой мерой могут воспользоваться все субъекты МСП, и по этой причине она всеми воспринята положительно.

Налоговые каникулы – временное освобождение новых ИП на УСН или патенте от уплаты налогов (до 2 лет) для снижения фискальной нагрузки на старте.

Льготы для ИТ-сектора – снижение налога на прибыль до 5% и страховых взносов до 7,6% для компаний, занимающихся разработкой ПО и цифровыми технологиями.

Нулевая ставка НДС для гостиниц – освобождение от налога на добавленную стоимость предприятий гостиничного бизнеса на период до 2027 года или 5 лет после открытия.

Налоговые послабления становятся ключевым стимулом для новых и действующих предприятий. Новые ИП на упрощенной системе налогообложения (УСН) или патенте (ПСН) могут получить «налоговые каникулы» на 1–2 года по решению регионов. Это позволяет начинающим предпринимателям укрепить бизнес без фискальной нагрузки. Для ИТ-сектора введены специальные условия: сниженная ставка налога на прибыль (5% до 2030 года) и пониженные страховые взносы (7,6%), что поддерживает цифровизацию экономики.

Для поддержки туризма введены специальные льготы, в частности, освобождение от НДС для гостиниц и хостелов. Эта мера действует до середины 2027 года, но для новых объектов, открытых позднее, срок действия льготы составляет пять лет с момента начала работы. Таким образом, отель, построенный в Сочи в 2025 году, сможет использовать сэкономленные на НДС средства для развития до 2030 года. Ожидается, что это приведет к снижению издержек бизнеса и созданию новых рабочих мест.

В условиях растущей стоимости банковских кредитов, лизинг становится ключевым инструментом поддержки бизнеса, позволяющим предприятиям модернизировать оборудование на льготных условиях. Лизинговое финансирование, предлагающее более низкие ставки, чем банковские кредиты, делает обновление производственных мощностей доступным для многих предпринимателей.

Льготный лизинг оборудования – аренда техники с правом выкупа по сниженным ставкам (6% для российского, 8% для импортного), позволяющая бизнесу обновлять фонды без крупных единовременных затрат.

Единая лизинговая субсидия – компенсация до 50% стоимости оборудования для предприятий лёгкой промышленности, чтобы стимулировать модернизацию.

Промышленная ипотека – кредиты с господдержкой под 5% годовых на покупку или реконструкцию производственных помещений (суммы до 1 млрд рублей).

Льготный лизинг оборудования помогает предприятиям обновлять производственные мощности без крупных единовременных затрат. Для российского оборудования ставка составляет 6%, для импортного — 8%, что стимулирует импортозамещение. Например,

фабрика по пошиву одежды может арендовать современные швейные машины с минимальной переплатой. Дополнительно для легкой промышленности действует «единая лизинговая субсидия», покрывающая до 50% стоимости техники, что делает модернизацию доступной даже для небольших предприятий.

Крупные проекты поддерживаются через промышленную ипотеку. Ставка до 5% годовых и суммы до 1 млрд рублей позволяют компаниям приобретать или реконструировать производственные помещения. Например, пищевой комбинат может расширить цех за счет кредита с господдержкой, увеличив выпуск продукции для региональных сетей. Эти инструменты особенно важны в условиях санкций, когда бизнесу необходимо быстро адаптироваться к новым рынкам. [3]

Предпринимателям предлагается широкий спектр поддержки, включающий образовательные программы, консультации и цифровые сервисы. Среди них Онлайн-инструменты для бизнеса, такие как система проверки контрагентов «Знай своего клиента» и Система быстрых платежей, комплексная поддержка в центрах «Мой бизнес», охватывающая все этапы развития бизнеса, бесплатные образовательные ресурсы для повышения квалификации в ключевых областях, таких как управление, маркетинг и экспорт.

Государство развивает инфраструктуру поддержки предпринимателей через цифровые сервисы и образовательные программы. Бесплатный доступ к системе «Знай своего клиента» помогает проверять контрагентов, а интеграция с Системой быстрых платежей сокращает транзакционные издержки. Например, малый магазин может мгновенно оплачивать поставки без комиссий, экономя до 10% бюджета.

Центры «Мой бизнес» играют роль «одного окна» для предпринимателей. Здесь можно получить помочь в регистрации компании, подать заявку на грант или пройти обучение по управлению финансами. Например, в Хабаровске такие центры проводят курсы по экспорту в Азию, помогая местным производителям выходить на международные рынки. Дополнительно запущены онлайн-платформы с видеоуроками по маркетингу и юридическим аспектам, что особенно важно для бизнеса в удаленных регионах.

Государственная поддержка бизнеса в России активно адаптируется под нужды конкретных регионов, что позволяет учитывать географические, климатические и экономические особенности территорий и усиливать их инвестиционную привлекательность.

Арктическая зона и Дальний Восток. В Арктической зоне, помимо увеличенных грантов для молодежи, действуют дополнительные субсидии на логистику и энергообеспечение из-за сложных климатических условий. Программа «Дальневосточный гектар» с 2021 года также распространяется на арктические регионы. За время действия программы (с 2016 года) землю получили уже более 152 тысяч человек, а только в первом квартале 2025 года доступная площадь увеличилась ещё на 843 тысячи гектаров, в том числе в Бурятии, Якутии, Хабаровском крае и других регионах.

Участники программы получают участок до 1 гектара бесплатно на пять лет с возможностью дальнейшего оформления в собственность при условии освоения земли (строительство, сельское хозяйство, бизнес).

Для предпринимателей и семей предусмотрены дополнительные меры поддержки – гранты, субсидии, льготные кредиты, а в некоторых регионах – компенсации на строительство жилья и развитие бизнеса.

Востребованность программы особенно высока в Приморском крае, Бурятии и Якутии, где новые земли становятся точкой притяжения для семей и предпринимателей, планирующих открыть бизнес или развивать сельское хозяйство.

В ряде регионов Арктики и Дальнего Востока также реализуются специальные режимы (например, «Дальневосточная ипотека»), что дополнительно стимулирует закрепление населения и развитие экономики. [5]

В национальных республиках, таких как Татарстан и Башкортостан, развиваются программы поддержки этнического предпринимательства. Здесь предоставляются гранты и субсидии на развитие народных промыслов, сохранение культурного наследия, создание этнокластеров и поддержку семейного бизнеса. Например, в Татарстане часть субсидий выделяется на производство традиционных изделий (тюбетейки, вышивка), а в Башкортостане — на развитие экоферм и коневодства [6]

Такие меры не только стимулируют экономику, но и способствуют укреплению межнационального диалога и сохранению самобытности регионов.

Государственная поддержка в регионах становится всё более гибкой:

- расширяется перечень доступных земель и видов деятельности по программам («Дальневосточный гектар», «Арктический гектар»);
- увеличиваются размеры грантов и субсидий для приоритетных направлений (молодёжные проекты, экотуризм, логистика);
- внедряются дополнительные меры для компенсации высоких затрат на транспорт и энергетику в удалённых и северных территориях.

В 2025 году ключевым трендом становится перевод государственных сервисов в онлайн. Например, запущена единая платформа «Господдержка.рф», где предприниматели могут:

- Автоматически подбирать подходящие программы по отраслям, возрасту и региону;
- Подавать заявки на кредиты, гранты и налоговые льготы через цифровой профиль;
- Отслеживать статус заявки в реальном времени.

Это сокращает бюрократические процедуры с нескольких месяцев до 2–3 недель, что особенно важно для малого бизнеса с ограниченными ресурсами. Также внедрены AI-сервисы для анализа бизнес-планов. Например, алгоритмы оценивают риски проекта и рекомендуют оптимальные меры поддержки, повышая прозрачность принятия решений. [7]

Поддержка бизнеса в 2025 году тесно связана с преодолением последствий санкций. Для этого введены:

Специальные программы для «санкционных» отраслей: Производители микроэлектроники, фармацевтики и сельхозтехники получают льготные кредиты под 5–7% через Фонд развития промышленности. Например, завод по выпуску чипов может привлечь до 5 млрд рублей на закупку оборудования.

Субсидии на локализацию производства: Компании, переносящие производство из-за рубежа в Россию, получают компенсацию до 30% затрат на строительство заводов.

Госзаказ как инструмент поддержки: До 40% закупок государственных компаний резервируется для МСП, что гарантирует рынок сбыта для отечественных товаров. [8]

Государство стимулирует «зелёные» инициативы через:

Субсидии на экотехнологии: Предприятия, внедряющие системы переработки отходов или снижающие углеродный след, получают до 50% компенсации затрат. Например, фабрика по производству одежды из переработанного пластика может вернуть часть расходов на сырье.

Льготные кредиты для «зеленых» проектов: Ставки для солнечных электростанций или экотуристических баз снижены до 12% (против средних 19%).

Заключение. Государственные субсидии играют ключевую роль в стимулировании экономического роста и поддержки предпринимательства. Они особенно важны для малого и среднего бизнеса, способствуя инновациям и решению важных социальных и экономических задач. Например, компании, получившие экологические сертификаты, получают налоговые льготы, в частности, снижение налога на прибыль на 2%. [9]

Согласно данным Минэкономразвития за 2024 год, государственная поддержка привела к значительным положительным результатам: количество предприятий малого и среднего бизнеса выросло на 15%, достигнув 7 миллионов; доля IT-сектора в ВВП увеличилась до 5%, что сопровождалось созданием 300 тысяч новых рабочих мест; и объем льготного кредитования в сельском хозяйстве превысил 1 триллион рублей, что на 25% больше, чем годом ранее.

Тем не менее, существуют и нерешенные проблемы. Распределение государственной поддержки остается неравномерным, с концентрацией 70% средств в компаниях, расположенных в Москве, Московской области и Республике Татарстан. Кроме того, микропредприятия сталкиваются с трудностями при оформлении залога для получения финансирования, несмотря на существующие механизмы поручительства [10].

Список источников

1. Минэк разработал новые условия по льготным кредитам малому и среднему бизнесу. – URL: <https://opora.ru/news/media-about-us/minek-razrabotal-novye-usloviya-po-lgotnym-kreditam-malomu-i-srednemu-biznesu/>

2. Льготное кредитование малого и среднего бизнеса: программы поддержки – URL : <https://sberfactoring.ru/blog/lgotnoe-kreditovanie-malogo-i-srednego-biznesa-kto-kak-i-skolko-mozhet-poluchit/>

3. Программа стимулирования кредитования субъектов МСП (ПСК) – URL: <https://mspmo.ru/lgotnoe-kreditovanie/programma-psk/>

4. Цифровая платформа МСП — сервисы для бизнеса – URL: <https://xn--11agf.xn--p1ai>

5. Арктика и поддержка бизнеса в северных регионах — URL: <https://www.arctic-info.ru/>

6. Государственная программа «Развитие культуры Республики Татарстан» — поддержка народных художественных промыслов — URL: <https://mincult.tatarstan.ru/gosudarstvennaya-programma-razvitiye-kulturi.htm>

7. Единая платформа «Господдержка.рф» — цифровые сервисы для бизнеса — URL: <https://господдержка.рф/>

8. Мероприятия поддержки импортозамещения в 2025 году (Фонд развития промышленности) — URL: <https://frp.ru/about/news/2025/04/28/meropriatiya-podderzhki-importozameshcheniya-v-2025-godu/>

9. В России формируется экономика замкнутого цикла — Национальный проект «Экологическое благополучие» — URL: https://www.vedomosti.ru/esg/national_projects/articles/2025/05/22/1112071-v-rossii-formiruetsya-ekonomika-zamknutogo-tsikla

10. Итоги и анализ господдержки малого и среднего бизнеса в 2025 году (Минэкономразвития РФ) — URL: <https://economy.gov.ru/material/news/itogi-i-analiz-gospodderzhki-malogo-i-srednego-biznesa-v-2025-godu>

References

1. The Ministry of Energy has developed new conditions for preferential loans to small and medium-sized businesses. — URL: <https://opora.ru/news/media-about-us/minek-razrabotal-novye-usloviya-po-lgotnym-kreditam-malomu-i-srednemu-biznesu/>

2. Preferential lending to small and medium-sized businesses: support programs — URL : <https://sberfactoring.ru/blog/lgotnoe-kreditovanie-malogo-i-srednego-biznesa-kto-kak-i-skolkogo-mozhet-poluchit/>

3. The Program for stimulating lending to Small and medium-sized Enterprises (MSCs) - URL: <https://mspmo.ru/lgotnoe-kreditovanie/programma-psk/>

4. Digital SME Platform — Business Services — URL: <https://xn--11agf.xn--p1ai>

5. The Arctic and business support in the Northern regions — URL: <https://www.arctic-info.ru/>

6. The State program "Development of culture of the Republic of Tatarstan" — support of folk art crafts — URL: <https://mincult.tatarstan.ru/gosudarstvennaya-programma-razvitiye-kulturi.htm>

<https://mincult.tatarstan.ru/gosudarstvennaya-programma-razvitiye-kulturi.htm>

7. Unified platform "State Support.RF - digital services for business – URL: <https://господдержка.рф/>

8. Measures to support import substitution in 2025 (Industrial Development Fund) – URL: <https://frp.ru/about/news/2025/04/28/meropriatiya-podderzhki-importozameshcheniya-v-2025-godu/>

9. A closed—loop economy is being formed in Russia – National Project "Environmental Well-being" - URL: https://www.vedomosti.ru/esg/national_projects/articles/2025/05/22/1112071-v-rossii-formiruetsya-ekonomika-zamknutogo-tsikla

10. Results and analysis of state support for small and medium–sized businesses in 2025 (Ministry of Economic Development of the Russian Federation) - URL: <https://economy.gov.ru/material/news/itogi-i-analiz-gospodderzhki-malogo-i-srednego-biznesa-v-2025-godu>

Научная статья
УДК 631.155.1

ЛЬГОТНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ

Елена Евгеньевна Афанасьева,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, afanasyeva.ee@yandex.ru

Антон Игоревич Малышев,
Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева,
Орёл, Россия, malyshev.anton.02@mail.ru

Аннотация. В статье анализируется льготное кредитование как инструмент государственной поддержки агропромышленного комплекса (АПК) в России. Рассматривается динамика господдержки АПК за десятилетний период (2013-2023 гг.) и анализируются объемы и структура льготных кредитов, привлеченных в отрасль в последние годы (2017-2023 гг.). Особое внимание уделено изменениям в структуре субсидий, предоставляемых банками, и сделаны общие выводы об эффективности государственной поддержки АПК.

Ключевые слова: кредитование АПК, льготный инвестиционный кредит; льготный краткосрочный кредит, объем ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам.

Original article

CONCESSIONAL LENDING AS A FINANCIAL SUPPORT TOOL FOR THE RUSSIAN AGRO-INDUSTRIAL COMPLEX

Elena E. Afanasieva
Orel State University, Orel, Russia

Anton I. Malyshev

Orel State University, Orel, Russia

Annotation. This article considers the structure and dynamics of development of preferential lending in the agro-industrial complex in the Russian Federation. The topic is relevant, as this sphere represents an important element of the Russian economy, and according to Rosstat data for 2024 ‘Agriculture, forestry, hunting, fishing and fish farming’ accounted for 3% of the total GDP of the country. This paper shows the dynamics of indicators of state support of agro-industrial complex industries in the Russian Federation for 2013-2023, as well as the dynamics of the growth rate of credit resources attracted to the agro-industrial complex of the Russian Federation in 2017-2023, the structure of preferential lending to the agro-industrial complex in the period from 2018 to 2023 is considered. Also, this paper provides indicators of changes in the structure of subsidies provided to authorised banks to the issuance of concessional short-term loans in 2022 compared to 2013. Conclusions about the state support of the agro-industrial complex sphere are drawn.

Keywords: agro-industrial complex lending, preferential investment loan; preferential short-term loan, the amount of loan debt on subsidized investment loans.

Введение. Агропромышленный комплекс играет важную роль в экономике России. Он включает в себя сельское хозяйство, пищевую промышленность и другие связанные отрасли. Агропромышленный комплекс обеспечивает население страны продовольствием, создает рабочие места и способствует развитию сельских территорий. Однако, существуют проблемы, такие как низкая эффективность производства, неравномерное развитие регионов и недостаток инвестиций. Для развития агропромышленного комплекса необходимо улучшение инфраструктуры, повышение качества образования и научных исследований, а также поддержка государства. В целом, развитие агропромышленного комплекса является важной задачей для обеспечения продовольственной безопасности и устойчивого развития России. Рассмотрим основные направления государственной поддержки сферы АПК.

Тема является актуальной, так как данная сфера представляет собой важный элемент российской экономики, и по данным Росстата

за 2024 год «Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство» составили 3% от общего объёма ВВП страны.

Основная часть. В соответствии с Приложением № 6 к Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия целями системы поддержки фермеров и развития сельской кооперации являются:

- софинансирование расходных обязательств субъектов Российской Федерации, возникающих при реализации мероприятий, направленных на создание новых субъектов малого предпринимательства в агропромышленном комплексе;
- развитие сельскохозяйственной кооперации и обеспечение деятельности центров компетенций в сфере сельскохозяйственной кооперации;
- поддержка фермеров путем предоставления средств из бюджетов субъектов Российской Федерации. [1]

Также в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 07.05.2024 № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года», цели в области развития сферы АПК представляют собой следующие положения [2]:

- увеличение к 2030 году объема производства продукции агропромышленного комплекса не менее чем на 25 процентов по сравнению с уровнем 2021 года;
- увеличение к 2030 году экспорта продукции агропромышленного комплекса не менее чем в полтора раза по сравнению с уровнем 2021 года.

Исходя из Стратегии развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов Российской Федерации на период до 2030 года для реализации одной из целей Стратегии – «Увеличение физического объема инвестиций в агропромышленном и рыбохозяйственном комплексах» решается задача, связанная со стимулированием инвестиционной активности в агропромышленном и рыбохозяйственном комплексах.

Чтобы оценить меры государственной поддержки отраслей АПК в РФ воспользуемся методикой расчета значений показателей ведомственного проекта «Стимулирование инвестиционной деятельности в агропромышленном комплексе», и представим динамику основных

показателей государственной поддержки отраслей АПК в РФ в 2013-2022 гг. в таблице 1.

Таблица 1 - Динамика показателей государственной поддержки отраслей АПК в РФ в 2013-2023 гг. (составлено и рассчитано авторами по [3]-[10])

Год	Наименование показателя			
	Объем кредитных ресурсов, привлеченных в АПК, млрд. руб.	Объем ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие АПК до 1 января 2017 года, млрд. руб.	Объем льготных краткосрочных кредитов, выданных на развитие АПК, из расчета на 1 рубль предоставленного размера субсидий, руб.	Объем льготных инвестиционных кредитов, выданных на развитие АПК, из расчета на 1 рубль предоставленного размера субсидий, руб.
1	2	3	4	5
2013	-	571,2	-	-
2014	-	799,6	-	-
2015	-	800,2	-	-
2016	-	703,3	-	-
2017	664,0	690,6	26,3	44,3
2018	1472,6	547,7	36,1	24,2
2019	735,0	428,5	31,1	20,0
2020	1014,3	317,9	55,0	26,1
2021	1203,3	231,4	47,0	25,1
2022	1493,8	172,2	25,3	15,6
2023	1901,4	126,4	25,2	16,4

Расчет показателей «Объем льготных краткосрочных кредитов, выданных на развитие агропромышленного комплекса, из расчета на рубль предоставленного размера субсидий» и «Объем льготных инвестиционных кредитов, выданных на развитие агропромышленного комплекса, из расчета на рубль предоставленного размера субсидий» ведется с 2017 года как оценка эффективности использования субсидий. Также расчет показателя «Объем кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс» ведется с 2017 года на основе постановления Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2016 г. № 1528 «Об утверждении Правил предоставления из федерального бюджета субсидий российским кредитным организациям,

международным финансовым организациям и государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ».

Рассмотрим динамику показателей объема кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс (таблица 2), как характеристику поддержки данного сектора со стороны банков и реализации механизма льготного кредитования.

Как видно из таблицы 2, цепные темпы роста почти за весь период сохраняли значения, большие 100%, за исключением 2019 года. В 2019 году наблюдается сильное снижение объема кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс – почти в два раза (на 50,1%) по сравнению с предыдущим годом, что, вероятно, связано с последствиями пандемии коронавируса. Наиболее высокий цепной темп роста прослеживался в 2018 году относительно 2017 года (221,8%).

Таблица 2 – Темпы роста объема кредитных ресурсов, привлеченных в АПК РФ в 2017-2023 гг. (составлено и рассчитано авторами по [3]-[10])

Год	Объем кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс, млрд руб.	Темп роста, %	
		Базисный	Цепной
2017	664,0	-	-
2018	1472,6	221,8	221,8
2019	735,0	110,7	49,9
2020	1014,3	152,8	138,0
2021	1203,3	181,2	118,6
2022	1493,8	225,0	124,1
2023	1901,4	286,4	127,3

Также стоит отметить значительной рост объема кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс в 2023 году относительно 2017 года – в 2,9 раза. На рисунке 1 представлены темпы роста данного показателя.

Рост объемов льготного кредитования говорит о том, что сельское хозяйство становится все более привлекательным для инвестиций, а кредитные организации видят в нем надежный и стабильный источник дохода. Это должно положительно сказаться на развитии агропромышленного комплекса РФ и обеспечить продовольственную безопасность страны, поэтому государство применяет механизм льготного кредитования данной сферы.

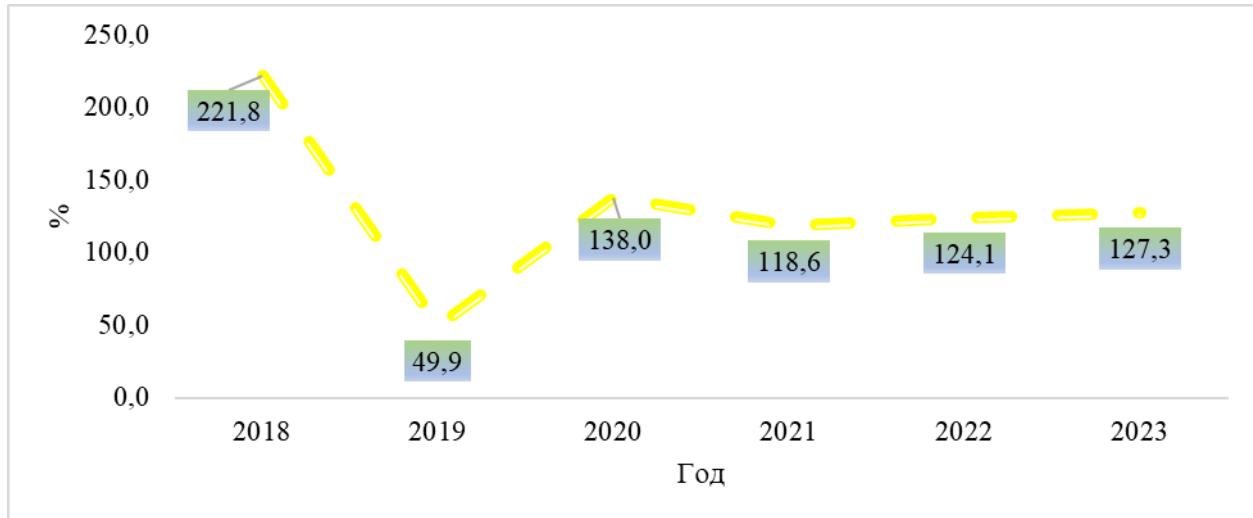


Рисунок 1 – Темпы роста объема кредитных ресурсов, привлеченных в агропромышленный комплекс РФ в 2017-2023 гг.
 (построено авторами по [3]-[10])

Используя имеющиеся данные, рассмотрим, как изменилась структура льготного кредитования агропромышленного комплекса в период с 2018 по 2023 год (рисунок 2 и рисунок 3).

Исходя из рисунков 2-3, можно сделать вывод, что за период 2018-2023 гг. структура льготного кредитования претерпела некоторые изменения. Как в 2018 году, так и в 2023 году, наибольшее количество кредитов по льготной ставке было выдано на растениеводство (74,34% и 60,51% соответственно). За 4 года заметно увеличилась доля кредитов, выданных на приобретение техники – на 16,75 процентных пункта. Также за этот период выросла доля кредитов, выданных на переработку продукции растениеводства и животноводства – на 1,94 процентных пункта.

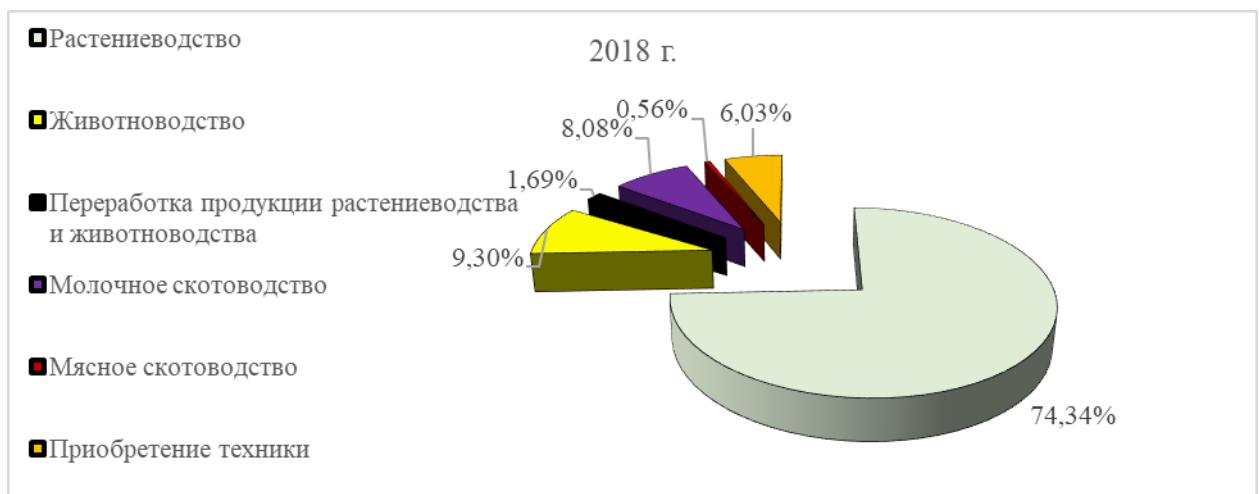


Рисунок 2 – Структура льготного кредитования АПК в РФ в 2018 г. (построено авторами по [8])



Рисунок 3 – Структура льготного кредитования АПК в РФ в 2023 г.
(построено авторами по [3])

При этом можно заметить, что с каждым годом удельный вес кредитов, приходящихся на животноводство, снижается.

Результатом государственной поддержки по возмещению части затрат на уплату процентов по инвестиционным кредитам (займам) является снижение объема ссудной задолженности по субсидируемым кредитам (займам). В среднем за 2013-2022 гг. объем ссудной задолженности снижался на 12,5% или на 44,3 млрд. руб. Проведем вычисление 3-летней скользящей средней (табл.3) и построим линейный тренд.

На рисунке 4 представлен выявленный тренд (линейный) объема ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие агропромышленного комплекса до 1 января 2017 года в динамике за 2013-2022 гг. (коэффициент аппроксимации $R^2=0,92$); кривая имеет отрицательный наклон, то есть тренд понижательный.

Таблица 3 – Объем ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие агропромышленного комплекса до 1 января 2017 года. (составлено и рассчитано авторами по [3]-[10])

Годы	Объем ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие агропромышленного комплекса до 1 января 2017 года, млрд. руб.	Скользящая средняя
2013	571,2	-
2014	799,6	723,7
2015	800,2	767,7
2016	703,3	731,4
2017	690,6	647,2
2018	547,7	555,6
2019	428,5	431,4
2020	317,9	325,9
2021	231,4	240,5
2022	172,2	176,7
2023	126,4	-

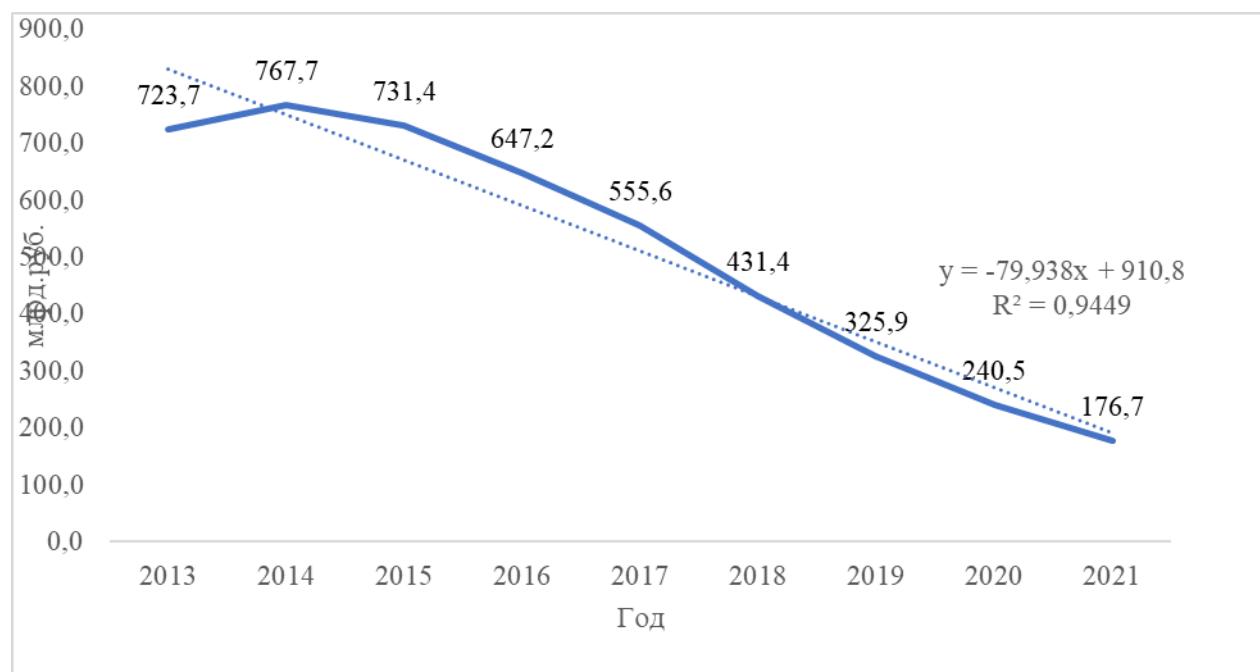


Рисунок 4 – Линия тренда объема ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие агропромышленного комплекса до 1 января 2017 года в 2013-2023 гг. (построено авторами по [3]-[10])

На рисунке 4 видна динамика снижения объема ссудной задолженности по субсидируемым кредитам (займам). Это говорит об эффективности государственной поддержки, которая помогает сельскохозяйственным товаропроизводителям не отвлекать собственные средства для обслуживания кредитных договоров.

На основе таблицы 4 проведем анализ структуры субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов с помощью таких показателей как: индекс К. Гатева, А. Салаи, Л. Казинца.

Таблица 4 – Структура объёма субсидий, предоставленных уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов в 2017 и 2022 гг. (в % от общего объема субсидий). (Рассчитано на основе планов льготного кредитования на 2017 и 2022 годы). (составлено и рассчитано по [11], [12])

Показатели	годы					
	2017			2022		
	Орловская обл.	ЦФО	РФ	Орловская обл.	ЦФО	РФ
Субсидии заемщикам, относящимся к малым формам хозяйствования	20	14,9	19,2	11,4	10,7	15
Субсидии на развитие растениеводства	46,4	33,9	34,7	54,9	41,9	40,6
Субсидии на развитие животноводства	26,6	21,6	17,4	11,6	20,2	18
Субсидии на переработку продукции растениеводства и животноводства	5,4	17,9	18,4	10,4	15	13,9
Субсидии на развитие молочного скотоводства	1,5	7,8	8,5	8,2	10,9	12
Субсидии на развитие мясного скотоводства	0	3,9	1,8	3,5	1,2	0,5

Как видно из таблицы 4, наибольший объём субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов в Орловской области, как в 2017 году (46,4%), так и в 2022 году (54,9%) был направлен на развитие растениеводства. За данный период заметно сократилась доля объёма субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов в Орловской области на развитие животноводства – на 15 процентных пункта. Наименьшую долю от общего объема субсидий в обоих годах занимало развитие мясного скотоводства (0% в 2017 году и 3,5% в 2022 году).

В целом по ЦФО структура объема субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов за анализируемый период, сильных изменений не претерпела. В исследуемых периодах наибольшую долю занимало развитие растениеводства: 33,9% в 2017 году и 41,9% в 2022 году. Развитие мясного скотоводства занимало наименьшую долю: 3,9% в 2017 году и 1,2% в 2022 году.

Объем субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов заемщикам, относящимся к малым формам хозяйствования, в период с 2017 по 2022 годы уменьшился на 4,2 процентных пункта.

Наибольшую долю в объеме субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов за анализируемый период по РФ в целом, также, как и по Орловской области и ЦФО занимает развитие растениеводства (34,7% и 40,6% соответственно), наименьшую долю – развитие мясного скотоводства (1,8% и 0,5% соответственно).

За период с 2017 года по 2022 годы по РФ увеличилась доля в объеме субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов на развитие молочного скотоводства – на 3,5 процентных пункта, на переработку продукции растениеводства и животноводства, на развитие животноводства – на 0,6 процентных пункта.

За анализируемый период по РФ сократилась доля в объеме субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов заемщикам, относящимся к малым формам хозяйствования – на 4,2 процентных пункта, на переработку продукции растениеводства и животноводства – на 4,5 процентных пункта.

Далее проведем анализ структуры субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов (табл.5).

Таблица 5 – Показатели изменения структуры субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов в 2022 году по сравнению с 2013 годом

Показатель	Индекс А. Салаи			Индекс Л. Казинца			Индекс К. Гатева		
	Орловская обл.	ЦФО	РФ	Орловская обл.	ЦФО	РФ	Орловская обл.	ЦФО	РФ
Территориальная единица									
Значение	0,550	0,239	0,247	0,087	0,042	0,038	0,259	0,149	0,134

В соответствии с принятой интерпретацией значений рассчитанных показателей (табл.6), значение индекса А. Салаи по Орловской области отражает весьма значительный уровень структурных различий, тогда как по ЦФО и РФ – существенный.

Значение индекса Л. Казинца в Орловской области говорит о низком уровне различий структур, а по ЦФО и РФ – весьма низком уровне.

Индекс К. Гатева показывает существенный уровень различий структур по Орловской области, а по Центральному федеральному округу и стране в целом – низкий уровень различий структур.

Таблица 6 – Шкала оценки меры существенности структурных различий индексов К. Гатева, А. Салаи, Л. Казинца

Интервал значений	Характеристика меры структурных различий
0,000 – 0,030	Тождественность структур
0,031 – 0,070	Весьма низкий уровень различий структур
0,071 – 0,150	Низкий уровень различий структур
0,151 – 0,300	Существенный уровень различий структур
0,301 – 0,500	Значительный уровень различий
0,501 – 0,700	Весьма значительный уровень различий
0,701 – 0,900	Противоположный тип структур
0,901 и выше	Полная противоположность структур

Заключение. В целом, можно сделать вывод о том, что государство активно поддерживает сферу АПК. Об этом говорит и объём льготных кредитов, привлеченных в АПК, который с 2017 года по 2022 год увеличился в 2,2 раза, и объем ссудной задолженности по субсидируемым инвестиционным кредитам (займам), выданным на развитие агропромышленного комплекса до 1 января 2017 года, который в период с 2013 по 2022 год стремительно снижался, что говорит об эффективности государственной поддержки, которая помогает сельскохозяйственным товаропроизводителям не отвлекать собственные средства для обслуживания кредитных договоров. Индексы К. Гатева, А. Салаи, Л. Казинца, показали, что по ЦФО, Орловской области и РФ в целом, в 2022 году относительно 2017 года происходили изменения в структуре объема субсидий, предоставляемых уполномоченным банкам к выдаче льготных краткосрочных кредитов.

Список источников

1. Постановление Правительства РФ от 14 июля 2012 г. № 717 «О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL: <https://docs.cntd.ru/document/902361843>.
2. Указ Президента РФ от 7.05.2024 №309 «О национальных целях развития России на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года. – URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/73986>.
3. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2023 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/01f/wvlhu8tr0anl6k2ll0vzrqt13qdradnp.pdf>.
4. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2022 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ef0/rbsqtwsx9le16np8ififvhw317mat1cr5.pdf>.
5. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2021 году государственной программы развития сельского хозяйства

и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/60d/60d8f2347d3eb724ab9b57c61a9ac269.pdf>.

6. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2020 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/953/953ee7405fb0ebba38a6031a13ec0021.pdf>.

7. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2019 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ee2/ee27e6610427e83893ec7f8ff4206f87.pdf>.

8. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2018 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/10c/10c6695082afd0ac0ea4b6e41fa3f6d9.pdf>.

9. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2017 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ec8/ec8f3b2c7fa3b4642f76d3fbda07804b.pdf>.

10. Национальный доклад «О ходе и результатах реализации в 2015 году государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия». – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/43d/43d70d896e5d39dca09713b5fa4ea94c.pdf>.

11. План льготного кредитования заемщиков на очередной финансовый год от 8.09.2017г. – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/8e6/8e67d11f2f290d09e0c40f47d73249a9.pdf>.

12. План льготного кредитования заемщиков на очередной финансовый год от 7.10.2022г. – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/2a6/jxtmai3lh3yrd22wtb1qbas580g2jbbk.pdf>.

References

1. Decree of the Government of the Russian Federation dated July 14, 2012 No. 717

"On the State Program for the Development of Agriculture and Regulation of Markets for agricultural Products, raw Materials and foodstuffs". – URL: <https://docs.cntd.ru/document/902361843>

2. Decree of the President of the Russian Federation dated 7.05.2024 No. 309 "On the National Development Goals of Russia for the period up to 2030 and for the future up to 2036. – URL: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/73986>.

3. National report "On the progress and results of the implementation in 2023 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/01f/wvlhu8tr0anl6k2ll0vzrql3qdradnp.pdf>.

4. National report "On the progress and results of the implementation in 2022 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ef0/rbsqtwsx9le16np8ifivhw317mat1cr5.pdf>.

5. National report "On the progress and results of the implementation in 2021 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/60d/60d8f2347d3eb724ab9b57c61a9ac269.pdf>.

6. National report "On the progress and results of the implementation in 2020 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/953/953ee7405fb0ebba38a6031a13ec0021.pdf>.

7. National report "On the progress and results of the implementation in 2019 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ee2/ee27e6610427e83893ec7f8ff4206f87.pdf>.

8. National report "On the progress and results of the implementation in 2018 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets". – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/10c/10c6695082afd0ac0ea4b6e41fa3f6d9.pdf>.

9. National report "On the progress and results of the implementation in 2017 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/ec8/ec8f3b2c7fa3b4642f76d3fbda07804b.pdf>.

10. National report "On the progress and results of the implementation in 2015 of the state program for the development of agriculture and regulation of agricultural products, raw materials and food markets." – URL:

<https://mcx.gov.ru/upload/iblock/43d/43d70d896e5d39dca09713b5fa4ea94c.pdf>.

11. The plan of preferential loans to borrowers for the next financial year dated 8.09.2017 – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/8e6/8e67d11f2f290d09e0c40f47d73249a9.pdf>.

12. The plan of preferential loans to borrowers for the next financial year dated 7.10.2022 – URL: <https://mcx.gov.ru/upload/iblock/2a6/jxtmai3lh3yrd22wtb1qbas580g2jbbk.pdf>

Научное издание

**ФИНАНСЫ БИЗНЕСА
В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Материалы Всероссийской научно-практической конференции
(г. Орел, 26 мая 2025 г.)

Материалы печатаются в авторской редакции
Технический редактор О. В. Корева

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
«Орловский государственный университет имени И.С. Тургенева»

Подписано к печати 17.07.2025 г. Формат 60×90/16.
Усл. печ. л. 10,5. Тираж 500 экз.
Заказ №

Отпечатано с готового оригинал-макета
на полиграфической базе ОГУ имени И.С. Тургенева
302026, г. Орёл, ул. Комсомольская, 95.
oreluniver.ru